

拒绝追星式调研

□ 湖北日报评论员 张双双

张雪机车接连夺冠,火爆全网,各种投资邀约、媒体采访、考察调研络绎不绝。面对蜂拥而来的热度,张雪把手机调为飞行模式,继续“干活,上班”。

这个细小的举动,也戳中不少企业的痛点:刚做出点成绩,各路考察团、调研队便接踵而至。手机开飞行模式,是切断外部干扰最直接的方式,也是一种无奈的选择。

到优秀企业学习先进经验,进生产一线摸排具体需求,是政企互动中必不可少的活动。可在实际执行中,一些走访调研渐渐偏离初衷,成为企业的负担。

比如,有的干部脚步匆匆,走马观花,主打一个“走过场”;有的对企业反映的痛点、问题倒是如实记录、照单全收,却迟迟不见行动;还有的频繁到访、多头指导,企业忙接待、忙迎检、忙汇报,一年到头材料都要准备“一箩筐”。有创业公司被逼得自己“手搓”代码,开发自动填表小程序,还有的专门请人应付各种检查、调研,额外增加了运营成本。

蜻蜓点水、浮于表面的走访调研,说到底还是形式主义、官僚主义在作祟。过度扎堆的调研、层出不穷的接待,挤占企业研发创新、开拓市场的宝贵时间,消磨企业经营发展的精气神。长此以往,不仅挫伤企业发展积极性,还会拉低区域营商

环境口碑。

近年来,从国家到地方,一直在倡导对企业“无事不扰”。有的推行“扫码入企”,通过小程序预约调研时间;有的设立“企业宁静日”,规定每月固定时段不得打扰;有的推行综合监管“无事不扰”白名单,信用好的企业可以少检查。这些探索取得了一定成效,但要真正做到“无事不扰”,最大限度地整治过度调研,还需建立健全企业权益保护机制,细化过度调研的约束与惩戒规则,打消企业后顾之忧,让企业敢于对不必要的走访调研说“不”。

当下创新创业活力涌动,越来越多的科创企业、初创团队崭露头角。倘若一味关注热门企业、明星

企业,搞“追星式”调研,将其当作“打卡点”“样板间”,不仅影响企业的正常经营运转,也容易造成调研盲区,难以掌握市场全貌、摸清行业实情。要让调研更加全面,让政策制定更加精准,就不能只盯着明星企业,也应俯身倾听中小微企业的心声诉求,让调研触角延伸至市场最前沿。

减少不必要的行政干预和过度调研,并不意味着对企业不闻不问、放任不管。当前,部分企业面临需求不足、成本上升等现实难题,越是此时,越要彰显服务温度与担当力度。既要有“无事不扰”的克制,也要有“有呼必应”的担当,才能真正当好企业的“娘家人”“店小二”。

□ 湖北日报评论员 艾丹

日前,华为正式发表“ τ 定律”,提出以“时间缩微”替代“几何缩微”,通过逻辑折叠等创新技术,实现半导体与电子系统的持续演进。

华为以量产的381款芯片,证明了该定律并非只是“设想”,而是真的具有可行性。这是中国在全球半导体领域首次提出指导产业发展的新原则,是中国企业在基础研究领域作出的贡献,也是中国不断实现科研突破,推进科技自立自强的生动缩影。

回望过去几十年,主导全球半导体产业的是“摩尔定律”。华为发布的“ τ 定律”,是以中国方案、中国智慧来解决半导体领域中的关键问题。尽管技术概念并非人人都懂,但它产生的气象却振奋人心。

它让我们看到,在一些产业领域,中国企业不再只是跟随者,而是通过技术攻关、产业发展,成为标准制定者、全球引领者。它也让我们看到,在一些国家搞小院高墙、技术封锁的背景下,创新的火炬依然会被勇敢的心高高擎起,在没有路的地方辟出一条路,在封锁围堵中冲出黑暗峡谷。

这场突破背后,是中国企业潜心做研究的厚积薄发。华为发布的年度报告显示,华为2025年研发投入达到1923亿元人民币,约占全年收入的21.8%,近十年累计投入的研发费用超过13820亿元人民币。放眼国内,不仅是华为,安徽的长鑫科技,武汉的长江存储,乃至更多深耕硬核科技领域的中国企业,都高度重视基础技术沉淀与原始创新突破,以甘坐冷板凳的精神,突破一项项卡脖子技术。

