

“211 高校毕业却选择摆摊，体面吗”

“支点建设青年先锋”分享会上三青年诚答辣问

湖北日报全媒体记者 龚雪 通讯员 湖小青

“211 高校毕业却选择摆摊，体面吗？”“6 年志愿服务，值不值？”

4 月 2 日，在武汉举行的“支点建设青年先锋”寻访宣讲活动暨奋斗故事分享会上，在《青春在场》微寻访环节，外卖骑手张宝剑、“青春小店”主理人马甜羽、华中师范大学研究生周旺章三位青年先锋来到现场，通过大屏幕滚动抽取网友提问，以真诚回应化解网友尖锐疑问，用温情故事传递青春力量。

“我也是跑外卖的，工作本来就争分夺秒，还要参加公益，这不影响跑单和收入吗？”有外卖骑手同行向张宝剑提问。

张宝剑随身携带急救包，跑外卖七年，救助路人逾百人，还带动身边的人一起做公益。面对同行的疑问，张宝剑语言朴实却坚定：“我妈妈过世早，我是吃百家饭长大的。这份情，我一直记着。现在我能凭自己的双手，把当初的那些温暖再回报、传递出去，这让我觉得很踏实！”目前，张宝剑组建的“江城骑士”志愿者团队已从热心走向专业，汇聚成基层治理的暖流。

“211 毕业，不去考研、考编、进大厂，却选择‘摆摊’，这体面吗？怎么向父母解释？”面对网友的犀利追问，从中国地质大学（武汉）珠宝专业毕业，从摆地摊开始创业的周旺章从容应答：“我既没有摆谱，也没有摆烂，摆摊靠自己的智慧和

汗水挣钱，就没什么不妥。”她坦言，珠宝设计是自己的热爱，创业是毕生的梦想，“每天醒来，我都在为自己喜欢的事情努力，这种成就感和快乐，是任何‘稳定’都换不来的。”

网友问“如果你创业失败了怎么办？”她底气十足地回答：“创业路上没有‘保险箱’。如果这条路失败了，我就调整方向再创业，不会的我就学，相信只要肯学，就没有学不会的事。”她还充满自信地说：“我要用创意和行动，重新定义什么是好工作，什么是新消费。”

“你做了六年志愿服务，这些时间，你的同学可能用来实习、赚钱、娱乐或者考研考公，你觉得值得吗？”面对关于“价值”的

叩问，周旺章用他带来的孩子们的黏土作品温情作答：“这六年，我确实比同龄人少了很多自由的时间，但我也收获了太多——来自孩子的成长和家长的信任，还有一群志同道合的好朋友。青春不只有一种活法，这是我选择的、最有意义的青春。”

“托管班是不是只帮人看孩子？”面对辣味十足的提问，他认真回答说，志愿者们精心设计了红色教育、安全自护、非遗手工等完整课程体系，“我们要让孩子们不仅能‘被照顾’，更能‘有成长’，这是一群年轻人用真心、专业与情怀，在做一件值得的事。”据悉，周旺章组织的“爱心托管班”已累计服务儿童 32 万人次，2 次登上央视《新闻联播》。

岚图工程师涂圣偲

带团队破解上万技术堵点



东风岚图汽车的智能驾驶工程师涂圣偲分享自己的奋斗和成长故事。
(湖北日报全媒体记者 任勇 摄)

湖北日报全媒体记者 龚雪
通讯员 湖小青

“关键核心技术买不来、要不来，必须依靠自主创新闯出来！”

4 月 2 日，在“支点建设青年先锋”寻访宣讲活动暨奋斗故事分享会上，东风汽车公司岚图汽车智能驾驶工程师涂圣偲深情讲述团队携手攻关核心技术、打破国外封锁的故事，他坚定地说：“要‘以一辈子做一件事，一辈子做成一件事’的执着，把个人奋斗融入支点建设与中国汽车产业发展。”

“如今道路上每新增 10 辆新能源汽车，就有 8 辆具有智能驾驶辅助功能。”涂圣偲介绍，可在 6 年前，智能驾驶核心技术被外资垄断，智驾芯片几乎完全依赖进口，不仅成本居高不下，供应链安全也面临“卡脖子”风险。

