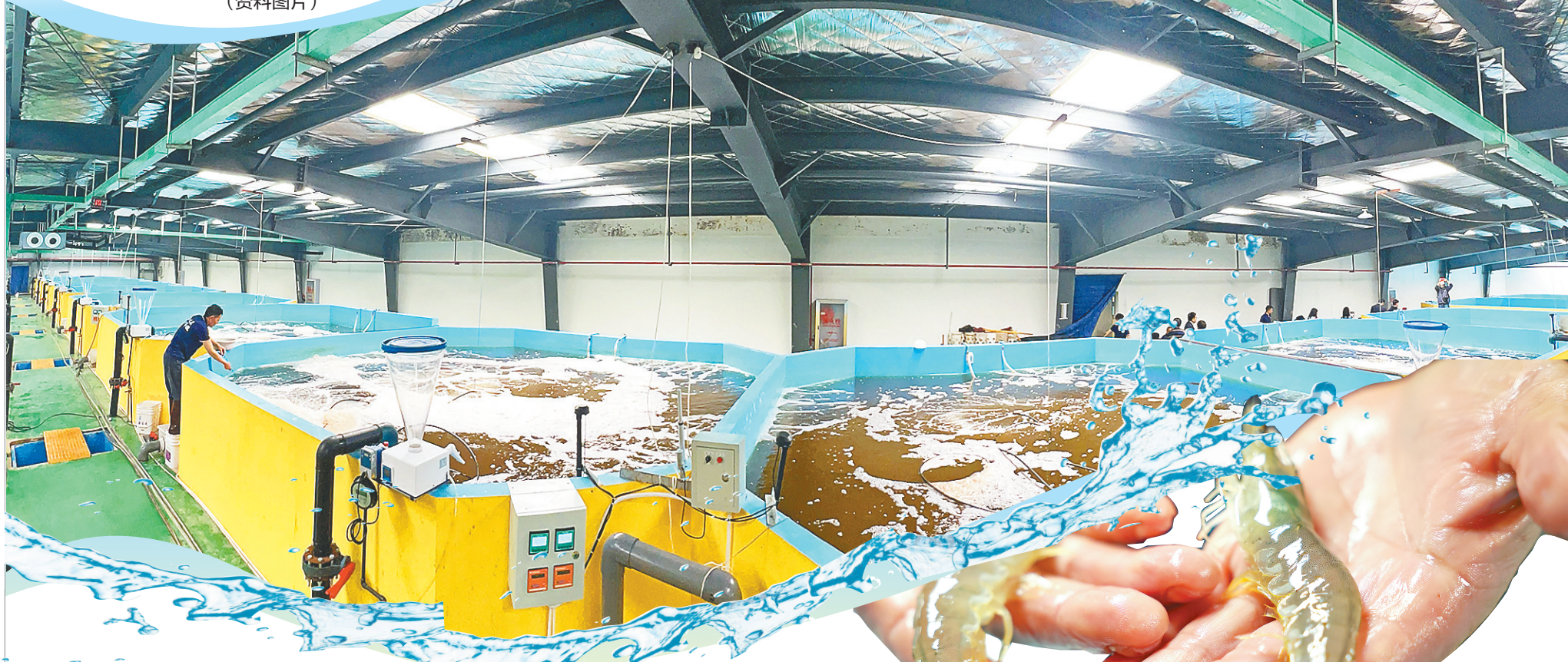


“淡水鱼王”闯入新赛道 湖北不靠海 为何养海鲜

湖北日报全媒体记者 汪彤

暮春四月,荆楚大地海鲜工厂提速。
钟祥温峡口水库附近,湖北最大的三文鱼养殖工厂加紧建设,去年首批虹鳟鱼苗交付,今年上马虹鳟鱼深加工生产线。
枝江市董市镇曹店村坤鹏水产养殖基地,晶莹剔透的南美白对虾欢快游弋,100天后出塘上市,供应附近餐馆和菜市场。
黄冈8个县市分布18栋工厂化鳊鱼养殖基地,年产量1.66万吨,跻身全国鳊鱼产量第四名。曾是沿海专属的海鲜,正成为湖北的新特产。
湖北不靠海,为何养海鲜?湖北人的“海鲜自由”,真的来了吗?

