

小鱼归途,连着发展通途

□ 湖北日报评论员 杜宇慧

9月16日,平陆运河正式通航。作为西部陆海新通道的骨干工程,这是一份世纪答卷。在这份答卷里,有一道大主题是生态。

1959年,钦江旧青年水闸建成蓄水,虽然解决了沿岸灌溉和防洪难题,却也产生了“生态阻隔”问题。几十年间,钦江流域鱼类种群数量下降超40%,珍稀物种花鲢濒临消失。平陆运河开工建设后,专门在青年枢纽设计了“竖缝式+鲤鱼道”双通道,解决鱼类洄游需求。如今,这条通道每天都有数百尾鱼儿往返穿梭,不只

实现通江达海的经济的发展,更实现物种存续的生态发展。

越是大型工程,越考验统筹发展与保护的智慧。过去,少数地方片面追求经济增速,粗放地“逢山开路、遇水架桥”,生态保护抓得不够。而那些在建设初期就把生态纳入考量的,往往能形成良性发展的循环。正反两方面的例子都告诉我们,推动高质量发展,必须守牢生态底色。

“打通内河与海洋的关键枢纽,补齐西南向海交通短板”,这是改善民生、发展经济的现实要求;“从保护自然中寻找发展机遇”,则是功在千秋、泽被子孙的历史责任。为鱼

留一条通道,不仅仅是“船给鱼让路”,而是以更精细化、生态化的建设,守护渔业资源、生物多样性、水体自净能力这些关键要素,为高质量发展筑牢绿色根基。

今天,衡量平陆运河这类大工程的价值,早已不只看规模、速度与直接经济效益。算产业账,动工前为野生蚝“接生”,让钦州十多万蚝农稳定了生计;算生态账,为鱼类营造好的生存空间,保护了水系生态链;算民心账,让古树与村民“同迁同住”,守住几代人的乡愁。从全局利益、根本利益、长久利益出发推进建设,照见大国工程的担当和温柔。

这些年,我们常能看到类似的良性互动。在湖北,为葛洲坝航运扩能腾地,2265棵大树被精心移植;在深圳,鲲鹏径二号桥、三号桥重连“生态断点”,让野生动物实现“两山串门”;在云南,“大象食堂”提供甘蔗、芭蕉、玉米,让大象能好好吃饭……越来越多的生命通道、生态营地,见证着我们从空间的使用者转变为生态的共建者,绿色发展理念不断融入文明肌理。

“鹰击长空,鱼翔浅底,万类霜天竞自由”,意象壮阔!大国工程要构建的,从来不只是钢铁森林,更是万物各得其所、发展充满活力的通途。

□ 湖北日报评论员 张双双

前不久,在四川苍溪红军渡纪念馆里采访,看到一件由32张布币缝成的“钱衣裳”,静静陈列。币面上印有镰刀、斧头、五星组成的图案,以及“全世界无产阶级联合起来”的字迹,印发单位是“川陕省苏维埃政府工农银行”。

这件“钱衣裳”不简单,它见证了红军突破嘉陵江、踏上长征路的壮举,蕴藏着红四方面军长征出发地的一段厚重的红色记忆。

1934年秋,黄猫垭战役大捷,红军乘胜解放了苍溪县,当地农妇张权氏将一些战士迎进自己家中。在这期间,战士们主动帮她种菜种地、收割庄稼、挑水扫地,事事尽心出力。张妈妈看在眼里,逢人便说:“真没见过这样好的兵啊!”第二年3月,红军队伍奉命强渡嘉陵江,踏上长征路。临行前,战士们悄悄留下一摞布币,当作伙食费。红军走后,苍溪重陷白色恐怖。在这样的环境下,私藏红军布币一旦被发现,便会引来杀身之祸。面对险境,张妈妈可以扔了或烧掉这些布币,但她选择冒险守护,一针一线将32张布币缝进贴身旧夹衣,日夜穿戴、悉心珍藏。这一藏,就是十几年。直到苍溪县解放,这件“钱衣裳”才重见天日。

