

容百47亿钠电项目落子仙桃

未来将形成覆盖矿山、材料、回收的钠电全产业链版图

湖北日报全媒记者 杨康
通讯员 王子曦 雷奔

7月30日,容百科技与仙桃市人民政府签署年产30万吨钠离子电池正极材料项目合作协议,项目总投资47.23亿元,拟分三期建设,达产后预计年产值约78亿元。这是容百科技继此前在仙桃投资建设锂电基地后,又一次重磅加码。

在钠电正极材料行业仍以千吨、万吨计产能的当下,容百科技一次性抛出30万吨的规划,其意义远超普通的产能扩张。容百科技董事长白厚善表示,此次签约是钠电加速规模化量产的关键一步。未来,公司将在湖北打造集磷矿、硫铁矿、煤矿、绿电、循环回收等上下游于一体的钠电产业集群。

“钠电时代”或将来临

今年4月,宁德时代与海博思创签订为期3年的60GWh钠离子电池储能战略合作订单,创下全球最大钠电储能单笔订单纪录。业内人士分析,钠离子电池正复

刻2020年磷酸铁锂的崛起路径,钠电产业有望迎来属于自己的“磷酸铁锂时刻”。

“钠电凭借资源自主可控、低成本、长寿命、宽温域等核心优势,在大规模储能、新能源汽车、两轮车和启动电源等领域潜力巨大。”容百科技钠电事业部总经理王尊志说。

白厚善则从更宏大的视角阐述钠电的战略价值:“AI时代带动了对电力的巨量需求,算力背后是电力,电力背后最关键的

是储能。”他说,巨大的市场需求让储能电池迎来“奇点时刻”,其市场规模将10倍于动力电池。钠离子电池和磷酸铁锂电池将在储能领域“两分天下”,预计到2035年钠离子电池销量可达2000万吨,产值超过5000亿元。

此次投资47.23亿元押注钠电项目,容百科技的底气来自10年的技术积累与关键客户的双重锁定。“在技术上,我们不仅是领先一代,而是领先两代。”白厚善说。容百科技在10余年前就前瞻布局钠电正极业务,先后研究过普鲁士白正极材料、三元层状正极材料、聚阴离子正极材料等,目前已形成“量产一代、研发一代、储备

一代”的断代式领先优势。

更关键的是客户卡位。2025年11月,容百科技与宁德时代签署协议,成为后者钠电正极粉料第一供应商,约定宁德时代每年采购量不低于其钠电正极材料总采购量的60%,有效期至2029年底。这份长约构成30万吨扩产最直接的需求锚点。

获得多重政策加持

7月16日,财政部、海关总署、税务总局联合发布公告,自2026年9月1日起至2028年12月31日,对钠离子电池免征消费税。同期,锂离子电池按2%税率征收消费税,2027年9月起税率升至4%。

“这一政策让钠电与锂电之间形成2至4个百分点的确定性税负剪刀差。2026年落地的储能国家标准,也为钠电扫清了商用关键障碍。”王尊志说,钠电产业化提速正在获得多重政策加持。

王尊志还透露,去年7月开工的容百仙桃6000吨钠电聚阴离子正极材料中试线现已顺利投产并进入量产阶段。该中试线依托容百科技自主研发的钠电材料创新技术

体系,首创原料处理、成品烧结全流程一体化工艺,生产效率提升20%以上。产品压实密度已达2.5以上,复合磷酸铁钠循环寿命超过1.5万次,是磷酸铁锂的两倍以上。

二期目标瞄准50万吨

白厚善是仙桃人。这位从江汉平原走出的企业家坦言,将百亿级项目放在家乡,许多决策是“力排众议”的结果,需要商业理性,更需要绝对信任。

白厚善表示,30万吨只是起步,二期目标50万吨。未来希望在湖北形成综合布局,向上游延伸至磷矿、硫铁矿、煤矿等资源配套,向下延伸至绿电、循环回收等领域,形成一个覆盖矿山、材料、回收的钠电全产业链版图。