这场突破背后,是让企业成为科创主角的战略擘画。“强化企业科技创新主体地位,发挥科技型骨干企业引领支撑作用”,是中国科技体制改革一以贯之的方向。曾经,基础研究被看作高校和科研院所的“专属领地”。但实践证明,企业更懂产业痛点,更清楚市场需求,让企业站在创新体系的核心位置,让基础研究对准实际应用的靶心,能更好地让原始创新长出产业果实。

在加强基础研究座谈会上,习近平总书记强调“推动企业主导的产学研用深度融合”。未来,将有更多原始创新的“火种”由企业来点燃。推动创新资源、人才资源向企业集聚,推动金融资本精准赋能,营造优良创新生态,让企业拥有更大创新话语权、技术路线选择权,相信越来越多中国企业会成为原始创新的开拓者、产业方向的引领者,为实现高水平科技自立自强注入源源不断的动力。

让更多基础研究的火种被点燃

时事绘



别把安全『扫』走了

漫画 杜宇慧

“不够烧”是伪命题 “烧不全”才是真问题

□ 湖北日报评论员 杜宇慧

这一周是全国城市生活垃圾分类宣传周,但在一些网络平台上,“垃圾不够烧”的议论仍未消散。

这种说法,源于近年来我国垃圾焚烧处理能力的快速提升。随之而来的,还有“垃圾分类没必要了”“以后多产些垃圾”等说法。

这类认识并不准确。数据显示,截至2024年底,全国生活垃圾焚烧厂平均负荷率88.7%,在合理区间内。处理垃圾的产能并不过剩,而是不均衡。在一些城市,随着垃圾分类全覆盖,可燃垃圾减少,部分焚烧厂处理垃圾确实不多;然而在一些偏远地区和乡村,垃圾处理设施要么建设滞后,要么建而不用,长期依赖露天倾倒、溶洞堆填等非法处理方式。一边“不够烧”,一边“无处放”,垃圾处理能力的落差,可能转化为环境质量的落差,进而拖累整体发展。

走好城乡产能的“平衡木”,关键在于打破行政壁垒,实现统筹联动。湖北保康县作为典型的山区县,将生活垃圾跨县运往房县焚烧发电,并协同竹山、竹溪、神农架等多地,构建起

跨区域资源循环利用的闭环。在全国,仙桃、衡州、高平、怀宁等多地都在推行“一把扫帚扫到底”机制,将农村生活垃圾处理整体纳入城乡环卫一体化体系。用城市富余的资源和能力,去弥补乡村处理能力的短板。

这个过程,是对精细化治理的考验。平原、山区、湿地、沙漠等地理环境千差万别,治理模式绝不能照搬城市。梯归探索的“三山三料”模式,根据高、中、低山不同海拔,将垃圾转化为饲料、燃料和肥料;丹江口为保一泓清水北上,巧妙结合易腐垃圾堆肥与农治设施尾水灌溉,既实现了废弃物资源化,又达成了节水护水的双重目标。这些因地制宜、源头减量、就地消纳的探索,才是破解垃圾处理难题的治本之策。

眼前的“垃圾山消失”固然令人欣喜,但从长远来看,还有许多地方流程尚未闭环,处理能力没有跟上。发展的成效不应成为放纵的理由,而应成为深化治理的动力。进一步唤起全民参与垃圾分类的责任感,推动更多垃圾尽早进入无害化、资源化的处理链条,真正成为即收即用资源与宝藏。

武汉海事法院化解一起海外货运纠纷

开庭前,被拖欠半年的运费到账

文/图 湖北日报全媒体记者 曾雅青 通讯员 施峰峰 蔡蕾 刘童玲

“在合同争议条款里明确写上,以后出现海运合同纠纷,就找武汉海事法院。”近日,武汉某国际货代公司(以下简称货代公司)刘经理,对公司法务提出这样一条要求。

原来,武汉海事法院为该公司解决一起涉及海外货运合同纠纷,仅用20天时间,就要回被拖欠了半年多的18.5万美元运费。为表感谢,刘经理专程赶到武汉海事法院,向办案法官送上了一面锦旗。

你拖我运费,我扣你提单
法官主动开展庭前调解

这家货代公司与河南某纸品公司(以下简称纸品公司)是合作伙伴。去年,纸品公司经营出现问题,一笔18.5万美元的运费一直未按约支付。刘某多次催款,纸品公司负责人亦多次承诺,但均未兑现。

去年底,纸品公司委托货代公司从国外运回的另一批货物抵达武汉阳逻港。为拿到应得的运费,货代公司按照合同约定“扣”下了这批货物的提单。

提单是货物的通行证。没有提单,这批价值20万美元的货物无法清关,只能滞留在港口,将带来高额的滞港费、滞箱费等额外费用。

两家公司多次沟通,始终未达成一致意见。拖欠已久的运费让双方无法产生信任,货代公司需要先拿到运费才愿意交付提单,而纸品公司则想先拿到提单提取货物,尽量减少滞留费用。

