



袁超(左)与同事讨论《青花》的场景设置。
(湖北日报全媒记者 李源 摄)

“一人公司”半年时间 聚起“十八罗汉”

湖北日报全媒记者 李源
通讯员 况昕昀

一个人、一台电脑、一处工位，能不能撑起一家原创IP公司？

去年12月15日，武汉留白智能科技有限公司签约入驻位于武昌区的武汉滨江亲橙人工智能OPC社区。

企业创始人袁超怀揣打造院线级动画电影的梦想来到这里时，留白智能还是一家典型的“一人公司”。

不到半年时间，留白智能已成长为18人团队，其打造的院线级动画电影《青花》5分钟试播短片即将在7月底上线，并同步启动天使轮融资。

最难走的路也是最想走的路

在人工智能工具辅助下，动画制作的逻辑正被重新定义。

过去，制作一段15秒的3D动画，团队往往要花费数日甚至更久；如今，借助AI工具，创意、分镜、图像生成、视频制作等环节的效率大幅提升，最快一天内就能初步成片。

这给了小团队进入动画行业“深水区”的机会，但袁超并不想做“接活”的外包公司。

“技术再强的外包公司也很难被行业记住，我们要做的是IP资产公司，未来形成自己的IP矩阵。”袁超说，《青花》是一个长期原创IP的起点，团队将围绕东方美学、楚文化元素和年轻化表达，逐步构建内容世界观。

4月加入留白智能的杨帆(化名)，曾在本地知名动漫企业担任影视游戏制作人，目前主要负责《青花》中后期管理。她坦言，做原创IP对初创企业来说很难，因为活下去是第一关。她之所以愿意加入留白智能，是因为在方向性问题上与袁超达成了一致，“坚守梦想很不容易，希望趁着年轻和大家一起拼一把。”

这个月，留白智能还要再招几名员工，扩展为20人团队。而要完成一部院线级动画电影，团队规模可能要达到百人左右。

从一个工位到一个生态

留白智能的快速成长，既源自袁超对原创IP的坚持，也离不开OPC社区提供的系统支撑。

“如果没有OPC社区赋能，可能三四月份就撑不住了，只能回归普通外包企业。”袁超说，对一家初创企业而言，最怕的不是没有想法，而是精力被大量非核心事务牵扯。注册公司、工商财税、金融服务……OPC社区的存在，恰好解决了企业成长早期最容易被拖住手脚的问题。

在武汉滨江亲橙人工智能OPC社区，留白智能使用“千问”“通义万相”等AI工具进行文字创作、图像生成和视频制作；社区则提供算力、技术、政策和社群支持，也帮助企业对接更多外部资源。

这种赋能，正在改变“一人创业”的含义。“过去谈OPC，容易把它理解成一个人就是一家公司，一个人完成所有事情。”袁超说，确实有一些小而美的独立工作室，可以依靠线上接单、轻资产运营实现“一个人养活一家公司”。但对留白智能这样致力打造原创IP的企业而言，OPC是起点而非终点。