仙桃的回应同样掷地有声。“仙桃将会像珍惜眼睛一样珍惜合作机会,像爱护生命一样爱护合作机会。”仙桃市委主要负责人表示,仙桃二季度GDP增速达7.1%,居湖北第一,容百科技贡献突出。未来,仙桃将努力当好“金牌店小二”,助推签约项目早投产、早见效。

省支援西藏新疆工作领导小组会议召开

湖北日报讯(记者涂家骏)7月29日,省支援西藏新疆工作领导小组会议在武汉召开,省委常委、常务副省长、领导小组组长张文兵,省委常委、省委组织部部长、领导小组副组长何良军,副省长、领导小组副组长陈平出席会议。

会议传达学习了习近平总书记听取西藏自治区、新疆维吾尔自治区党委和政府工作汇报时的重要讲话精神,听取了我省“十五五”对口援藏援疆规划编制及《湖北省支援西藏新疆工作领导小组工作规则》修订等工作情况汇报,研究部署下一步重点工作。

会议指出,对口支援工作是党中央赋予湖北的重大政治任务,要认真贯彻落实党中央关于援藏援疆工作的决策部署,总结经验、提升能力,推动对口支援工作高质量发展。

会议强调,要着力加强产业协作,推动科技创新成果转化,深化产业互通互融和双向市场开发;提升民生保障水平,持续加强教育、医疗等领域支援,推动更多资源精准有效落地;促进人文相知相亲,深化交流交往合作;推动人才交流合作,优化人才选派和培养机制,不断增强受援地自我发展能力。

会议要求,要提高政治站位,压实工作责任,强化协调联动,完善工作机制,加强项目管理和宣传引导,凝聚全省对口支援工作合力,推动援藏援疆工作取得新成效。



直击地质灾害防治一线

鹤峰监测员“多看一眼” 提前转移老人躲过滑坡

湖北日报全媒记者 刘胜 通讯员 王辉

“感谢你帮我捡回一条命。”7月30日,鹤峰县容美镇核桃湾村老人张凤秀刚回到阔别十多天的家,就迫不及待地找到村地灾监测员肖光华,当面致谢。

时光回溯到7月18日上午10时,核桃湾村十组后山突然传来一声闷响,约500立方米土石裹挟着树木倾泻而下,瞬间冲入村民吴子兵家的两间房屋。墙体坍塌、门窗变形,现场一片狼藉。万幸的是,此刻屋内空无一人——一天前,住在这里的老人张凤秀已被安全转移。

“要是晚走一天,后果不敢想。”闻讯赶来的村民望着被土石掩埋的房屋,心有余悸。

这场与地质灾害的赛跑,赢在监测员肖光华巡查时的“多看了一眼”。

7月17日,鹤峰县遭遇大范围强降雨。雨从早到晚,全县平均降水量达52.4毫米,9个站点录得大暴雨,16个站点达暴雨量级。山间雾气蒸腾,溪水暴涨,泥土被雨水泡得松软。当天下午,容美镇防汛指挥部根据气象预警,将核桃湾村、大坪村划为重点防范区域,通知直达村组。

接到指令,核桃湾村监测员肖光华套上雨衣、穿上雨靴就出了门。他踩着泥泞的村道,一处一处查看边坡、土坎。巡查至十组村民吴子兵家屋后时,他停住脚步——土坎上出现一道新裂痕,泥土松散,局部已发生小型垮塌,雨水顺着裂缝往里灌。“不对劲,这地方随时可能再滑坡。”想起之前在镇里地质灾害培训班上老师讲的内容,肖光华心头一紧。他判断该处属隐蔽性地质灾害风险点,极易被忽视,一旦发生滑坡,后果严重。

“赶紧上报,马上转移!”肖光华掏出手机向上级报告情况,随即敲开吴子兵家的门。住在这里的老人张凤秀年事已高,起初还有些犹豫。“老人家,屋后土坎已经松了,雨还在下,不能再住了。”肖光华一边劝说,一边联系老人的亲戚,连夜将张凤秀转移安置到亲戚家中。