多番交涉无果,今年2月底,货代公司委托律师向武汉海事法院起诉,要求纸品公司支付18.5万美元运费,案件原定于4月9日开庭。彼时,货物已在港口滞留多时,滞港费、滞箱费累计达到15万余元。



武汉海事法院干警为当事人介绍执行立案的流程。

分,谁也不愿看到“双输”的局面。

“尽管争执不休,但双方的诉求都是‘尽快解决’。这意味着,还有调解的可能。”法官决定,将等待开庭变为庭前调解——主动出击、化解纷争。

为双方当事人重塑信任
一揽子方案一次性结案

“每次催款都答应得好好的,实际却一拖再拖,谁还能再相信他们!”因为纸品公司一再拖欠运费,货代公司的经营运转也受到影响。面对调解,刘某心存疑虑,寄希望于一纸判

决能强制拿回钱款。

“非常理解你的心情!现在对方急于提货,也非常想早点解决问题,正是彻底解决纠纷、快速回款的最好时机。”法官从双方角度客观分析。

人情入理的分析说动了刘某,但他也提出担忧:如果调解成功,纸品公司又不付款怎么办?为打消他的顾虑,武汉海事法院依申请采取财产保全措施。终于,刘某同意再次与纸品公司协商。

另一边,法官也与纸品公司坦诚沟通:调解的基础是信任,如果对方看不到解决问题的诚意,可能会再次陷入僵局。在法官的劝导下,纸品公司提前支付了近5万美元运费。

调解当天,法官没有急于让双方报价还价,而是引导他们分别陈述困境与诉求。“我们不是想赖账,最近外贸回款确实慢,资金链太紧张了。”纸品公司负责人胡某说。

“大家都有压力,我们已经给了好几次宽限期了。”货代公司代理人也满腹委屈。

随着调解的深入,核心矛盾一步步厘清:纸品公司担心付了钱拿不到提单,货代公司担心给了提单依然收不回欠款。

秉持双方利益最大化原则,法官几经思索,提出一个“一揽子解决、一次性了结”方案——

双方将拖欠运费纠纷与提单交付问题捆绑处理,纸品公司支付全部欠款及合理费用后,货代公司立即交付提单。同时,将调解协议内容转化为具有强制执行力的民事调解书,并设定严格的违约责任条款。

方案可行,大家又反复磋商细节。经过数轮沟通,最终达成一致意见:约定纸品公司于3月20日前付清剩余13万美元运费及部分利息、承担全部港口滞留费用,货代公司收款当日即交付提单。

解开“死结”,为企业止损
“有纠纷就找武汉海事法院”

就在刘某满心欢喜地等待纸品公司付款时,谁料又节外生枝。

约定好的付款日前两天,纸品公司外贸经理谢某联系武汉海事法院法官,称公司美元回款受阻,难以按时支付。她同时告知,公司被保全的财产中有美元存款,询问能否由法院直接扣划并支付给货代公司,其余费用则以人民币支付。

了解情况后,法院立即启动“立、审、执”一体化协同响应机制。

收到执行申请后,法院立案庭派专人指导,快速审查,当日立案。武汉海事法院执行法官朱萍迅速与谢

某对接,纸品公司第一时间将美元外的款项以人民币付清,货代公司也如约交付提单正本。

另一边,朱萍同时委托保全财产所在地法院协助,扣划了被保全的13万美元。“纸品公司急于恢复经营,我们与货代公司沟通后,对方同意解封纸品公司的其他账户。”她介绍,由于汇率波动,在美元扣划过程中存在一些利息损失。对此,货代公司表示可以接受。

最终,执行程序顺利进行。从申请执行到所有钱款支付到位,仅用时20天。武汉海事法院通过一场深入人心的调解和一套高效协同的机制,不仅解开了一个法律上的“死结”,更盘活了两家企业的经营棋局。

据纸品公司初步核算,公司至少省下数十万元滞留费。

“真没想到,原定的开庭时间还没到,我们就已经拿回运费了。”刘某高兴地说,他已经向好几个做国际贸易的生意伙伴推荐,以后有纠纷就来武汉海事法院寻求最优解。

“海事审判是中国司法面向世界的重要窗口。”武汉海事法院有关负责人表示,当事人的认可是最好的嘉奖。该院将持续坚持和发展新时代“枫桥经验”,不断做精做优做强涉外海事审判工作,努力打造国际海事纠纷解决优选地。

法在身边

