



春耕时节，青春作伴。

在荆江两岸的广袤田野里，一股崭新的力量正破土生长——他们是“00后”新农人。他们从城市归来，用知识、视野与热情，重新定义“面朝黄土背朝天”。

当无人机掠过稻田，当直播间吆喝着鱼米香，当科技为农耕注入智慧……故

乡不再是回不去的远方，农业不再是“夕阳”产业。这里有汗水滴落的奋斗，有扎根大地的梦想，更有关于未来农业的无限想象。

湖北日报全媒体记者走近这群年轻人，聆听他们的返乡初心，见证田间升腾的新希望。

## “00后”新农人拉满田野科技感

### 扛起科技种田大梁

湖北日报全媒体记者 刘澍森  
通讯员 边飞 廖桥

“科技改变了我对种地的认知，我们‘00后’要扛起科技种田大梁。”

4月2日，监利市黄歇口镇郊区，25岁的夏帆驾驶旋耕机在广袤的稻田里穿梭，她是当地家喻户晓的“女粮王”、全国人大代表毕利霞的女儿。

四年前，从财经专业学校毕业的她，一心向往沿海发达城市。彼时，毕利霞的智慧农场流转土地近3000亩，每年产粮超300万斤，服务周边4.2万亩农田，急需懂技术、会管理的年轻血液，却苦于人才难留。

毕利霞抱着试试看的心态，让夏帆暂时帮忙处理农场财务数据、农机调度等与电脑相关的工作。这段“过渡期”，让夏帆惊讶地发现，现代农业早已告别了“面朝黄土背朝天”的传统印象。

“人工插秧一天最多插一亩，而高速插秧机几个小时就能轻松完成60亩以上。”夏帆说，更没想到的是，农场里还用上了北斗导航、物联网和AI等技术，一个人通过智能终端就能管理上百亩土地，实现耕、种、管、收全流程精准化、无人化作业。

夏帆打开北斗智慧农业管理与服务平台，只见农机的实时位置、作业状态一目了然，调度指令一键可达。

今年初，毕利霞将非遗汉绣“金饭碗”带上全国两会。这只“金饭碗”还被带到联合国粮农组织总部，向全世界讲述中国粮食惠及世界的故事。

夏帆的自豪感油然而生：“我们现在做得这么好，就一定要坚持下去。”观念的转变，让她从心底接纳了这片充满智慧的田野。

四年来，她熟练掌握旋耕机、收割机等多种大型农机的驾驶技术，去年负责耕种管理的土地超过1000亩。在她和团队的努力下，农场里100多台(套)安装了北斗终端的智慧农机，如同听从指挥的“钢铁战队”，在北斗系统指引下协同作业。

夏帆的转变也感染了身边的年轻人。同村26岁的焉奉安原本打算进城到纺织厂打工，寻求一份月薪5000元以上的工作。夏帆给她算了一笔账：城里工作看似工资高，但扣除房租、交通、生活成本等，每月收入所剩无几。在农场，虽然月薪约4000元，但包吃住、缴纳五险一金，离家近开销小，实际可支配收入反而更高。权衡之下，焉奉安选择留下。

“监利正在创建智慧农业标杆市，我想让更多同龄人知道，农村天地广阔，同样能实现人生价值。”如今，包括夏帆在内，农场已有三位“00后”长期扎根。

今年3月，毕利霞的合作社与湖北大学人工智能学院正式签约，共同打造国家级水稻AI智能化示范基地。这意味着，更多农场里的年轻人，有机会去湖北大学等高校深造，系统学习人工智能、大数据分析等前沿知识。

“未来的农业竞争是科技与人才的竞争，我要继承母亲的事业，和更多‘00后’一起，在智能灌溉、作物模型、精准施肥等方面进行更深层次的探索，推动农场的‘智慧’程度再上新台阶。”夏帆对未来充满期待。