32张布币,票面总价不过三块银元。放现在看,论物质价值,不值什么钱;论精神分量,却很重。

那时的红军,物资极度匮乏,处境万分艰险。但无论多难,队伍始终恪守铁的纪律:不拿群众一针一线,受了百姓照料,必须真诚回报。张权氏或许不懂什么是“纪律”,但她看得明白,这支队伍不抢不夺,不欺压百姓,真心实意帮助穷苦人。所以她甘愿以身涉险,守护战士们留下的信物。当32张布币被缝进旧夹衣,红军与群众的关系,也紧密地缝在了一起。

长征路上,红军到任何一个地方,都坚守初心、体恤民众,破剥削、除压迫,为穷苦百姓挣土地、谋温饱、找活路。在泸州市古蔺县二郎滩,红军打倒军阀、开仓放盐,把六万斤食盐全部分给群众;在湖南汝城县沙洲村,三名女红军把自己仅有的一床被子剪下一半,留给当地老人。桩桩件件,群众看在眼里、记在心里。无数的百姓自愿拆门板、架浮桥,捐粮食、送物资,有钱出钱,有力出力,倾尽所能支援红军前行。可以说,一部红军长征史,就是一部军民鱼水情深史。

岁月更迭,布币会褪色,衣裳会变旧,但其中蕴藏的军民同心、初心为民的精神,历久弥新、永续传承。在苍溪,“一件钱衣”的故事被镌刻在红军小学的课程墙上,还编成了童谣;厚重的历史化作生动鲜活的思政教材,在下一代心中生根发芽。

读懂这件『钱衣裳』

“全网最低价”低到何处是尽头

□ 湖北日报评论员 谈牧

说起订酒店,很多人都有这样的经历:手机里装着三四个APP,同一家酒店来回切换比价,比完还怕买贵了,转头又担心被大数据“杀熟”。为了十块八块的差价,一通折腾,耗时耗力。

近日,市场监管总局会同文化和旅游部召开在线酒店预订平台服务行业行政指导会,明确要求各平台企业自觉防范化解独家合作、“全网最低价”等“内卷”问题和竞争风险。

从商业逻辑看,“全网最低价”似乎是一场消费者的盛宴——平台承诺价格最优,用户享受实惠。然而,剥开来看,如果平台要求商家在本平台的报价,必须不高于其他所有渠道,这就意味着,商家只能被动接受平台的比价规则。这种行为一旦演变成行业效仿,商家会陷入“不降价没流量,降价没利润”的困局。

最低价导致的一个后果,必然是转嫁压力。当商品或服务的价格被压到成本线以下,商家只能通过缩减服务、降低品质来勉强维持,最终受损的,还是消费者的体验。所谓“低价红利”,不过是把明面上的价格,弄成隐形的质量打折、服务缩水。这能

叫实惠?

观察当下市场,“全网最低价”现象绝非酒店预订领域才有,电商零售、外卖餐饮、交通出行、教育培训等行业都不同程度存在,成为平台经济时代需要警惕的怪象、乱象。在电商直播间,“全网最低价”是一些主播最响亮的吆喝;在外卖平台,商家被迫承诺“平台独享优惠”……这些现象背后,有“流量至上”的逻辑作祟,也有平台利用自身地位对商家进行的非正常压力传导。这不仅扭曲了市场定价机制,更破坏了公平竞争的市场环境。

叫停“全网最低价”,不是否定市场竞争,而是要引导竞争回归理性、回归公平。真正健康的市场,应该让商家根据成本、品质、供需来合理定价,让消费者有权利在充分透明的信息中自主选择,让平台有动力通过提升效率、优化服务来赢得市场。真正的竞争,应该是产品品质的提升、服务质量的改进、技术创新的运用、用户体验的优化,而不是简单的价格厮杀。

物美价廉,没有谁不欢迎,但不能滑向失去底线的“唯低价论”。把算计的心思收起来,让价格回归正常,让服务回归本分,这才是平台经济该有的样子。“全网最低价”,低到此处,就该是个尽头。

时事绘

这是哪门子“解压神器”



新学期伊始,一款印着课本、试卷、奖状、的糯米纸零食在中小学生们中悄然走红。商家以“吃掉作业”“解压神器”为噱头进行营销。有关职能部门已对此作出提醒。

“吃掉作业”带出的问题,至少有三个。第一,食品安全问题,部分产品连生产厂家、许可证和配料信息都不完整,这是看得见的隐患;第二,传递的价值导向问题,短期或可解压,长期则不利于孩子成长;第三,商家的这种“心思”反向提醒了醒,学校、家庭、社会还要在过去的、基础上再发力,卸掉孩子肩上过多的重量。