第二天上午,山体轰然垮塌,约500立方米土石冲垮了吴子兵家两间房屋,造成经济损失约1.5万元。因人员提前转移,无人伤亡。

避险成功并非偶然。7月16日,鹤峰县气象局根据研判制作专题气象服务专报,提前锁定“18日到19日早,局地暴雨或大暴雨,山区坳子雨特征明显”。县自然资源部门随即部署全域隐患拉网排查,按“隐患点+风险区”双控管理,重点盯防农户房前屋后土坎、山边杂坡等隐蔽点位。降雨过程中,县气象局加密监测,逐小时推送滚动雨情,雷达回波和边坡风险提示,并“点对点”开展临灾“叫应”,为基层巡查和人员转移赢得时间窗口。

近年来,鹤峰县持续夯实防灾减灾根基。2024年开始,当地将地质灾害防灾减灾培训纳入地方党委主题班教学体系,基层干部和监测员系统学习山区坳子雨特征、边坡致灾机理、隐患识别和临灾转移流程,学员通过培训,能看懂雨情预警、识别边坡垮塌征兆,主动排查、果断处置能力不断提升。

精细化的培训,成为守护山区群众安全的前置屏障。

花湖机场首票进口三文鱼 加工增值后出口加拿大

湖北日报讯(记者周鹏、通讯员李家红、刘显珍、向宇)7月28日,一批进口冰鲜三文鱼在鄂州花湖机场口岸落地不到36小时,经本地企业加工后顺利出口加拿大。这是湖北省首票进口水产品原料经本地精深加工增值后出口业务,标志着花湖机场“海外直来—航空速运—口岸加工—出口全球”的临空生鲜全产业链闭环正式跑通。

此前,经花湖机场进口的三文鱼多以“进口分拨”为主,清关后直接运往外地,本地仅获取物流收益,产业附加值较低。随着东航冷链华中生鲜项目落地,进口原料可实现2小时清关进厂、产品48小时覆盖全国80%以上消费市场,但产品主要供应国内市场。此次进口的冷冻三文鱼产品由鑫江洋(鄂州)供应链管理有限公司生产,是鄂州临空生鲜产业首次实现“买全球、加(工)全球、卖全球”的业务突破。

面对企业首次拓展海外市场时境外标准要求高、品控体系待完善、通关时效紧等堵点,鄂州海关提前介入、精准帮扶,建立“一企一策”专属服务。

“加拿大客户对产品中心温度、微生物指标和溯源链条要求非常高,这次首单交货期又紧,多亏海关全程1对1指导,从备案资质、标准要求到出口流程实打实帮扶,顺利发出了货。”企业进出口负责人郑晓春表示,随着首票业务顺利落地,企业出口节奏将持续加快,目前已储备出口香港的多笔稳定订单,并收到新西兰、美国、马来西亚等多国采购商的合作意向,后续将扩大加工产能,通过“进口原料+本地增值+全球分销”模式,向全球供应高品质的鄂州加工水产品。

襄阳企业为全球大牌提供“能量心脏”

生产的锂电池主要用在智能穿戴设备上,品控做到极致

文/图 湖北日报全媒记者 汪璐
通讯员 朱斌 朱科

你可能没听过湖北神通锂电科技有限公司,但你口袋里、手腕上、耳旁边的智能穿戴设备,极大概率靠它提供的“能量心脏”运转。小米、荣耀、绿联、联想、飞利浦、索尼……全球2000多家知名品牌的穿戴设备,使用的电池都产自神通锂电。

7月30日,湖北日报全媒记者走进位于襄阳东津新区大湾区工业园的神通锂电,车间内恒温如春,与室外的热浪滚滚形成鲜明反差。

推门而入,明亮的灯光下,一字排开的流水线正无声而精密地运转。约15道工序环环紧扣,从基材预处理到老化测试,方块形状的电池大的不过掌心大小,最小的比指甲盖还纤薄。

总部位于深圳的神通锂电创立于2010年,是国家级专精特新“小巨人”和国家级高新技术企业,深耕小型聚合物锂离子电池的研发、制造与销售。2024年8月落户襄阳东津新区,2025年产值过亿元。