作为汽车产业国家队、湖北汽车产业链链主单位，东风汽车迅速转型，打造自主高端新能源汽车品牌岚图。2020 年，岚图汽车开始着手攻克跨场景全栈式智能驾驶关键技术，涂圣偲作为自动驾驶开发小组的组长，牵头负责智驾领航功能的开发与

量产。“当时，我们在没有标准和经验借鉴、产业上下游支撑微弱和疫情叠加影响的困境中，开始封闭式自主研发。”涂圣偲语气低沉，6 年里，他和团队拧成一股绳，白天奔波测试、夜晚攻坚修改软件，历经无数次“百日攻坚”，破解上万个技术堵点。

凭着这份韧劲，团队斩获多项突破性成果：攻克行泊一体、舱驾融合等关键技术，33 项智驾功能搭载国产芯片实现大规模量产，岚图梦想家鲲鹏智驾系统拿下 7 项行业第一；通过搭建全域研发平台、构建自主工具链，成功培育了上千人的产学研青年团队，并荣获湖北省科技攻关青年突击队岗位建功竞赛一等奖。

“智能驾驶最关键，也是最困难的问题，就是如何在卫星信号不稳定时实现精准定位，这在全世界都是尚未完全解决的重大课题。”涂圣偲言辞铿锵，“我们勇闯深水区，先后历经 6 年，测试超过 300 万公里，相当于绕地球 75 圈，连续攻克四大关键技术难题，成功发明了感知融合定位技术，让车辆在隧道、地库等卫星失效情况下实现了误差仅 9 厘米的精准定位，比传统技术提升了 5 倍，达到国际领先水平。”

新农人田淑娴

在田边建起生态农业实验室



新农人田淑娴在活动现场深情讲述科技赋能农业的故事。
(湖北日报全媒体记者 任勇 摄)

湖北日报全媒体记者 龚雪 通讯员 湖小青

“用科技赋能，让农业有智慧、有底气。”4 月 2 日，由团省委、湖北日报传媒集团主办的“支点建设青年先锋”寻访宣讲活动暨奋斗故事分享会在汉举行。会上，赤壁市娴子生态种养专业合作社理事长田淑娴深情讲述，自己返乡创业成为新农人，扎根田野近十载，用青春与智慧撬动了乡村振兴的无限可能。

2016 年，硕士毕业的田淑娴辞掉在杭州的高薪工作毅然返乡，从零开始打造生态农业基地，在田边建起生态农业实验室。她深耕微生物技术研发，培育光合细菌与小球藻，成功摸索出“菌—藻—稻—虾—鸭”生态循环模式，实现一田多产，产业效益较传统模式提升五倍。

“我们还落地运行了智慧农场管理系统，无人机巡田、传感器监测、AI 生成农事指令等已成常态。”现场，她自豪地向大家介绍，“这套绿色高效模式不仅被纳入联合国粮农组织项目，更获得农业农村部点赞。”

一边是硬核科技支撑，一边是坚持传

承千年生态农耕智慧。田淑娴说，自己目前正在推进有机农场建设，计划用三年时间将这片土地涵养为“生态宝库”，同步申请绿色、有机双认证，为农产品赋予可追溯的“生态身份证”，让生态价值转化为经济价值，让绿水青山真正成为金山银山。

乡村振兴，关键在人。目前，田淑娴一边在中国人民大学攻读人工智能与智慧治理博士，一边化身田间学校讲师，毫无保留地向乡亲们传授技术。如今，她的合作社年培训农民超千人，为 200 余家经营主体提供了专业服务，辐射带动产值近 9000 万元。在她的带动下，“土专家”“田掌柜”“新农匠”不断涌现，越来越多的青年返乡逐梦。新农人正成长为兴农人，为乡村振兴注入源源不断的青春活力。