### 码农返乡 闯荡“数字姜湖”

湖北日报全媒体记者 刘澍森  
通讯员 杨婕 李良圆

4月3日清晨，江陵县李公垸村，一片生姜地里，几台自动化灌溉设备正依指令精准作业。刚满26岁的刘佳乐蹲在田间，仔细查看着土壤湿度传感器传回手机的数据。

2020年，刘佳乐从湖北科技职业学院计算机专业毕业，在武汉一家新能源公司担任区域经理，前程看似坦荡，然而，2022年因公司业务调整，他被派往外地工作。刘佳乐思考再三，最终将目光投回家乡江陵。

“父亲做水稻育秧，一年只有三四个农忙。能不能做点别的，把土地和时间都高效利用起来？”初回家乡，刘佳乐有些迷茫。

一次与山东同学的交流，让刘佳乐看到契机。同学种植的生姜，亩产过万斤，行情好时收益可观。更让他心动的是，生姜耐储存，可冷藏数年，能有效规避市场价格短期波动的风险。他还发现，荆州地区规模化种植生姜的种植户不多，市场潜力大。

2023年初，怀揣着全部积蓄和满腔热血，刘佳乐从山东引种，在老家种下近40亩生姜，梦想着“姜”来可期。然而，3月的连绵春雨，导致低洼地内涝严重，姜苗烂根，十几万元的投入血本无归。“两年积蓄，几个月就打了水漂，当时蹲在地里，脑子都是空的。”刘佳乐苦笑说着。

刘佳乐心有不甘。在父亲引荐下，他向长江大学农学院姜培育的刘亦清教授请教得知：生姜喜温怕涝，种植必须选择地势高燥、排水良好的地块，精细化管理水分。

在刘亦清的指导下，刘佳乐转战石首，挑了近90亩高地从田再来。他像备考一样钻研种植技术，严格控制水肥，当年产出约52万斤生姜。虽然当年市场价回落至每斤3元左右，但丰厚的产量让他一举赚回“学费”，也更坚定了种植生姜的信心。

2025年，刘佳乐开始“精耕细作”。他调整种植密度，通过更科学的肥水管理，在保证姜块品质的前提下，将亩产稳定在9800斤左右，全年总产量突破百万斤大关。同时，他未雨绸缪，分别在石首和江陵租下可储存百万斤生姜的冷藏库，有了应对市场风险的“蓄水池”。

“很多人觉得种地就是面朝黄土背朝天，其实现在的农业，天天要和电脑、手机、各种智能设备打交道。”刘佳乐指着田间的监控探头、传感器和大型农机组。

依靠信息技术背景，刘佳乐能快速理解和应用现代农业中的数字化工具，实现精准种植与高效管理。“我们年轻人学得快，很多设备看一眼说明书就能上手，这是我们的优势。”

从“码农”到“姜农”，从都市白领到田间“新把式”，刘佳乐完成了意想不到的跨界。如今，他不仅是年产百万斤的“生姜大王”，更成为当地小有名气的返乡创业青年代表。



简昌奇检修无人机。



▲夏帆操作最新的自动化无人旋耕机。

▶张芷若检查刚刚装袋的有机肥。

(本版图片均为湖北日报全媒体记者 刘澍森 摄)



### 把家乡蔬菜 卖到更远的地方

湖北日报全媒体记者 刘澍森 通讯员 刘秋娥 李莉

“家人看，这是刚摘的白菜，还带着露水。”

4月7日清晨5点，荆州市荆州区李埠镇的菜地还笼罩在薄雾中，21岁的张启婕已经架起手机开始直播。

去年6月，从三峡职业技术学院毕业后，张启婕做了一个让同学惊讶的决定：回到家乡李埠镇，当起“卖菜主播”。李埠是“蔬菜大镇”，现有蔬菜种植面积4万多亩，但是村里多是老年人种菜，他们不懂网络，销售渠道有限。

“白菜、包菜、萝卜……品质都很好，却经常滞销。”张启婕说，“不能让乡亲们的菜烂在地里，看到他们辛辛苦苦种的菜卖不出去，我心里难受。”

