

# 从站在世界舞台 到落户长江之畔 美国制琴大师,让松滋吉他弹出国际范儿



老外“镇”住了⑤

湖北日报全媒记者 许旷 楚楚  
通讯员 边飞 肖永军

从世界舞台到湖北松滋,世界级吉他制作大师亚伯拉罕·维克特,用遵循本心的选择,弹奏出跨越太平洋的人生乐章。

亚伯拉罕拥有53年制琴经验,曾担任美国顶尖乐器公司设计总监。2024年6月,他将工作室从广州迁至松滋文化创新产业园。去年,妻子与儿子也随同落户,在长江边的小城安了家。

松滋,如何留住一位世界级大师?一个三口之家,又如何在小城找到归属?

“选择留在中国,一方面是因为这里有更多事业机会,另一方面,妻子是中国人,这里是她的家乡。”亚伯拉罕的回答简洁而笃定。

## 追随本心 制琴大师的跨洋之旅

4月10日,松滋文化创新产业园,随处可见音符、吉他等图案。走进亚伯拉罕的工作室,仿佛来到一座小型工具博物馆——刨、凿、刀、卡尺……近300件工具整齐排列。

“这把螺丝刀是我叔叔送的,有100多年历史,刀柄是我用橄榄木制作的。”亚伯拉罕轻轻摩挲,“工具不在新旧,在于你能不能和它对话。”

他拿起一把正在制作的吉他,指着音孔周围的几何花纹:“我喜欢平衡的、对称的设计,这和中国艺术作品类似。”

“做一把好吉他,急不得。曾经有一把琴,我做了一年。”在工作室里,他常常一站就是数小时。

这份慢工出细活的耐心,源于他传奇的学艺经历。年轻时,他在美国一个小岛上当吉他手。有一次吉他需要修理,他突然意识到——“这就是我这辈子想做的事”。



亚伯拉罕带记者参观工厂。(湖北日报全媒记者 刘申 摄)

“可能听上去有些不可思议,但这是真的。”亚伯拉罕回忆,他后来找到制琴大师理查德,每天打电话,持续了整整一年,终于打动对方,成为学生,一学就是9年。

这份热爱与执着,让他成为世界级制琴大师。他的客户包括约翰·麦克劳克林等知名音乐人,产品远销保加利亚、瑞士、美国等国家和地区。

“追随本心,做热爱的事业。”亚伯拉罕说,“工作久了,我想换换环境,走出去看看。”2010年,在上海的一个乐器展上,他结识了一位做外贸的东北姑娘。经历两年异国恋后,他追随爱人定居广州。

## 扎根小城“欢迎来松滋”成为暖心问候

亚伯拉罕与松滋的缘分,早在10年前便

已埋下。

2014年,由松滋退役军人汪锋华创办的桐馨乐器,在广州与亚伯拉罕初次携手,开启长达9年的默契协作。

“桐馨是我见过最好的吉他工厂,工艺水平达到世界一流水准,他们可以出色地做出一把顶级吉他。”亚伯拉罕说。

随着市场扩大,桐馨乐器急需扩大产能。恰逢松滋推进“楚商回乡”,汪锋华于2023年返乡。2024年6月,亚伯拉罕将个人工作室搬到松滋。一年后,妻子与儿子也从广州过来。松滋,成了他们真正的家。

“来到这里以后,地方政府的关心让人感动。遇到困难,他们很快帮忙解决。”亚伯拉罕说,为了儿子诺亚入学,松滋相关部门工作人员带他们走访学校进行协调。

摄影是亚伯拉罕的业余爱好。“在大城市,人们很匆忙。但在这里,他们愿意停下脚步和我交谈,对我说欢迎来到松滋”。

“我打算建一个网站,把我拍摄的照片放上去,网站的名字就叫‘欢迎来到松滋’。”亚伯拉罕笑着说。

从广州到宁静小镇,变化不可谓不大。但亚伯拉罕觉得:“现在工作环境更好了。每天可以步行送儿子上学,穿过公园时,听到鸟叫,看到湖水和树木。这比原来堵在路上幸福多了。”