“OPC社区的作用，正是让‘一人公司’在该独立时轻装上阵，在该成长时迅速聚合资源。”武汉滨江亲橙人工智能OPC社区有关负责人说。

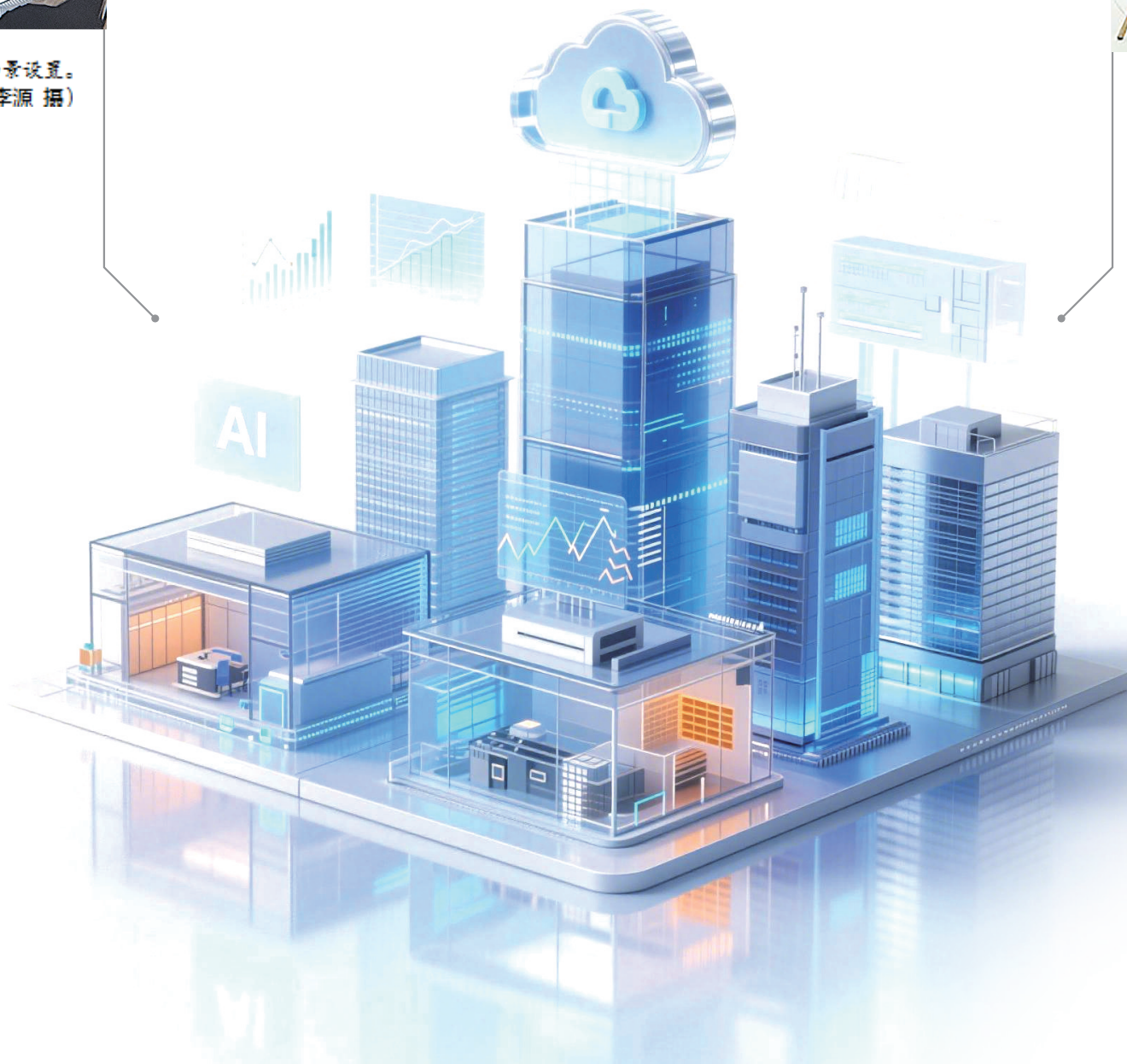
眼下，该OPC社区空间已逐渐饱和，新的场地也在加快谋划。越来越多类似留白智能的创业团队正在这里聚集，覆盖文创、影视、医疗、智能制造、金融、新零售、文旅等赛道。社区也正从“通用型保姆”向“专家型合伙人”升级，为不同阶段的创业者提供更精准的陪伴。

随着新一代人工智能技术加速渗透千行百业，以“一人公司”（以下简称“OPC”）为代表的轻量化新业态快速兴起，生产力边界被持续拓宽。

今年2月，《武汉市支持人工智能OPC创新发展若干措施》出台，为超级个体“单人成军”搭建起从起步到壮大的全链条支持体系。目前，武汉已建成30个OPC社区，开放零租工位超1500个，集聚OPC企业400余家。这些OPC社区发展得怎么样？企业在社区里能否真正获得成长支撑？连日来，湖北日报全媒记者走进多家OPC社区探访。

楼上楼下都是创新搭子 还能接回订单分派

OPC社区让 “超级个体” 拎包就能开干



首批入驻武汉滨江亲橙人工智能OPC社区的创业者合影。(湖北日报全媒记者 李玉麟 摄)

上下楼都是合作伙伴 芬兰AI团队也想入驻

湖北日报全媒记者 朱惠

一个AI心理咨询师，24小时在线，日薪却不到1元钱，你愿意接单吗？

5月25日，在武汉市汉阳区新区汉棠OPC社区，记者见到了这位AI心理咨询师——小西。

“嗨！我是小西。”“你看起来精神不太好，是不是最近睡眠不好？”

“接下来，我们来玩个小游戏。”

记者只是与小西聊了5分钟，玩了几个小游戏，不知不觉就完成了心理测评。

“全程无感，是它的最大特点。”武汉心安科技创始人缪雄告诉记者，在这短短的几分钟里，经过授权的摄像头，会实时进行眼动追踪，捕捉测试者的微表情和微动作。同时，小西会通过测试者聊天对话，以及其对食物偏好的选择、点击萤火虫的反应速度，

并结合摄像头分析，来评估测试者的心理状态，而无须填写传统的复杂表格。

“我们是全国首个用微视觉信号做心理评估的。”缪雄介绍，公司于2025年10月落户汉阳，目前已与湖北省人形机器人创新中心达成初步合作意向，准备将自研的多模态AI情感基座大模型——小西，加载至具身机器人，成为心理咨询师的AI助手。

缪雄直言，作为新区汉棠OPC社区首批落户企业，公司发展得如此迅速，主要得益于社区的AI生态加持。

“大家经常在一起交流。”与武汉心安科技在同一层楼办公的武汉炫睐科技创始人刘飞说，社区里的小伙伴们都是AI企业，公司遇到什么问题，上个楼、下个楼，就能找人问，也有人回应。

“下周，小西将接入百度文心一言大模型。”新区汉棠OPC社区负责人任勇介绍，目前已有54家人工智能OPC

企业入驻社区，不仅可享工位、办公区租金减免，每家企业还可享最高5000万Token额度的算力支持，同时，社区集成上百款百度自研大小模型可一站式调用，并接入OpenClaw等智能体应用框架，助力OPC创业者高效打造AI员工。