张启婕是村里少有的电商专业人才。在学校，她学过直播运营、短视频营销、电商平台管理等专业知识。当同学们大多选择去城市从事电商行业时，她却收拾行李回了农村。

“很多人问我为什么回来。”张启婕一边整理菜筐一边说，“我的专业知识，在城市可能只是锦上添花，但在家乡，或许能解决实际问题。”

然而，创业远比想象中艰难。最初，张启婕的抖音账号只有几个粉丝。“那时候每天直播一个半小时，面对的基本是空屏。”她回忆道，由于不熟悉平台规则，直播还多次因“疑似违规”被封。

直到有一天，她在直播中详细介绍李埠白菜的烹饪方法，偶然被几位荆州市民看到。他们在后台私信，询问地点后开车来买菜，张启婕的“直播带货”第一次有了真实订单。

随后，张启婕跑到湖南等地学习农产品直播经验，调整直播时间、内容。同时，她在荆州城区摆起线下摊位。“线下不仅能卖菜，还能让更多人知道我的直播间。”

线上线下的联动逐渐见效。去年8月，一对准备结婚的年轻人通过直播间联系她，为婚宴采购百余斤蔬菜。“我连夜打包，第二天一早送过去。”这笔订单让她信心倍增。

如今，她的账号粉丝量已突破3000人，每天固定直播1.5到2小时，能卖出上千斤蔬菜。

“这不仅仅是卖菜。现在，手机是新农具，直播是新农活。”张启婕这样定义自己的工作。在她的直播间，除了蔬菜，还有李埠镇的田间风光、农民劳作场景、蔬菜种植知识等。

她教种植户用手机拍短视频，记录白菜从播种到收获的过程；她设计简单的包装，让本地蔬菜能以更好的状态送达客户；她正筹划建立合作社，统一标准，让分散的农户形成合力。

未来，张启婕计划拓展电商平台，尝试社区团购模式。“我想打造‘李埠蔬菜’品牌，让家乡的蔬菜能卖到更远的地方。”

### 在家乡“飞”出新天地

湖北日报全媒体记者 刘澍森 通讯员 梅五松

4月1日清晨6点，荆州市沙市区岑河镇沙口村，薄雾还未散尽，简昌奇已在虾稻田边忙碌起来。

他紧盯遥控器屏幕，手指在控制杆上轻微移动，一架白色无人机低空掠过，在距水面两米处均匀喷洒出雾状肥料。这是他今天服务的第三块农田，60亩虾稻田将在半小时内完成施肥。

“以前人工撒肥，这块田得忙活一整天。”站在田埂上的村民感慨，“现在用无人机撒肥，又快又均匀。”

简昌奇去年从武汉商贸职业学院新能源汽车专业毕业。面对新能源汽车行业激烈的竞争，他曾尝试在工厂打工，每月不到5000元的收入，在刨去租房等成本后所剩无几。

去年底，简昌奇返乡后发现岑河镇缺乏专业的无人机植保服务。父亲简宏兵的一句话点醒了他：“与其在城市里挣扎，不如回家乡闯条新路。”

说干就干。父子俩投资4万多元购买大疆T100农业无人机。经过专业培训后，今年2月，简昌奇开始提供无人机植保服务。3月中旬的一次意外坠机，让简昌奇“出了名”。

那天，他操作无人机为虾稻田施肥。水田间田埂狭窄，在数次起降过程中，无人机突然失控坠入水田。

“当时心里咯噔一下，上百斤的设备泡在水里，遥控器已无法控制设备重启。”简昌奇回忆。

他心急如焚，急忙招呼附近村民帮忙，多人合力才将无人机抬上岸。简单擦拭后，他尝试手动重启，设备这才恢复正常。

这场意外成了最好的广告，前来帮忙的村民在亲眼见识无人机的效率后，相继邀请简昌奇为自家农田服务。

“现在月均能服务6户居民，超600亩地。”简昌奇介绍，无人机打药每亩收费8到10元，施肥每斤0.2元，加上和父亲一起收购虾子等活计，月收入已超7000元。

沙市区农田较分散，多呈“插花地”分布。传统无人机需人工丈量地块，效率低下，而简昌奇的无人机可通过遥控器绘制播撒范围，精准适应分散农田作业需求。

“相比在城里打工，现在经济压力小，还能陪在父母身边。”他说，从家开车到沙市区仅需十几分钟，生活很便利。

更让他自豪的是职业认同感。一次为留守老人服务后，老人拉着他的手说：“你们年轻人愿意留在村里，我们种田也有底气了。”

