

信用变真金 指尖秒办贷 四百亿元金融“活水”精准滴灌春耕



在湖北监利，春耕一线忙。农商行金融“活水”直达农人，让科技为春耕助力。(湖北日报全媒体记者 陈少哲 摄)

湖北日报全媒体记者 胡伟 通讯员 祁羽惠

春回大地，万物复苏。荆楚沃野上，农机轰鸣，农人穿梭，纵横的田垄间铺展开一幅热气腾腾的春耕画卷。这幅画卷背后，流淌着全省各地农商行金融“活水”的滋养。

春耕时节资金需求集中爆发。此时金融的介入，不仅是在融通资金，更是在跨期配置资源——将社会闲散资金引向最急需的田间地头，让土地、劳动力和技术在最佳时点相遇，避免因资金断档而错失农时、影响全年收成。

“金融服务不能等，更不可断档。”省农信联社有关负责人语气笃定。截至2026年3月末，全省农商行各项存款余额达14217亿元，较年初净增887亿元；各项贷款余额9757亿元，较年初净增467亿元。资金到位，广大农人春耕备耕的底气也跟着足了起来。



嘉鱼农商行客户经理送“贷”上门。(通讯员 李洁 摄)



咸丰农商行杨洞支行客户经理在田间教客户提款“福E贷”。(通讯员 敖辉 摄)

不用传统抵押物，信用贷款更解渴

春耕备耕，资金需求来得急、来得集中。襄阳市谷城县，某种植专业合作社的郭老板站在自家40亩葡萄基地前，眉头拧成了疙瘩。化肥要备足，农机油料要添置，可跑了多家银行，都卡在同一个问题上——没有传统抵押物。

谷城农商行龙泉支行客户经理上门走访时，留意到了他的难处。当即启动“两农信用价值贷”申贷流程。“两农信用价值贷”是湖北省2025年4月创新推出的农村金融产品，让农民凭信用、农业经营主体凭资产信用价值直接获贷，最高分别可贷100万元和1000万元。该种植合作社信用记录良好，经营实绩稳健，评级授信一路绿灯。仅用3天，100万元纯信用贷款到账。

郭老板眉头终于舒展开来。物资很快备齐，整地、播种、施肥等工作一气呵成。“不用抵押，流程还简单，这笔信用贷真是‘及时雨’！”他感慨道。2026年3月，咸宁农商行积极支持春耕，向融鼎农业发放180万元“两农信用价值贷”，纯信用免抵押，叠加2%财政贴息，3天放款。企业介绍，资金用于饲料采购、设备检修，助力“虾稻共作”，预计小龙虾年产量突破200吨、优质稻达800吨，带动50余名村民就业。

同样的事情在荆州，今年3月，就在荆州市青美农机专业合作社急需用钱的关键阶段。荆州农商行及时提供了200万元贷款，助力其春耕生产。

普惠金融的核心要义，恰恰在于“普”与“惠”——既要广泛覆盖，又要真正实惠。湖北1900万农民，是这片鱼米之乡最活跃的微观主体，也是保障粮食安全最基础的力量。如果他们中的大多数因为缺乏抵押物、信用记录不足而被排斥在正规金融服务之外，那么农业现代化便无从谈起。全省农商行正是抓住了这一关键，精准破解。

紧扣农业产业特色，按照“一村一品、一乡(县)一特色”的思路，全省农商行量身定制专属金融产品。“两农”信用价值贷、农村产权抵(质)押贷、亲情农贷、农担贷……针对不同经营主体，合理配置授信额度、贷款期限和还款方式，力求精准。

同时，“301”线上贷款模式(三分钟申请、零质押零担保、一分钟放款)也在大力推广，家庭农场、农户等经营主体的获贷能力大幅提升。截至目前，全省已开发出“橙信贷”“虾农贷”“薪艾融融”等40余款区域性、个性化特色信贷产品。

主动上门服务，打通“最后一公里”