今年 3 月，田淑娴获得了“全国三八红旗手”荣誉。站在新起点，她目标清晰：邀请深耕智慧农机装备的罗锡文院士团队，共建赤壁无人农场，用智能农机解放农民双手；升级田间发酵系统，让微生物技术以更低成本惠及更多农户；持续完善智慧农场管理体系，让科技创新的红利惠及千家万户。

新洲花朝盛宴引爆春日

30 万游客打卡中国式浪漫

湖北日报全媒体记者 刘畅
实习生 殷金金 通讯员 覃佐丹

一场花朝盛宴，看尽满城“花事”。

花朝，与中秋并称“花朝月夕”，盛于唐宋，是古代最具风雅的传统节日。近年来，这个跨越 800 年的赏花游春名片在武汉市新洲区重焕生机，成为鄂东春日最亮丽的文化版图。

4 月 2 日，30 万游客竞赴新洲花朝非遗推广季，体验这份独属于中国人的诗意浪漫。

春天诗意在新洲复活

清晨，笛声悠扬，一条流动的“彩虹”蜿蜒经过新洲旧街花朝大桥。千余名汉服少女手持团扇，裙裾掠过青石路，宛如从历史画卷中款款走来。

“首次见到这么壮观的汉服巡游。”麻城游客陈先生举起手机，镜头追逐着队伍穿过彩虹桥，掠过田野，最终汇入鼎沸的人潮之中。

上午 10 时，旧街问津文化广场，一场庄重而典雅的花神祈福仪式隆重举行。12 位花仙子礼敬花神，祈求百姓幸运。

旧街是花朝文化的主舞台，地处大别山麓的“咽喉”，自古就是鄂东商贸重镇。始于南宋的旧街花朝节，历经 800 年积淀，汇聚鄂豫皖三

省人流，逐渐成为大别山区非遗文化的盛会。

“天天有亮点，场场有爆点。”入选湖北省政府命名的非物质文化遗产项目名录后，沉寂多年的新洲花朝文化符号愈加鲜活。花如海、人如流、步步高，30 多项赏花踏青活动在潘塘、徐古、旧街、李集四地接续展开。千人汉服巡游、百花祝寿、女子乐坊表演、投壶行花令、簪花赏红、国风音乐会、骆驼商队……仿佛穿越回了历史的天空。

“从朋友圈获悉后，结伴从长沙赶过来打卡。”湖南大学生罗诗雨精心准备了复古造型。随着“汉服文化”和“国潮热”兴起，新洲街头巷尾，来自全国的逾千名汉服爱好者聚会交流，趁东风正好，斟清酒，赏繁花，触摸花朝节的独特魅力，“仪式感”和“文艺范”拉满。据统计，新洲汉服租赁店数量已超 50 家。

清明上河图从画上走进现实

花朝花朝，热闹闹闹。

大别山区规模最大的赶集庙会也在此隆重上演。2400 多个摊位沿着花朝大道两侧一字排开，绵延 5 公里。吃、穿、住、用、行，手工艺品、农副产品、特色美食琳琅满目，让穿梭其中的游客目不暇接。

梅师傅 69 岁，用竹篾编织出各种竹篓、竹

盘、竹筛，工艺精致，还能将自己的姓名编织到各种器具中，被大家赞不绝口。从汉口来的一位老板，一次买了 10 个竹盘，拿回去做装饰。

春节期间被《新闻联播》报道过的“新洲新春市集”也被搬到花朝盛会上。特别是“万人同喝一锅汤”活动，吸引一拨又一拨游客品尝非遗鸡汤。

问津文化广场上，民俗展演与戏曲表演轮番上演，浓郁的方言唱腔，贴近生活的表演形式，令现场观众叫好声不断。竹雕、砚雕、猫头鞋等精美的手工艺品，制作精巧、惟妙惟肖，展示着非遗技艺的风采。张店鱼面、龙丘豆丝、手工红糖等特色新洲美食，色香味俱全，让游客“沉浸式”感受花朝文化魅力。