如今，简昌奇的飞手生活规律而自由：清晨作业，午间维护设备，下午处理订单，傍晚与父亲一起收虾。

今年，简昌奇计划系统学习农用无人机维修与编程知识，并尝试培训更多年轻人：“希望组建一支‘飞手小队’，服务更多乡镇。”

沙市区农业农村局数据显示，全区现有50余台农用无人机，其中80%由40岁以下中青年操作。“简昌奇们”成为智慧农业的新生力量。

夜幕降临，简昌奇仔细擦拭着心爱的无人机。显示屏上，明天的作业地图已规划完毕——那些整齐的绿色网格，不仅是农田的数字映射，更是一位“00后”新农人对家乡土地的深情描摹。

### 在有机肥里实现淘金梦

湖北日报全媒体记者 刘澍森  
通讯员 刘甜

4月8日，石首市调关镇斑竹岭村，湖北显济生态农业科技有限公司有机肥厂内，24岁的张芷若正在查看有机肥发酵罐的温度。这位看似纤弱、文静的女生，2023年抛弃上海的繁华，毅然返乡投身到有机肥行业创业。

2023年6月，在上海实习的张芷若参加了一场乡村振兴主题讲座。专家展示的数据让她大吃一惊：全国每年产生38亿吨农业废弃物，石首作为畜牧大县，仅畜禽粪便年产量就超50万吨。

“这些畜禽粪便看起来是‘包袱’，却正是有机肥的上好原料！”说干就干，张芷若回到家乡，和学过化学专业的父亲一拍即合，创建了湖北显济生态农业科技有限公司。

然而创业初期就遇到难题，由于传统堆肥周期长达两个月，生产的有机肥异味重、农户接受度低，公司刚起步就遇到资金周转难题。

“政府的帮助解决了公司的燃眉之急。”张芷若回忆，当时公司向人社部门申请20万元创业担保贷款，建成智能化有机肥生产线，还通过参加人社部门组织的农技培训，对接长江大学农学院专家，引入微生物菌剂发酵技术，将肥料腐熟周期压缩至25天。

在石首市人社局组织指导下，张芷若参与荆州市大学生创新创业大赛，获评荆州市大学生创业扶持项目，这让她更加坚信自己的选择。

挺过难关，品质过硬的产品自己会说话。由于用鸡粪等制成的有机肥肥力足、作物吸收好、生长势头明显，张芷若的有机肥口碑在农户间悄然传开。

“对农民来说，如果使用我们的有机肥，一次收成达不到预期，他们就不会再购买。”张芷若说，除了抓好品质，公司还要做好技术指导和跟踪服务。

去年2月，通过抖音平台，宜昌秭归的一位脐橙种植大户联系上她，经过试用后，一次性订购了十几万元的专用有机肥。此后，湖南、广东等地的果蔬种植专业合作社和农场也陆续有人上门考察、采购。市场的认可给了张芷若巨大信心，也让她思考更多。

3月17日，第十六届中国国际新型肥料展览会在上海举办，张芷若特意前去观摩学习。

展会上，琳琅满目的前沿产品让张芷若大开眼界，尤其是针对不同果树、蔬菜甚至中药材的专用型高端有机肥，让她记忆犹新。

“现代有机肥产业竞争，早已超越单纯比拼肥力的初级阶段，而是进入了精准营养、功能细分的新赛道。不光要提升产品本身质量，更要对具体作物进行科学的配料调控，实现‘专肥专用’。”上海之行，为她打开了新的视野。

如今，张芷若的有机肥公司已经拥有两个有机肥厂。公司利用石首丰富的畜禽粪便和农作物秸秆资源，依托长江大学农学院进行技术指导，生产出高效、环保的生物有机肥料。