5月24日，随着公示期满，新区汉棠OPC社区上榜第一批武汉市人工智能OPC生态社区，其为AI创业团队与“超级个体”提供算法、算力、数据、技术指导、课程、生态、孵化七个维度的全生命周期支持体系，得到官方认证。

当天，最新版本的小西，也从万里之外的欧洲芬兰，“飞”回中国武汉。这次，成长了的小西又多了一项功能——实时语音聊天，而帮它装上“耳朵”和“嘴巴”的，是芬兰奥卢大学博士生导师陈皓宇领衔的AI团队。“非常看好国内的AI企业发展，希望有机会也能入驻新区汉棠OPC社区。”他说。



位于洪山区的绿盟联创AI-OPC生态社区。
(受访单位供图)

用订单帮 OPC 赚到第一桶金

湖北日报全媒记者 汪洋

穿牛仔褲，背双肩包，今年满40岁的陈玉龙，坐在武汉经开区南太子湖畔一家咖啡店里，看上去就像一位刚刚下课的大学生。

说起算力、Token、OPC，陈玉龙滔滔不绝。他是江汉大学计算机系校友，现任CSDN（中国开发者网络）首席技术官，也是经开智造人工智能OPC社区操盘手。

这不是一家普通的咖啡店，设在OPC社区一楼入口，招牌“OPC创业咖啡”格外醒目，近期吸引了不少青年创业者慕名而来。

吧台旁，三五成群的年轻人一边喝咖啡，一边敲键盘。

“目前正在办理食品经营许可证，还没有正式对外营业。每天根据备料情况，赠送50—100杯咖啡，先到先得。”陈玉龙笑着说，社区即将推出“点咖啡送token券”活动——创业者点一杯咖啡，用手机扫码，即可免费领取。这张券，包含满足一天办公需求的基础算力，可调用平台上百余个AI大模型。

今年3月，经开智造人工智能OPC社区投入运营，目前已开放首批近5000平方米的核心孵化空间。不仅提供最长3年租金优惠，还配套了智慧立体停车楼、商业餐饮、图书馆和车谷青年驿站，形成“办公+研发+生活”一体化生态，累计吸引近60家企业落户，另有50余名创业者参与孵化，未来有望注册OPC公司。

这不是一家普通的OPC社区，是由武汉经开产投集团与CSDN、江汉大学合作共建，近上期榜武汉第一批人工智能OPC生态社区名单。社区定期组织需求碰头会、作品评审、技术沙龙、小型路演、AI流动工坊等活动，每季度举办创新挑战赛，帮助创业团队对接真实项目和市场机会。

5月30日下午，AI流动工坊举办第四期活动，聚焦AI商用图片设计实战，现场演示从主题酝酿到海报出炉的全流程。“零基础也可上手。”江汉大学计算机系大四学生代齐祥常来社区参加活动，在喝咖啡的同时，也有机会拿到订单。

社区大厅显示屏上，滚动发布任务派单。半个多月里，他一口气接了三个任务，收入超过3000元，“这些订单金额几百元、上千元不等，往往由一个较大的项目拆分而来，但对我这样的创业者，是难得的机会。”代齐祥说，平台还会根据交付速度和质量给团队评级，评级越高，后续接到的大单越多。

这些订单从哪里来？

合作方CSDN是全球第二大开发者社区，拥有5300万用户。陈玉龙透露，目前平台面向全网发放的订单规模已超亿元，专项派发给这家OPC社区的订单已有三四十单。

OPC全称为“One Person Company”，即“一人公司”，AI时代演变成“个人+AI即公司”，指在AI协同支持下，由个人独立完成产品设计研发至市场投放全链路闭环的新型创业形态。2025年11月首次系统提出后，迅疾席卷全国，苏州、深圳、杭州等地较早落地，武汉紧随其后。

先行先试，难免踩坑。有的城市鼓励个人创业，急吼吼地注册OPC公司，工商执照有了，但是税务不开票，银行也不开户，运行卡壳。有的城市过于强化监管，要求创业者每天都到工位上打卡，“这样管得太死，反而不利于个人创业。”

陈玉龙操盘的这家OPC社区，则尝试“订单拉动”——通过CSDN平台技术支持，源源不断接到订单，将拆解后的任务派到OPC社区，创业者线上接单、交付、收款。

“当然，平台不只是做信息中介，要兜底，避免交付不了的情况发生。”他举例，比如平台接到一部宣传片AI制作项目，可同步分给三家OPC去做，然后选择其中最优秀者交付。

在陈玉龙看来，OPC创业者迫切需要三样东西：订单、算力，还有技能提升。他不想只是把人聚在一起喝咖啡，而是让他们接到第一个订单，拿到第一笔钱，然后实实在在运转起来。

“刚起步的小团队，最愁的就是怎么活下来。”他所在的OPC社区，尝试解决这个痛点，让创业青年接到订单，较快获得“第一桶金”。