武汉市东西湖区新沟镇街武汉海之星水产养殖有限公司基地。
(资料图片)



武汉中科瑞华生态股份有限公司科研人员操作智能系统喂鱼食。
(湖北日报全媒体记者 薛婷 摄)

海鲜养殖版图悄然改变

事实上,不止湖北,近几年,我国内陆多个省份兴起海鲜养殖潮。
西北新疆、宁夏、内蒙古、甘肃等地,依托盐碱地、冷水资源,主攻盐碱水工厂化养殖,新疆三文鱼、宁夏南美白对虾已成区域地标。
中部鄂、豫、湘、皖、晋,借力沿江沿黄盐碱滩与充沛淡水,大力推广海虾淡养,青蟹、海鲈规模化落地。
西南川渝云贵藏,背靠庞大本地消费市场发展高密度养殖,同时依托高山冷水、地热水资源,培育雅安鱼子酱、高原特色对虾等高端特色水产品。
我国海鲜养殖不再单独依靠沿海省份,全国海鲜养殖版图悄然巨变。
湖北省农科院水产专家王炬光博士分析,内陆海鲜养殖兴起,背后是水产转型与资源改造的双重逻辑。
一方面,近年来我国近海环保管控趋严,水产养殖上岸、工厂化转型大势所趋;另一方面,全国15亿亩盐碱地闲置资源,为陆基海水养殖提供广阔空间。加之盐碱水质改良、工厂化循环水养殖等核心技术突破,叠加政策支持、东西部产业协作赋能,一场全国海鲜养殖版图变革全面拉开。
其中,最根本的,还是市场因素。
我国稳居全球海鲜第一生产与消费大国,长期以来,海鲜养殖、消费核心圈层集中在沿海地带。随着居民消费升级,生鲜电商普及、全国冷链物流网络日趋完善,中西部海鲜消费需求持续爆发,市场潜力全面释放。
2025年京东消费数据显示,山东乳山生蚝在线购物用户数同比增长超50%,云南、贵州等地用户增速领先;江苏宿迁霸王蟹的搜索量同比增长超20倍,甘肃、内蒙古等西北省份购物用户数增速位居前列。宁夏大黄鱼在甘肃、贵州等省份成交额增幅超10倍;大连海参、舟山带鱼在省外销售占比超过九成。
海鲜从沿海运到内地,损耗较高。据统计,传统海鲜跨区域流通,捕捞、中转、终端全链损耗高达15%—25%。
在内陆人工复制海洋生态环境,实现陆基养海,大幅缩短产销距离,从而破解长途高损耗难题。
王炬光博士指出,海鲜陆养,欧美早有探索,而规模化、本土化、全产业链落地应用,中国走在世界前列。

30年淡水鱼王,养海鲜也硬核

湖北淡水产品总量连续30年全国第

一,毫无争议的“淡水鱼王”,现在发力海鲜养殖,潜力巨大。

首先是市场优势。武汉常住人口超1377万,人均GDP稳居中西部前列,消费强劲。
其次是水资源优势。“千湖之省”成为海鲜养殖隐形红利。鳊鱼、虹鳟对水质、水温要求严苛,黄冈凭借白莲河、花园水库等优质生态水源,成功引进天马科技等多家上市公司和龙头企业,鳊鱼养殖面积8年增长10倍。十堰凭借高山冷泉、库区恒温水体,在多地布局养殖基地,年外销冰鲜虹鳟数百吨。
最后是物流优势。湖北是全国唯一同时布局航空专业货运枢纽、长江航运枢纽、国际铁路货运枢纽的省份。武汉阳逻港开通至韩国、俄罗斯等5条国际近洋直航航线,鄂州花湖国际机场累计开通104条货运航线,辐射五大洲。黄冈鳊鱼到达黄冈临空经济区货站后,15分钟抵达鄂州花湖国际机场,3小时直飞日本大阪,9小时直供韩国餐桌。
海虾从浙江运到成都需要26小时,损耗率达30%,而从武汉到成都只需13小时,损耗率不超过10%。

海鲜陆养,怎么个养法

业界大致分为三大类型:海虾淡养、盐碱地“造海”、工厂化循环水养殖。除盐碱地“造海”有明显地理限制外,另外两种类型在湖北均有实践。
枝江坤鹏水产公司基地,看起来和普通鱼塘无异,但多了一个专门的盐水池,池水被调成接近海水的水质。虾苗从海南运到当地后,先被放入盐水池中,每天加水稀释盐度,7到10天后达到淡水标准,再转移到普通池塘养殖,直到上市。
这种模式投入少,回报快,难以规模化,适合中小养殖户。更多企业采用的是工厂化循环水养殖模式。
湖北农发渔业科技有限公司虹鳟养殖车间,200多个蓝色陆基圆桶整齐矗立,每年可产优质虹鳟鱼3000吨以上。大小不同的虹鳟放在相应养殖桶里,饲料直径长短标准都不同。技术人员坐在办公室通过数据监控平台可以实现水质在线监测、自动投饵。
武汉中科瑞华生态科技股份有限公司副总经理谭冬明指出,工厂化循环水养殖,智能化程度高、环境精准可控、全年稳产高效,属于大规模精细化现代农业,但基建投入巨大、日常能耗极高。只有高附加值、高价品种,才能匹配重资产运营成本,普通平价海鲜并不适合工厂模式。
武汉郊区曾有一家工厂养殖南美白对虾,短短两年便停产。原来企业一斤虾卖30元才回本,市场价只有20多元一斤。
河南延津县在宁波大学支持下,以青蟹