“今年的订单量比去年更好,目前已排到9月底。”公司生产负责人王永燕介绍,14条生产线满产,每天生产近1.5万只电池,产品供不应求。

“在这个微小的世界里,99%的良品率都不够,用户要的是‘百万颗产品零瑕疵’的硬核确定性。”王永燕说,电池主要用在蓝牙耳机、VR眼镜、智能手环等穿戴设备



湖北神通锂电生产车间。

上,对电池的电压、容量、内阻等有着极致要求。参数稍有偏差,设备就会断电、卡顿、续航不稳。

而今智能穿戴行业迭代越来越快,锂电企业扎堆入局,低价内卷此起彼伏。

红海之中,神通锂电死磕技术创新与品质升级。公司自主研发硅碳、石墨双体系负极材料,搭建起行业领先的4.53伏高压电芯体系,能量密度和续航能力大幅提升,而手

工精修则守住了高端定制的品质底线。

王永燕介绍,电芯凹槽精准贴胶是最难的一道工序——缝隙狭小,操作空间极小,机器根本复刻不了人工的细腻手感,全靠资深技工一双手。

如何让极致品质成为常态?神通锂电将锂电安全检测实验室建在东津新区。从水分、毛刺的物理筛查,到X光透视、高温老化、挤压针刺的电化学考验,从原材料到

成品,全维度“安检”无一遗漏。

更关键的是实现五级品控闭环:入库初检、制程巡检、线上复检、成品终检、售后追溯,层层设卡。每一颗电芯走下产线时,都被赋予一个专属追溯二维码。这枚“电子身份证”背后,连通的是一整条数据链:原材料批次、操作工序、技工姓名、检测参数,扫一扫全知晓。

方寸之间,神通锂电能把可靠二字,重复做上千万遍。

每一次报修快速响应 每一笔账单公开透明

老旧家属院居民高票续约红色物业

解码“民生答卷”

湖北日报全媒记者 汪菁华
通讯员 肖恒 实习生 侯雅琼 贾雅雯

“以前楼道灯总是修不好,监控是‘睁眼瞎’,垃圾没人清、杂物到处堆。谁能想到,如今整个小区换了模样。”7月29日,走在中国科学院水生所家属区水生小区的步道上,居民张先生感慨不已。

这栋建成于上世纪的老旧家属院,住着400余户、近千名居民。2023年小区陷入物业真空状态后,治理难题集中显现。外来车辆随意驶入,楼道照明等公共设施维护缺位,蚊虫消杀跟不上防控节奏,大大小小的烦心事压在居民心头。如何重建居民信任、理顺多方权责,补齐居家服务短板,三道难题横亘眼前。多方调研权衡之下,中建壹品物业决定进驻,依托红色物业探索破局路径。

重建居民信任
把优质服务摆在居民眼前

水生小区老年住户占比高,单位物业不再代管后,各类民生难题越积越多。

起初,居民态度普遍谨慎。“之前有过不愉快的经历,有的物业收费积极、办事拖沓,谁也不敢保证新来的物业会不会重蹈覆辙。”调研数据反映僵局:仅50.28%的业主愿意引进专业物业,超四成居民选择观望。

如何破冰?中建壹品物业推出为期一个

月“不预收费用”的试运营模式,让居民先体验后决定。

进驻初期,物业联合社区、业委会搭建协商平台,前后召开12场座谈会,逐条梳理居民诉求,形成清晰任务清单:更换破损路灯、修复瘫痪监控、增设减速带、检修楼道照明。试运营阶段,由社区、业委会、党员居民代表组成的评议小组全程跟踪,一个月内办结居民报修64件。