孩子的压力是真实的,孩子的情绪是需要被看见的。商家可以有创意,但不能破底线,各方关爱不能缺,重在用心用情。

(文/谈牧)

八大体验场景 五条精品线路

湖北入境游亮出全新产品矩阵

湖北日报讯(记者王晶、王理略、通讯员鄂文旅)9月17日,2026湖北文化旅游发展大会在襄阳举行。大会面向海内外旅行商、海外游客,重磅发布入境游八大体验场景以及五条入境游精品旅游线路,一套覆盖多元资源、适配海外市场入境游产品矩阵正式亮相,为湖北建设世界知名的文化旅游目的地注入新动能。

此次发布的入境游八大体验场景,包含世界名片、长江揽胜、荆楚文化、科技风尚、中医康养、潮流生活、节庆赛事、四季赏花等八大板块,系统梳理全省世界级文旅资源,囊括武当山、神农架、明显陵等世界遗产地,长江三峡游轮、两坝一峡等水上精品,湖北省博物馆、荆州古城等荆楚历史载体,光谷空轨等科技体验,温泉富硒康养、城市夜游、特色节庆、四季花海等差异化文旅资源。场景设置充分兼顾海外游客的文化偏好与消费习惯,为境外旅行商开发入境游产品提供完整、体系化的素材库,为境外游客提供优选目的地,更向世界展现立体鲜活的荆楚魅力。

同步推出的五条入境游精品旅游线路,立足八大体验场景资源基底,串联起全省重点文旅地标。五条线路分别是:“三峡三国”长江游、“神武峡”生



态游、“荆襄随”文化游、“红安洪湖”红色游、“江城武汉”都市游。线路产品将世界遗产奇观、大江峡谷风光、非遗手工体验、荆楚特色美食、都市新潮消费等打包整合,转化成可直接落地运营的国际化旅游产品,实现从资源清单向成熟旅游线路的有效转化,方便海外游客一站式深度读懂湖北。除核心游览点位外,线路兼顾美食、非遗、

特色旅游商品,让入境游客既能观山河胜景,也可沉浸式感受荆楚烟火与匠心文化。

近年来,湖北持续深耕入境游市场,坚持强化产品创新、拓宽海外渠道供给,不断丰富沉浸式文旅体验,持续完善旅游国际化配套设施,积极开展海外文旅交流合作,着力把得天独厚的文旅资源优势转化为市场认可的产

品优势,夯实入境游发展根基。

湖北省文化和旅游厅相关负责人表示,此次入境游产品矩阵的发布,旨在进一步丰富“知音湖北”对外文旅产品供给。湖北将以特色文旅产品为桥梁,向全球游客发出诚挚邀约,持续提升荆楚文旅国际辨识度与吸引力,全力向着世界知名文化旅游目的地稳步迈进。

湖北日报全媒记者 陈会君 文凯
极目新闻记者 刘俊华

9月17日,清华大学,宜昌市“招才兴业”千企百校行专场活动启动。

宜昌市委主要领导带队,55家重点企业事业单位“组团”,带着269个岗位向北京学子抛出“橄榄枝”,共需招揽1545名人才,其中博士308人、硕士462人、本科775人。金秋招聘季才开始,宜昌为何迅速“出手”?

创新发展的需要

刚刚结束的省委会,提出高水平建设武汉区域科技创新中心是推进支点建设的“关键一招”,并对科技创新、产业创新、金融创新、区域创新、开放创新、治理创新六个方面进行系统部署。

当前,宜昌正全面融入武汉区域科技创新中心“一盘棋”。今年2月份,宜昌市召开创新发展大会,要求“全域创新、全员创新、全程创新”。

创新是第一动力,人才是第一资源。宜昌启动“招才兴业”千企百校专场活动,是主动融入对接、以满满诚意招揽人才回归的系统性行动。

专场活动上,宜昌市委主要负责人一行与清华、北大的优秀学子座谈。北京大学前沿交叉学科研究院博二学生商秋林希望跟家乡能常联系。宜昌市委现场“办公”,安排建立一个清华北大宜昌籍学子的微信群,将宜昌最新的发展变化、最前沿的产业动态,及时与大家分享。