很多外地商贩参与赶集，一位河南的蜂蜜商贩表示，自己养了二十多年的蜜蜂，早就听人说这里活动很盛大，今年和亲戚一起专门过来销售。

“我们都是现包的，请了四个人从早包到晚，一直在包，就没停过。”一家面包店老板告诉湖北日报全媒体记者，她一上午就卖出了 100 多个。不少村民主动把自家院子腾出来，供游客停车。

全国游客如潮水般涌至

全国游客如潮水般涌至。据统计，花朝

季设摊位数达到 2600 个，来自全国的访问人次超 30 万，两年增长 3 倍。

流量密码的背后，是新洲区厘清发展思路，坚持“一张图”顶层设计，发挥旅游业“一业兴带动百业旺”的乘数效应。

新洲是武汉东部“门户”，脚踏三地，拥有丰富的山水资源，但文旅品牌尚待擦亮。新洲区盘点梳理全域旅游资源，分类施策，因地制宜，打造“3+1”旅游名片，全力提升软硬环境。一批文旅新业态、新场景串珠成链，从“深闺”推向“台前”，实现“一日游”到“多日游”、“景点游”到“全域旅游”、“观光游”向“深度游”的提档升级。

去年，客商王辉回家乡新洲考察，认准这是一块待开发的文旅璞玉，投资 5000 万元开发武汉落差最大的峡谷漂流。然而，夏季炎热干旱少雨，试漂时，遇到水源不足的尴尬。

“关键时刻看担当。”当地干部发挥“逢山开路，遇河搭桥”的韧劲，成立 23 个小分队，将项目的 23 个具体困难一一分解到人，短短 20 多天，就攻克引水渠建设这一硬骨头。大峡漂流顺利开漂后，持续火爆，一票难求。王辉逢人就夸当地干部，还主动担任招商大使，吸引多位福建客商投资新洲文旅项目。漂流的二、三期项目都在积极推进中。

平宜高速襄阳段 实现首季开门红

湖北日报讯（记者祝兆林、通讯员殷铭、杨玲）荆山峻岭间，平宜高速襄阳段建设现场热潮奔涌。今年一季度，该项目完成投资 14.49 亿元，占年度计划的 32.9%，实现首季“开门红”。

4 月 1 日，阳光明媚，大岭山 2 号隧道施工现场，双向进出口四个作业面正同步施工，专业施工班组、风钻、凿岩台车等人员与机械设备足额投入，钻孔、爆破、出渣等工序无缝衔接，日掘进速度 6.4 米左右。云台山水库大桥两座主墩高高矗立，正在封顶。

“云台山水库大桥和大岭山 2 号隧道是项目控制性工程，也是影响项目贯通建成的两大堵点。”项目管理分部主任尹中文介绍，大桥主桥连续钢构采用智慧挂篮、5G 无人塔吊等方式，日掘进速度 6.4 米左右。云台山水库大桥两座主墩高高矗立，正在封顶。

今年一季度，湖北交投襄楚建设公司锚定年底贯通目标，以“实”字当头、“干”字为先，节后迅速组织复工复产，会同各施工单位组织作业人员近 5000 人，各种拌合站增加至 7 座，制梁台座增加至 238 个，梁厂模板增加至 85 套，各类机械设备增加至 1372 台套。

在一期土建加快施工的同时，二期路面施工单位已进场开展临建工程建设，房建、交安工程招标全部完成，项目一二期交叉施工态势逐步形成。

我国培育出 首批飞艇商用驾驶员

湖北日报讯（记者祝华、通讯员王璐瑶、梅春燕）3 月 25 日至 27 日，国内首批自主培养的飞艇商用驾驶员执照实践考试在荆门漳河机场举行，首批 4 名飞艇学员经过监察员严格的口试、理论测试及飞行实践考试，全部合格通过。这标志着我国在自主培养飞艇商用驾驶员领域实现从无到有的历史性突破。