## 和谐共振 松滋吉他进入国际高端市场

亚伯拉罕的到来,不仅给松滋带来一流的手艺,更带来实实在在的产业贡献。

“这门手艺除了通过双手,还需要大脑认知。桐馨既有先进的机械,也有精湛的手工艺,两者相辅相成,才能做出更好的乐器。”他毫无保留地分享经验。

近两年,松滋多了不少金发碧眼的外国人。他们和亚伯拉罕一样,都是奔着吉他产业而来。

“有保加利亚、美国、瑞士的客户下单,亲自飞来松滋取琴。”亚伯拉罕说。

“松滋有太多优势——宜居的环境、优质的服务、完善的产业配套、蓬勃的发展活力,还有这么多温暖的人和动人的风景。”亚伯拉罕说,“这里值得更多外来人才扎根。”

目前,松滋已将吉他产业纳入产业布局,集聚了桐馨乐器、伊司地曼等多家乐器制造企业,初步形成吉他文创产业园。一把吉他的返乡,正牵引出一条百亿产业链。

提及未来,亚伯拉罕说,希望能将自己多年的制琴经验、设计理念分享给更多本土从业者,培养更多优秀的制琴人才,“松滋拥有强大的吉他制造体系,我想成为其中的一员,帮助松滋吉他进入国际高端市场。”

远方变故乡,这场跨越山海的邂逅,正让松滋的魅力随琴弦共振,传向远方。

## 迎最佳观赏期 清江蝴蝶崖

近日,受连续性降雨影响,恩施州建始县景阳镇清江蝴蝶崖迎来夏季丰水最佳观赏期。俯瞰视角下,山崖轮廓宛如蝴蝶振翅,喀斯特绝壁翠林密布,一江碧水环绕奇峰,秀美峡谷风光吸引众多游客乘船纷至沓来。

(视界网 张远明 摄)



# 他们让一株艾草、一只虫子悄然蝶变 湖北培育千余名“头雁”带富众乡亲

湖北日报全媒记者 崔渝瑜 通讯员 颜艳

乡村振兴,人才是关键。在湖北广袤的乡村大地上,一场以“头雁”人才培养为引领的乡村产业人才振兴计划正结出累累硕果。2025年,湖北省圆满完成890名国家“头雁”、150名省级“头雁”培育任务,一批批学员将课堂所学转化为田间实绩,带动村民致富,用行动诠释着“头雁振翅,沃土生金”的生动图景。

## 一株艾草,父子兵接力变“金草”

端午时节,蕲艾飘香。“从传统艾条艾柱到精油、艾草茶、艾草糕点等,都爆单了!”湖北艾奇宝蕲艾科技有限公司总经理殷立猛难掩喜悦。这株看似普通的草本植物,串联起殷家三代人的命运接力。

数十年前,艾草只是无人问津的野草。殷立猛的外公那一辈,守着大山,种艾、割艾,徒步几十里山路赶集,只够勉强换取油盐。

2014年,蕲春确立了“千亿产业、百亿园区、中国艾都”的发展目标。次年,殷立猛的父亲殷新创办湖北艾奇宝蕲艾科技公司,搭上蕲艾产业高质量发展的快车。从简陋作坊到现

代化车间,产品从寥寥几种拓展到上百种,企业越做越大。“传统艾条一支才几元,我们研发的蕲艾精油一瓶能卖到几十上百元,价格相差十多倍。”鲜艾低温提取法,提炼精油,成为市场“抢手货”,殷林勇深刻体会到科学技术带来生产力的飞跃。

接力棒很快交到“艾三代”殷立猛手中。他带着新思维,把直播间搬进仓库,对着镜头讲述蕲艾的故事和三代人的传承;推出艾草精油面膜、蒸汽眼罩、艾草咖啡等潮品,打破人们的传统认知;依托数智云仓,让每一件艾产品全程可溯源。殷立猛说:“爷爷的手里是草,父亲那辈是商品,到了我这一代,是传扬健康生活的一种方式。”他特别想更系统深入学习“电商+大数据”知识。

2025年,这对父子兵双双被推荐为“头雁”学员,分别进入上海交通大学中药材班和华中农业大学电商班,系统学习品牌战略、数字化运营、农产品深加工等课程。父子俩线下如饥似渴,线上孜孜以求,不厌其烦请教帮带教授。专家们多次来到艾奇宝公司,走进种植基地与生产线,开展技术指导和产业诊断。经过“头雁”人才系列培训指导,殷立猛带领公司研发团队重新审视蕲艾精油的工艺路线和产品结构,优化了蒸馏参数与质量控制标准,坚定了“道地蕲