一桩桩及时处置的小事慢慢消解居民疑虑。试运营结束,支持引进物业的居民占比从50.28%跃升至86%。

“光靠口头承诺说服不了居民,不如把服务摆在大家眼前。”中建壹品物业项目经理薄萍说,老旧小区治理,首要就是用行动重建信任。

理顺多方权责
避免“改造一阵风、整治再反弹”

小区环境有了起色,居民态度转暖,更深层的矛盾却随即浮现。

此前,社区、业委会、居民三方权责模糊,管道堵塞、设施破损之后,居民常陷入“不知找谁”的困境。

为避免“改造一阵风、整治再反弹”,社区、业委会、物业及居民志愿者联合组建“水生红管家”功能型党支部,搭建阳光共管机制,厘清权责边界。针对以往外包维修响应慢、报价高的痛点,物业组建自有维修班组24小时待命。居民尹老师家厨房下水管道因油污堵塞反水,维修师傅王威上门后,不仅

疏通淤积,还敏锐地发现并加装洗衣机排水口防返水装置。尹老师连连称赞:“没想到只花了几十元,就解决了两个大隐患。”

与此同时,物业启动安防升级、道路修整、管线梳理等18项整治工程,项目预算和施工方案全程公开,党员居民代表参与核对与监督。“小区公共收益属于全体住户,每一笔开支都应当明明白白。”业委会代表李先生说。小区陆续出协商议事、财务公开制度,定期组织居民沟通会,物业负责人现场回应疑问。日巡查、周评议、月度复盘的监督机制固定下来,居民监督小组随时抽查,发现问题限期整改并公示结果。“武昌信托物业”小程序同步上线,用户可以随时查询报修、缴费、收支台账、公共收益等信息。

如今,物业服务从单向管理转变为社区、业委会、居民、物业多方协同共治。

“老旧小区翻新硬件不难,如何守住改造成果,避免治理虎头蛇尾,才是真正的考题。”长期扎根一线的社区党总支书记王凯坦言,只有权责厘清、账目公开,依靠制度持续约束,方能长久。

补齐服务短板
重点关注独居和特殊困难群体

环境好了、制度顺了,但居民的个性化诉求依然考验着物业服务的精细度。

常住人口中,60岁以上老年人占比达45%。保洁、安保等标准化服务大多只能覆盖公共区域,不少高龄、独居老人时常遭遇水管渗漏、电路故障等居家难题。标准化服务

难以满足居民的细碎诉求,社区与物业便推动服务向居民家门口延伸,重点关注独居和特殊困难群体。

居民马哥年过半百,有智力障碍,父母早逝。不久前,唯一依靠的兄长离世,家中宽带无人办理,通信被迫中断。接到求助,社区与物业第一时间上门协调运营商,工作人员先行垫付资费。得知他生活困境,工作人员又主动整理材料,全程陪同协助申报低保。如今,马哥家中网络恢复,低保顺利落地,并被纳入重点独居人员关怀台账,水电故障、生活琐事等,一通电话即有人帮扶。

“城市更新不只是翻新道路和墙面,要看能不能解决普通人日常的琐事难题。”参与常态化走访的志愿者季平说道。

经过近两年推进,水生小区实现从失管无序到协同共治的转变。2025年服务合约到期,业主大会高票同意续约。

从居民心存顾虑到各方携手共建,从环境杂乱到规则清晰、服务跟进,水生小区的实践表明,老旧小区长效运营没有捷径——信任靠“做”不靠“说”,共治靠制度不靠人情,服务靠沉下去不靠守摊子。中国物业管理协会常务理事、湖北省物业服务和管理协会副秘书长董晨曦感慨,水生小区的实践,折射出城市更新从“物理改造”向“治理重构”的深层转型。其核心价值在于,将基层党组织的政治优势转化为治理效能,通过构建“透明物业”与“参与式治理”的新范式,有效弥合了行政兜底与市场运作之间的缝隙。这为破解老旧小区“市场不愿进、居民不信任、管理难持续”的普遍性困局,提供了可复制样本。