去年 6 月，特飞所启动首批飞艇商用驾驶员培训，并精心构建涵盖理论知识、高级训练器训练及飞艇实操的系统化课程体系。

理论学习阶段，学员们系统掌握飞艇原理、航空法规、气象知识、导航基础等内容，教员通过案例分析、互动研讨等方式，将抽象理论转化为生动实践。高级训练器训练环节，通过仿真技术营造贴近真实的飞行环境，学员反复锤炼起飞、爬升、巡航、下降、着陆等基础操作及特殊情况处置技能。飞艇实操训练更是对学员意志与技术的双重淬炼，在漳河机场上空，学员们驾驶国产“祥云”AS700 载人飞艇，在不同气象条件下完成 400 余次起降训练。

AS700 载人飞艇是低空经济的新兴重要载体，凭借独特飞行优势，在低空旅游观光、应急救援、空中巡查、测绘勘探、城市运维等领域具有广阔应用前景，而专业驾驶员队伍建设是推动飞艇产业规范化、商业化发展的关键环节。

（上接第 1 版）村里的老书记生病了，他开上自家车带他去看病；抗洪抢险，他抱着稻草第一个跳进江里封堵管涌；移民搬迁、土地流转，他每一次都冲在最前面。

“去年，我老伴得了脑梗，看病要花十几万元。他不仅带头捐款，还四处帮忙筹钱，帮我们解了燃眉之急。”吴祖军哽咽着说。

吴劲松走后，吴祖军写下了一首诗，追思这位实干为民的好书记：“千程遥祭泪空流，百转哀思哽在喉。春宵探君身还健，今朝悲恸痛难休。谨记遗言犹在耳，深藏厚谊自长留。音容纵作前尘事，长向天涯梦里游。”

村民的西瓜滞销，他心急如焚四处找销路

在外经商的村民吴飞，谈起外岭村的变化，赞不绝口：“过去回村路不好走，开车底盘刮得咣咣响。现在，路灯亮堂堂的，一直照到家门口。”

有一件事，让吴飞记忆犹新。一次，他接到吴劲松的电话，语气里满是焦急：“吴飞啊！村里有位村民种了一批西瓜，西瓜熟了却迟迟找不到销路，眼看就要烂在地里。你在外头熟人多，能不能帮忙找找路子？”

挂了电话，吴飞立刻想起自己认识一家学校食堂负责人，马上联系对接。很快，几千斤西瓜销售一空。

大棚里蔬果飘香，花田里游客如织，如今的外岭村成了远近闻名的美丽乡村。“26 年来，他没喊过一句口号，都是一条路一条路修、一件事一件事办，硬生生干出来的。”吴飞说。

吴劲松就像一盏“不灭的灯”，一辈子温暖着村民，把念想也留给了村民。

“吴书记对我的帮扶，我一辈子都还不完”

外岭村村民吴利明说，吴书记改变了他的一生。2015 年的一天，吴利明蹲在村口田埂上愁眉不展。家中两个孩子要读书，残疾弟弟要照料，年老父母需赡养，生活的重担压得他喘不过气。

当时，吴劲松恰巧路过，对他家的情况非常了解。“吴书记拍了拍我的肩膀，让我别愁，说办法总比困难多。”吴利明回忆。

外岭村土地肥沃，家家户户种了很多大帮蔬菜。吴劲松给他出主意：“你不如做贩菜生意，这样农户的菜有出路，你也有事可干。”

“他像我们的亲人，处处为我们着想。”吴利明记得，此后，吴书记忙前忙后，一边帮他对接村里的农业企业，一边托人在黄州城区找销路。

那时候，吴利明家穷得叮当响，没有钱买运菜的车。他找到了吴书记，诉说困难。没过几天，吴劲松开着一辆二手皮卡来到他家，把车钥匙交给了他。

原来，吴劲松知道吴利明家困难，早早便和妻子商量，花 8000 元给他买了这辆车。“我好几次说要把钱还给吴书记，他一直说，做生意需要钱，不用着急还。还告诉我，把生意做好、把家里照顾好，比什么都强。”

在吴劲松的帮扶下，吴利明的贩菜生意越做越红火，如今已在黄州拥有两间商铺、两台货车，全家过上了小康生活。

吴劲松已经离开一个多月，吴利明至今无法接受这个消息：“您在我最困难的时候拉了我一把，我还没来得及报恩，您怎么就走了呢？”