艾+高端精油”的市场定位。“以前我们是凭经验干,培训后明白了公司发展壮大必须重技术、讲数据、看长远。”殷林勇感慨。

从田野到实验室,从创业者到产业“领头雁”,殷林勇、殷立猛用坚守与创新,书写了“小草变金草”的传奇。目前,蕲艾全产业链综合产值达190亿元,品牌价值达150.36亿元,托举超30万脱贫区人民看得见的钱袋子、摸得着的幸福感。

## 一只虫子,夫妻档闯出一片天

蕲水县丁司垭镇夏家河畔,有一家养殖场,恒温的厂房里“住”着一盘盘黄粉虫。

“别小看这些黄粉虫,它们蛋白质含量丰富,是鸟禽的上好饲料。”湖北远志黄粉虫养殖有限责任公司总经理慕小贞说,黄粉虫喂鸡的新型养殖模式,不仅鸡的抗病力强,而且产的鸡蛋营养丰富,市场畅销。

慕小贞的创业之路并不平坦。2007年,她拿出仅有的2000元钱,购买10多斤黄粉虫开始试养。由于不懂技术,黄粉虫不断发病死亡。眼看血本无归,丈夫郭俊峰鼓励陪伴,让她重燃斗志。查阅资料、调整温湿度、仔细观察每一个生长阶段,慕小贞终于养成第一批种虫。

从此,慕小贞专攻技术和养殖,郭俊峰专注市场销售,公司步入正轨。

真正的跨越,始于两人先后被推荐为“头雁”学员。2023年,慕小贞参加湖北省农业产业领军人才农十二班培训;次年,郭俊峰进入中国农业大学休闲农业班,担任班长。夫妻俩追我赶、勤学精进,更新知识体系,厘清发展思路。

“头雁”人才培养平台搭建起产业协作的桥梁。郭俊峰、慕小贞频繁地“走出去”“请进来”,与全国各地“头雁”学员互访取经,联动赋能农副产品产销和农村电商发展。依托自有300亩综合种养基地,推行“公司+基地+合作社+农户”模式,免费为农户提供种虫、标准化养殖培训,带动600余户种养殖户增收致富。夫妻俩还引导年轻一代新农人积极报名“头雁”人才培养,鼓励他们将青春绽放在乡村振兴大舞台。

如今,远志公司已发展为集标准化种养、精深加工、专利设备研发、品牌销售于一体的科技型现代农业企业。公司深化校企合作,不断拓展黄粉虫产业应用边界,与华农大联合开发黄粉虫生态鸡蛋、昆虫蛋白饲料、生物有机肥系列产品,与同济医学院开启黄粉虫生物活性物质医药研发新赛道,布局功能性营养制剂、天然抗炎原料等转化方向,开辟一片新天地。

## 同济原创基因疗法见效 坐轮椅的比利时小伙 在武汉康复步履从容

湖北日报讯(记者龙华、汪菁华、通讯员田娟、实习生吴泓烨)6月24日,37岁的比利时患者亚历克斯,迈着稳健的步子在华中科技大学附属同济医院神经内科病房里来回走动,向医生展示摆脱多发性硬化症后的良好状态。“以前身体不受控制,我不敢抱孩子;现在,我不仅能抱他,还能陪着他去公园踢球。”亚历克斯笑着说。

多发性硬化症是全球青年人群非创伤性致残的首要病因之一。作为一种典型的神经系统自身免疫性疾病,它在高纬度、日照时长少的欧美国家相对高发,在我国患病率不高于十万分之五。患者自身的免疫系统会错误地攻击脑与脊髓,而人体大脑天然拥有一道严密的“防护墙”——血脑屏障,它是阻挡病毒入侵的“卫士”,但也把绝大多数试图修复神经的药物拒之门外,导致传统治疗手段往往收效甚微。

酷爱攀岩、骑行的运动健将亚历克斯,4年前确诊多发性硬化症。病情恶化时,他无法自主站立行走,出行全靠轮椅。“那时我像个‘蜘蛛人’,得抓着墙壁或家具才能勉强挪步。”亚历克斯回忆。

亚历克斯的母亲是一名神经科医生,深知这一疾病的凶险。在欧洲辗转求医无果后,母亲通过查阅大量医学文献,了解到同济医院正在开展全球领先的CAR-T治疗神经免疫疾病临床研究。2024年冬天,亚历克斯带着“也许是最后的希望”来到武汉,接受治疗。