陆养海鲜胜在抢“鲜”

与海产海鲜比,陆养海鲜品质如何?好吃吗?价格如何?
谭冬明认为,陆养海鲜最大优势是“鲜”,产地离市场近。相比沿海,陆养海鲜省去长途物流成本和损耗,同等价格下,更具市场竞争力。
坤鹏水产公司负责人龙坤林证实道,经销商如果从山东、浙江调虾,时间至少8小时。公司的虾一出塘,就用冷链车运到周边菜场、餐馆,全程不超过2小时,几乎零损耗。
他透露,基地从挖基建、盖恒温棚到购买增氧机等各类设备,一次性投入30多万元,如今一年能出两茬虾,产出25000斤,利润20万元,两年可回本。
事实上,工厂化养殖环境封闭、无污染,产品质量更安全可靠。
武汉中科瑞华在武汉汉南建立石斑鱼养殖厂,1立方米水体可养殖60至70公斤石斑鱼,较沿海传统养殖模式高20倍。经权威机构检测,在36项指标严苛检测中,公司石斑鱼品质甚至优于部分近海捕捞产品。
龙坤林说,南美白对虾对水质要求高,公司每天都会检测池塘水质,科学补充营养元素,使对虾处在适宜生活环境。
遗憾的是,当前陆养海鲜品种与规模还比较有限。以湖北为例,全省仅养殖南美白对虾、鳊鱼、石斑鱼、虹鳟等少数品种,整体规模较小,尚未形成产业影响力,且多数以固定渠道外销,大部分湖北人还无法尝到本地产海鲜。
抓住渔业转型新风口
王炬光博士指出,当前传统渔业正处于结构转型升级关键时期,四大家鱼等常规品种效益增长乏力,多地将“海鲜陆养”作为产业转型路径之一。
四川南美白对虾近三年爆发式增长,一跃成为全国对虾产量最大内陆省份之一。
河南延津县在宁波大学支持下,以青蟹

汉产南美白对虾。
(湖北日报全媒体记者 倪娜 摄)

为核心,带动多种海水经济作物混养,积极打造“中国内陆青蟹之乡”。
专家认为,湖北是渔业大省,设施渔业面积中部第一,陆养海鲜优势明显,应抓住风口,抢先布局。
当前可供湖北养殖的海鲜品种较少,且种苗全靠外调。相关部门应充分发挥科教优势,加大产学研合作,筛选出适合本地推广又有市场前景的海鲜品种,争取在种苗上有所突破。
同时,科研院所对工厂化养殖的水质精准调控、病害控制、能耗进行攻关,降低养殖成本,推广绿色养殖技术。
居民对海鲜消费热情高涨,但对海鲜品种、烹饪方式等知识了解有限。政府与企业应加强科普,让更多居民了解优质、安全的本地海鲜产品。
当了30年淡水鱼王的湖北,有潜力抓住渔业新风口,为新时代鱼米之乡开辟一条全新赛道。



工人正在分拣鳊鱼。
(湖北日报通讯员 温宜飞 摄)

姚家平水利枢纽 1号交通洞全线贯通

湖北日报讯(记者艾红霞、通讯员赖书勤、卢兴毅)近日,国务院确定的150项重大水利工程之一、清江流域上游重要控制性枢纽——姚家平水利枢纽工程迎来关键建设节点:项目1号交通洞顺利实现全线贯通,为后续坝肩开挖、大坝浇筑、配套隧洞施工及大型设备进场打通核心运输通道,标志着工程建设全面提速。

1号交通洞是姚家平水利枢纽右岸坝肩与引水隧洞洞室施工的唯一交通通道,全长1557米,被誉为工程建设的“地下动脉”。该洞穿越多条地质破碎带、岩溶发育区及软弱围岩段,施工团队创新采用“超前探测、超前支护、动态管控”施工模式,全过程落实安全监测与质量管控,实现安全、精准、高效贯通,为主体工程全面推进奠定坚实基础。