资金备好了，怎么送到农户手里？打通“最后一公里”，靠的是脚步。

丹江口市石鼓镇黄川村，种粮大户李启名蹲在自家院子里，对着一台老旧的农机发愁。“国家有购机补贴，我想趁这个机会把农机换了，提高效率。”可资金缺口让他进退两难。

正犯难时，丹江口农商行石鼓支行客户经理叩响了他家的门。了解情况后，客户经理当场办公，两天时间，20万元贷款审批完成。

如今，智能化农机已经驶入田间。李启名站在田埂上，看着崭新的农机在田野里驰骋，笑得合不拢嘴：“农商行送来的不只是资金，更是信心！”

丹江口素有“柑橘之乡”的美誉。春节刚过，丹江口农商行凉水河支行客户经理就一头扎进果园，挨家挨户走访。得知某柑桔种植专业合作社因扩大规模出现资金周转困难，客户经理蹲在果园里，和合作社负责人细细盘算，量身设计融资方案，最终核定200万元流动资金贷款，并给予普惠金融最优利率。合作社负责人紧紧握着他的手，连声道谢。

为了让惠农政策早落地、早见效，丹江口农商行三官殿支行的“金融顾问”们春节后上班第一天就直奔田间地头。田埂上、大棚里，他们面对面宣讲政策，手把手教农户用手机银行业务。从“人跑”到“数据跑”，金融“春风”赶在农时之前吹进了千家万户。

仙桃农商行河支支行则把服务阵地搬到了群众身边。村口广场上，金融服务宣讲会一场接一场，工作人员耐心讲解信贷知识，手把手教手机银行操作，反复叮嘱反诈防骗要点。针对留守老人、偏远农户、行动不便群体，他们背上设备，一户户上门办卡、上门激活、上门授信、上门收款，用贴心服务把实事办到群众心坎上。

精准疏通堵点，大户农人甩开膀子

在十堰市竹山县宝丰镇铎厂村，返乡创业养殖大户周先生的家庭农场里，牛羊膘肥体壮，鸡鸭成群欢腾，一派生机勃勃的景象。

不久前，竹山农商行宝丰支行的一笔60万元“再助农贷”(银行与担保机构合作推出)及时到账，为他扩产补栏、储备饲料解了燃眉之急，也让这位扎根乡土的“新农人”甩开膀子、迈开步子，全力奔向致富路。

周先生早年放弃外地机遇，返乡创办家庭农场，凭着一股踏实肯干的劲儿，逐步成长为当地养殖带头人。今年春节前后，畜禽集中出栏，补栏、备料急需资金，流动资金一度成为“拦路虎”。

竹山农商行宝丰支行客户经理在回访中得知情况，第一时间上门核查，量身匹配“再助农贷”，开通绿色通道，快速放款。“从申请到放款，又快又贴心，今年扩大养殖更有底气了！”周先生信心满满。

从鄂西北的养殖大户，到江汉平原的龙头企业，金融“活水”正以不同形式精准滴灌。

在潜江，湖北罗榨王食品有限公司的车间里机器轰鸣，工人们正忙碌有序地赶工。这家企业采用“公司+合作社+基地+农户”的经营模式，下辖8家农业产业合作社，累计流转土地2万余亩，带动6000多户农户发展种植业，全年解决农村剩余劳动力就业超5000人次。

近日，潜江农商行城东支行向该公司发放了1000万元一般流动资金贷款，期限3年，以在建工程作为抵押。这笔资金及时到位，有力保障了原材料采购与生产运转——“银行+龙头企业+合作社+农户”的良性资金链条就此打通。

眼下，全省农商行正积极探索“农商行+龙头企业”“农商行+产业链”“农商行+合作社”等服务模式，精准疏通上下游资金堵点，让金融“活水”真正润泽农业大户与农业企业。

指尖办贷，科技赋能跑出“加速度”