万亿目标的倒逼

当前,宜昌正处于一个特殊的节点——2025年宜昌市GDP突破6400亿元,“十五五”期间正瞄准冲刺万亿级的目标。

五年时间,GDP要涨3500多亿元,靠什么?宜昌市委明确将“产业筑基+科技创新”作为主要路径之一。再加上三峡水运新通道、沿江高铁、呼南高铁三大国家级工程同期在建,宜昌市的枢纽地位不断跃升。宜昌以可预见的发展态势,迫切需要更多人才加入万亿之城的目标角逐中。

宜昌已有较为完整的新能源新材

宜昌向北京学子发出『宜业之约』

料产业链,依托邦普、楚能等龙头企业,构建起动力电池“从磷矿到副产品循环利用”的全生命周期闭环。生命健康领域,宜昌拥有5个一类创新药,占全省三分之一。如今,宜昌正加速构建绿色化工、新能源新材料、算力及大数据等“六大主导”现代化产业体系。

这些产业与清华大学理工科优势学科相匹配,宜昌是按照产业版图选择目标高校,而产业的聚集发展,也让宜昌成为一个回得去的故乡。“一个产业有好几个头部企业、好几个科创平台,即便想跳槽,也有很多机会。”相关人士表示,这是宜昌招才、留才的基础。

308名博士的背后

博士薪酬待遇40万元左右,博士薪资面谈……此次招聘,总计有308个博士岗位,占到总招聘岗位数量的近20%,且用人单位普遍开出了相对优渥的薪资条件。

对于一个地级市,为何有如此高的需求?推介会上,宜昌发布了科技创新产业新赛道、新场景及新技术需求,提出“让科技创新与产业创新深度融合”。对于博士,高端科研人才而言,薪资福利待遇是基础考量,他们更看重城市的产业承接能力、科研创新场景、成果转化平台和前沿发展空间。

清华大学工程物理系博士后李林茂,作为清华大学义教教授团队的核心成员,参与宇宙射线缪子成像技术的产业化研发,利用缪子成像技术为宜昌市夷陵区沙坪水库大坝进行了“深度体检”,探测出大坝内部是否存在裂隙、空腔等隐患,为大坝检修“保养”提供科学依据。“以前对宜昌的印象就是三峡大坝,在宜昌做了课题后发现,宜昌不仅宜居,还有施展才华的平台。我们相当于把实验室搬到了合适的地方,能继续在本行业耕耘也是我的目标。”李林茂表示,已考虑前往宜昌就业。

高质量的发展,需要高层次人才;高层次人才,依托高质量经济成长。这是城市与人才的双向奔赴。接下来,宜昌市政府主要领导干部,还将带队前往浙江、西安等地引才。

(上接第1版)

“AI浪潮之下,我们既巧用新工具,也全力守好数据安全和程序审核的最后一道关。”江岸区行政审批局网络信息科负责人张玉琴说,AI服务均通过专线和专用服务器完成,并由各业务科室人员确认审核结果,“下一步,我们将根据群众反馈,把工具箱功能向更多高频场景延伸。”

自上线以来,江岸区AI政务工具箱已累计调用逾200次。据统计,相关许可事项办理时间平均压缩40%,审核效率提升60%以上。

AI要真正落地,得先找到窗口的真实需求,才能更好地利用它来帮助群众。我们经过摸底调研,优先聚焦理发店、餐饮店这些高频需求和办理堵点,借助辖区企业的算力资源和成熟解决方案,尽快将AI转化成群众看得见、用得上的场景。

今年全区举办“智荟江岸”大讲堂,强调干部要懂科技、懂产业,解决“认知赤字”,深入推动场景融合落地。用新技

术推动政务服务向“增值赋能”升级,也是将学习成果转化为推动工作的具体实践。

——江岸区行政审批局网络信息科负责人 张玉琴

专家观点

AI时代更需要“小切口、快破题”

成环节,让成效更易为群众感知。这种“小切口入手、借力辖区企业、持续迭代”的模式,为基层AI+政务落地提供了可复制样本。

不过当AI介入越深,数据安全与人工兜底

的底线就越要守住。探索可以大胆,底线不能含糊,这也是江岸实践留给我们更深一层的启示。

——中国现代国际关系研究院助理研究员 郭明旭