姚家平水利枢纽位于恩施州清江上游,工程以防洪、发电为主,兼顾巩固拓展少数民族地区脱贫攻坚成果、促进区域经济社会发展。工程概算总投资65.94亿元,建设总工期84个月,水库总库容3.22亿立方米,防洪库容1.1亿立方米;枢纽主体为175米高碾压混凝土双曲拱坝,总装机容量18.4万千瓦,多年平均发电量5.13亿千瓦时。

截至目前,工程前期工程与主体工程同步推进,场区道路、跨江桥梁、导流洞、功能性洞室及坝肩开挖等配套项目全面铺开,施工建设态势良好。

工程建成后,将与下游大龙潭水库及城区堤防联合调度,把恩施城区清江干流段防洪标准由现状约10至20年一遇提升至50年一遇。

与国家级物流平台深度捆绑 秭归伦晚换新装 登陆北方市场

湖北日报讯(记者彭磊、通讯员韩海利、黎苗苗)春染三峡,橙香满仓。4月24日,2026秭归春橙伦晚推介会在首衡高碑店国际农产品交易中心举行。这标志着正宗秭归伦晚脐橙,通过高标准供应链,以全新包装、全新IP方式,直抵京津冀等北方核心市场。

作为国家级农产品流通核心枢纽,首衡高碑店国际农产品交易中心承担着京津冀地区超过50%的果蔬供应,辐射北方13个省市,此次推介会是三峡产地风味与北方市场的双向奔赴。
为推进原乡·原产·原味的核心理念在秭归产区落地,此次伦晚项目,首衡集团提前深入产地,与本地企业湖北多美橙农业发展有限公司合作,打造了首衡秭归脐橙数字化分拣中心。

“这套数字化分拣设备价值400多万元,仅需10分钟,就能快速分拣各种果型和糖度的橙子。”湖北多美橙农业发展有限公司负责人魏永新介绍,此次选品全部来自秭归长江两岸海拔300米的伦晚核心产区,历经近400天生长期。“我们只挑选糖度在12以上,表面无瑕疵的一级果,冷链72小时内送达。”对于伦晚品质,首衡集团柑橘项目负责人贾广成很有信心。

在新包装上,“秭归脐橙”公共区域品牌、国家地理标志产品“双认证”,“嘉乡”“峡江传橙”多个品牌参与背书,可谓Buff叠满。

“春有伦晚,夏有夏橙,秋有九月红,冬有纽荷尔,秭归四季有橙。”首衡农副集团副总裁杨建飞表示,“本次秭归伦晚脐橙项目,首衡集团实现全链条运营提效、地标品牌打造赋能、产业化建设赋能,推动产地分级分选标准化,以优品优价激活产业良性发展。”

秭归县委副书记张浩表示:“希望以推介会为纽带,深化与首衡集团的产销对接,让秭归好橙走进千家万户。”

登陆“淘宝”“春风”得意 221.3亩承包地 经营权交易价格翻倍

湖北日报讯(记者崔渝瑜、通讯员高伟、陈航)“在平台上公开交易方便又透明,成交金额也高!”4月23日,武汉长江新区阳逻街道春风村村民普遍表示满意。不久前,该村221.3亩承包地土地经营权在武汉农村综合产权交易所挂牌,最终以每年1000元/亩的价格成交,比当地同类型土地价格高出一倍。

此次成功交易的221.3亩承包地,为村集体所有,已闲置多年,涉及农户110户。“既没有发挥资源价值,也没有为村集体和村民增加任何收入。”村支书江芬坦言。

“我们多次上门走访了解情况,指导村集体规范交易程序环节,通过公开挂牌、公平竞价等方式,不断降低交易成本,目的只有一个,就是要让我们的农村产权交易平台盘活资源、赋能产业、惠及多方。”武汉农村综合产权交易所长江新区分中心负责人说。

武汉农村综合产权交易所打造“线上淘宝网”,卖方需要交易的土地挂牌上网,买方选购并“加入购物车”,付款完成交易。春风村的这块承包地经营权上平台后,被武汉生物工程学院校办企业拍得,用于开展产学研活动,实现土地资源与高校科研、教学实践的深度融合。

交易成功,春风村得实惠,校办企业得发展,并彰显了农村综合产权交易所资源资产盘活中的关键作用。据了解,武汉农村综合产权交易所自成立以来,通过市场化手段高效配置资源,深入挖掘农村产权潜在价值,有力推动资源资产增值增效,助力农村资源资产交易规范化、市场化发展。