开春以来，全省农商行积极开展“科技赋能春天行动”百日攻坚专项行动，为高质量推进“春耕备耕”筑牢科技基础。

依托微信公众号、农商行“福满e家”APP等线上平台，贷款实现了“线上申请、线上审核、线上放款”。农户坐在家中，轻点手机，就能一键提交贷款申请，实时跟踪业务办理进度——真正实现“足不出户、指尖办贷”。

针对春耕备耕资金需求“广、急、短、频”的特点，全省农商行专项开通春耕生产贷款审查审批“绿色通道”，做到农户需求早调查、授信早核定、贷款早投放。

春节期间，湖北君康山珍食品有限公司面临原材料集中采购、生产备货的资金缺口。十堰农商行在走访中了解到企业需求后，迅速启动“绿色通道”，依托“两农信用价值贷”产品，发放200万元信用贷款。这不仅保障了春节期间市场供应，还带动了周边20余户农户稳定增收。

眼下，在省农信联社的统一指导下，全省76家市县农商行正因地制宜、因需施策。有的创新产品，有的上门服务，有的链式支持，有的科技赋能，用各自的方式奏响春耕备耕的“协奏曲”。

一笔笔贷款，如同涓涓细流，汇聚成支持“三农”发展的浩荡江河。

一次次走访，如同春风化雨，将暖意流淌进千家万户。春耕的希望，正在田野上拔节生长。

经连续22年信贷支持 一位“泥腿子” 蜕变为智慧“粮王”

湖北日报全媒体记者 胡伟

春日的江汉平原，生机勃勃。湖北日报全媒体记者走进湖北省监利市黄歇口镇，在精华水稻种植专业合作社的工厂化集中育秧大棚里，一幅智慧春耕图景映入眼帘：智能温控、自动喷淋系统全天候运转，精准管护着每一盘秧苗。过去农户育秧全凭经验，秧苗参差不齐，如今统一育苗、统一管理，智慧农业让春耕更有底气。

而这一切的起点，要追溯到22年前，一笔从当时的监利农信社(监利农商行前身)仅1980元的贷款，让夏卫华买下了人生第一台农机。如今，他的精华水稻种植专业合作社坐落在远近闻名的大米加工重镇——监利市黄歇口镇。4000多亩稻田、百余台智能农机，从几十万到数百万元的贷款额度——事业不断跨越的背后，始终有一位金融伙伴相伴左右：监利农商行。

从1980元起步，一个“泥腿子”的创业路

夏卫华生在农村、长在农村，是个地地道道的“泥腿子”。妻子毕利霞原本是一名小学老师。

2004年，他想买一台机耕船帮人耕种，却苦于手头拮据。鼓起勇气，他找到当时的监利农信社，贷了1980元。“工作人员上门登记签字，利率超过7%，就这1980元。”拿到钱的那天，他激动得一夜没合眼。不到半年，他就还清了贷款。

尝到甜头后，第二年他贷了1.5万元，第三年贷了3万元……步子越迈越大，农机越添越多。到2009年，他已成了镇上远近闻名的农机大户，成立了兴华农业机械专业合作社，插秧机、收割机，样样齐全。

黄歇口镇是全国产粮大镇，镇上几十家稻米加工厂的产品销往全国各地。2009年，夏卫华做了一个更大胆的决定：自己种粮。他牵头成立了精华水稻种植专业合作社，从承包二三十亩地种水稻起步，到2026年，已拥有4000多亩水稻，一年生产季，年产粮食超过500万斤。

2014年，承包土地四五五百亩；2015年，水稻种植实现全程机械化——耕、种、收、烘，全部机器代劳；2016年，注册成立“内荆河”农产品品牌；2017年，建起烘干厂，承包地扩至900亩……

与之相伴，他的贷款也从几十万元上升到了数百万元。22年里，他细数着历任服务他的农商行工作人员，

眼神里满是感激。“农商行就像我的‘粮草官’，关键时刻从不掉链子。”

同样，22年来，夏卫华也非常珍爱自己的信用。每次贷款，都是提前还。“看着他的事业越做越大，我们由衷感到高兴，这是在国家粮食丰收做贡献。”长期服务夏卫华的客户经理、监利农商行黄歇支行行长王勇说。