为何CAR-T能破解这一难题?由王伟教授牵头,田代实、秦川等组成的团队,对亚历克斯自身的T细胞进行了基因改造,为这些细胞加装了“精准导航系统”,使其具备了识别致病B细胞的特异能力。回输体内后,这些改造后的细胞能巧妙地穿过血脑屏障,精准锁定并清除藏匿在脑组织深处的病灶。这些细胞能在体内长期存活,化身不知疲倦的“健康卫士”,在中枢神经系统中持续“巡逻”,防止疾病复发。经过严格的伦理审查和筛查,亚历克斯接受了单次回输。治疗后4个月左右,他便扔掉了拐杖;18个月后复查显示,其血液及中枢神经系统内的致病B细胞已被清除,各项指标稳定。

“这不仅是个案的成功,更意味着治疗理念从‘免疫抑制’到‘免疫重塑’的改变。”王伟介绍,目前该团队在CAR-T治疗神经免疫疾病领域已累计收治近100例患者,处于全球领先地位。此前在视神经脊髓炎队列中,随访超过两年的数据显示,80%以上患者单次治疗后无复发。这项“中国方案”已发表于国际顶级期刊《细胞》,并写入2025年版全国专家共识。

随着国际影响力提升,王伟每周都会收到2至3封来自海外患者的咨询邮件。“我们正在改写神经免疫疾病的治疗规则,中国方案正在造福全球患者。”王伟说。

## 警用领花珍藏31年 接续两代为民初心

湖北日报讯(记者杨千帆、见习记者田婉娴、通讯员王威、付冉)6月24日上午,武汉警察博物馆内,“荣光永续 薪火永传”——民警许红荣休仪式温情举行。全国公安一级英模、缉毒烈士许庆之妹许红,手捧一对珍藏31年的警用领花,眼含热泪,郑重交到江夏区分局禁毒大队青年民警叶仁杰手中。

许庆生前任武汉市公安局水上分局刑侦大队副大队长,从警14年,21次直面亡命歹徒,6次负伤。1995年,在抓捕贩毒团伙时,他为掩护战友挺身而出,壮烈牺牲,年仅37岁。“我是队长,我先上”成为江城禁毒民警的精神印记,许庆后被迫授全国公安一级英雄模范。这对警用领花,正是烈士留给妹妹为数不多的遗物。

兄长血染缉毒一线,妹妹循着藏蓝前行。噩耗传来,许红面对兄长送她的常服领花,内心涌出唯一的答案:替他走完未竟的路。1996年,她毅然弃医从警,成为纸坊派出所一名社区民警,从此这对领花见证了她从青涩女警到沉稳干练公安老兵的蜕变。

从警30年来,许红始终扎根基层。为管好流动人口,她跑遍工地商铺宣讲政策;为化解邻里纠纷,她顶着压力查明真相、自掏腰包平息矛盾。1998年特大洪水来袭,她抱着电线杆死里逃生,转身又冲进危房转移群众。1999年,她成为江夏分局唯一的女警长,多次深夜带队擒获歹徒。2016年调入内巡大队。由于成绩突出,她先后7次受到市局嘉奖,获评市局“优秀共产党员”。

许红眼眶泛红说:“三十年来,这领花像哥哥陪伴着我,时刻提醒我坚守公安本色,秉持‘小事不小视’原则,心系群众、守护平安。”告别警营之际,她寄语青年民警:铭记来路,铭记“我是队长,我先上”的无畏担当;扎根泥土,把群众“小事”当作“大事”;守住初心,疲惫时回想当初为何穿上这身警服。

随后,许红郑重地将这对领花交给青年民警代表叶仁杰。叶仁杰动容地说:“参警以来,许庆烈士的事迹一直激励我奋战禁毒一线,参与跨区域涉毒案件侦办,通宵研判线索,直面缉毒攻坚。如今接过烈士遗物,便是扛起一份使命,今后必将冲锋在前,不负英烈遗志。”

“我是中国人民警察,我宣誓……”全体民警起立握拳,齐声重温入警誓词,誓言铿锵。仪式最后,许红向武汉警察博物馆捐赠个人警用臂章、警帽,将三十年藏蓝坚守印记留于公安文博阵地,为武汉公安英烈传承增添珍贵史料。