妻子毕利霞后来也辞去了教职，跟着夏卫华一起干起了“庄稼活”。

智慧农业转型，300万元三天到账

2021年，夏卫华决心建设智慧育秧棚。然而，建设一个这样的育秧棚，投资少则二三十万元，对合作社来说是不小的负担。为此，他计划贷款100万元。监利农商行得知情况后，主动上门对接，为其量身定制了融资方案，并及时发放了100万元贷款，有力支持了育秧棚的扩建。

今年春耕，合作社再次面临资金压力。不仅要支付土地流转费、种子化肥款等，还要对智能育秧工厂进行升级改造，缺口较大。监利农商行黄歇支行客户经理提前介入，开启春耕绿色通道，仅用三天就完成了300万元信用贷款的审批发放。

“与22年前相比，今天的贷款更简单，额度更大，服务更优，利率更低。”夏卫华激动地说，这笔钱再一次解决了合作社的燃眉之急。

资金到位后，智慧化育秧开足马力。走进智能育秧工厂，只见一盘盘绿油油的秧苗整齐排列，温度、湿度、光照全部由中央控制系统自动调节，育秧周期比传统方式缩短了5到7天，秧苗质量大幅提升。

在智慧农业管理中心的电子大屏上，合作社4600多亩自有基地及托管服务的农田信息一目了然。每一块田的土壤墒情、作物长势、病虫害预警、农机作业轨迹都实时更新。一台台智能农机在田间精准作业，从育秧、耕整、插秧、飞防到收割、烘干、仓储，全程实现智能化、数字化。

“过去种地靠经验，现在种地靠数据。”夏卫华指着大屏算了一笔账：有了智慧农业系统，每亩节约成本二三十元，增产一两百斤。合作社通过全程托管、环节托管等方式，带动周边农户3500余户，帮助农户每亩节本增收超过100元。

监利农商行有关负责人表示，将继续深化“银行+合作社+农户+产业链”的服务模式，让智慧农业的种子在江汉平原生根发芽、开花结果。



监利农商行客户经理走访精华水稻种植专业合作社。夏卫华在智慧育秧工厂介绍秧苗长势。(湖北日报全媒体记者 陈少哲 摄)

活鱼变“活钱” 全省首批活体水产抵押贷款发放

湖北日报讯(记者胡伟、通讯员洪剑、纪琛)池塘里的鱼，不仅能吃，还能用来换贷款。3月25日，鄂州农商行段店支行成功向清水湾水产品养殖专业合作社发放50万元“活体水产抵押贷款”。这是湖北省首批以水产活体为抵押物落地的贷款，标志着“水下资产”正式被唤醒，真正让活鱼变成了“活钱”。

清水湾水产品养殖专业合作社是鄂州市种业示范基地，拥有“省级农民合作社示范社”“市级农业产业化重点龙头企业”等多项荣誉。然而，像这样的优质经营主体，也曾长期面临融资困局。“鱼在水里游，银行不敢收。”水下活体水产因确权难、评估难、抵押难，难以作为合格抵押物融资，养殖户守着千亩鱼塘却常因缺乏抵押物而被挡在贷款门外。

为破解这一行业堵点，鄂州农商行突破传统信贷思维，联合华容区农业农村局、鄂州市农村产权交易中心、中国人民银行鄂州分行等多方力量，创新推出“确权+评估+抵押+监控”全流程服务方案。华容区通过农村“三资清理”，明确养殖水域权属、养殖主体资格、养殖规模底数，让游动的活鱼有了清晰“身份”；同时，鄂州农商行联合专业评估机构，综合塘口面积、养殖品种、生长周期、市场行情等信息，科学核定资产价值，让活鱼有了实实在在的“身价”。

“真没想到，活鱼也能拿来抵押！”拿到贷款后，合作社负责人激动不已。鄂州农商行表示，将持续坚守支农支小定位，让更多农村闲置资产转化为助力乡村振兴的“真金白银”。