

50多个国家和地区嘉宾在鄂寻找确定性

能在中国练赢 才能赢在全球

湖北日报全媒记者 李朝霞 刘宇

当部分国家的“小院高墙”垒起,世界本应进入“逆全球化”的寒冬。

就在此时,湖北迎来了第五年“樱花之约”。3月31日,2026“相约春天赏樱花”经贸洽谈活动在武汉开幕,50多个国家和地区的嘉宾踏春而来。

“能在中国这个最具活力的市场练赢,才能在全球市场赢得更强竞争力。”盖瑞特全球副总裁兼中国区总经理张越道出了众多嘉宾的心声。更多确定性、更多可预测性,是与众多国家、商界人士在这场“樱花之约”里共同寻找的。

实际上,共享中国发展机遇不仅是这个春天释放的信号。从2021年首次举办至今,“相约春天赏樱花”经贸洽谈活动已成功举办四届。湖北一直张开双臂,欢迎所有企业来这里一展身手、磨强自身。

武汉工厂成盖瑞特全球增长最快的标杆工厂之一

超大规模的市场、丰富多样的场景,中国正在成为外资企业的“健身房”和“试验场”。

盖瑞特深耕汽车产业已超70年,在涡轮增压领域长期占据全球领导地位,2012年落户湖北投资建厂。在张越看来,湖北是盖瑞特在中国和全球发展的重要战略支点,也是创新的重要窗口。

这份信心,也写在盖瑞特不断扩大的湖北投资地图上。从2012年开建一期工厂,到二期扩产,再到2025年揭幕的武汉零排放创新中心——三次投资,步步深入。张越坦言,盖瑞特武汉已然成为盖瑞特面向未来技术的重要战略枢纽,承担高端制造及核心研发的双重使命。

如今,武汉工厂已成为盖瑞特全球增长最快、技术最先进的标杆工厂之一。最新落成的武汉零排放创新中心,则被定位为盖瑞特全球研发的“中国引擎”,专注于高速电驱、氢燃料电池空气压缩机、无油离心式电动冷却压缩机等前沿技术。

“中国的快速发展和丰富场景为盖瑞特提供了宝贵的市场土壤,使我们能够更快开发技术、验证技术,并走向全球。”张越介绍,盖瑞特在中国拥有多项“首发技术”,比如为中国快速发展的混动、增程技术开发的新一代高效空气动力学涡轮增压产品,仅2025年获得近10个混动及出口的涡轮增压新项目定点。在零排放技术领域,盖瑞特已率先在中国获得多个量产定点。

更重要的是,这些在中国市场率先验证的技术与产品,正在反向赋能全球。目前,盖瑞特在中国的研发中心已具备平台开发的能力,这些解决方案既符合中国需求,也开始进入海外项目,成为盖瑞特全球产品的一部分。用张越的话说,这实现了“从‘在东方服务东方’到‘在东方服务全球’的跃升”。

张越表示,盖瑞特已经在中国累计提交近350项发明专利,未来还将承担更多全球前沿研发任务,形成更多“在中国创造、从湖北走向全球”的创新路径。

中国速度让安波福产品首发周期缩短三分之一

这是安波福中国及亚太区总裁杨晓明第二次奔赴“樱花之约”,对湖北的市场活力、开放氛围的感受更加强烈。

去年,安波福在武汉完成了第四次投资,电气分配系统制造工厂和研发中心项目正加快建设,预计年内投产,将为国内新能源汽车提供限速系统支持。

安波福是全球领先的汽车技术公司,



科技赋能荆楚好物,嘉宾体验机器人零售樱花蛋糕。

专注于汽车智能化、电动化、网联化等前沿领域的创新突破。2007年,安波福在武汉经开区设立首个电气系统生产基地,此后又陆续在武汉建设连接器系统武汉工程中心、连接器系统高压产品武汉工厂。

中国何以成为各国企业的“健身房”?在杨晓明看来,答案既在于其特有的确定性、发展性与可持续性,也在于浓厚的创新氛围、快速的供应链响应机制、持续提升的开放程度与市场活力。这些因素叠加在一起,共同构成了一套系统性的“锻炼机制”。

“我们利用中国速度,将产品首发周期缩短到传统模式的三分之一。”杨晓明说,安波福中国的业务模式不仅快,还能在运营中不断迭代,为我们服务全球提供了宝贵经验。

参与“中国速度”及其动态生态系统,已成为像安波福一样的跨国公司,将挑战转化为战略优势的关键机遇。

在中国“高手如林”的市场环境中,安波福锻造出更强竞争力。利用湖北的区位优势,安波福实现了“本地化配套+敏捷响应+区域协同”的供应链布局。眼下,安波福带动数十家配套企业落户湖北,形成高压连接、智能网联等关键环节的本地闭环。

“我们在中国不断完善的供应链体系,不仅服务于本地客户,还在反哺全球。”杨晓明介绍,从智能制造、AI质检,到数字化调度系统,安波福在中国的标杆工厂模式,已经成功复制到全球其他基地。

更值得一提的是,安波福正将中国供应链伙伴带入全球体系。

以铜材为例,过去安波福主要依赖国际供应商,如今与中国本土铜材企业合作,生产出达到国际标准的产品,不仅生产成本更低,供应链响应速度也更快。这家中国企业正成为安波福全球最大的铜材供应商,合作产品正借助安波福全球布局进入欧洲市场。

在杨晓明看来,中国不仅是安波福的“健身房”,更是全球创新的策源地、供应链的稳定器。



“U选湖北”特色产品引发嘉宾驻足。



嘉宾品尝湖北特色饮品。(本稿图片均由湖北日报全媒记者 陈少哲 摄)

千名澳门学子来鄂求学 港理工武汉科创院挂牌 鄂港科技创新 “双向奔赴”

湖北日报全媒记者 彭一苇

3月31日,“鄂港澳携手,链通全球”经贸合作洽谈活动在汉举行,作为2026“相约春天赏樱花”经贸洽谈活动的重头戏之一,来自鄂港澳三地的政府机构、商会以及企业代表们今年对湖北有了不一样的观感。

“我在北京有个很好的朋友,他准备扎根武汉。”香港贸发局中国内地总代表钟永喜,一上来就讲了一个小故事。他这位朋友想打造具有全球影响力的具身智能机器人产业集群,说武汉是中国工业的核心区,有完整的工业门类,为智能机器人的研发制造提供了完备的产业配套和丰富的应用土壤。

他为什么选择武汉?钟永喜这次参观了武汉后有了答案——湖北是中国中部产业科技枢纽,有完整的全系的工业体系,强大的高校资源,人才丰富,再加上区位优势,是国家内陆开放的新高地。在政策引导、场景开放、人才引进等方面都为企业提供全方位的支持。

湖北除了产业优势吸引人之外,湖北的区位优势,让香港企业坚定了投资信心。玉湖冷链自2021年起在武汉布局了华中核心枢纽,2025年投运试运行,达产后年交易额在200亿元左右。2023年继续追加投资,在襄阳建设二级交易中心,今年将试运行。香港与武汉项目形成双枢纽联动,构建了覆盖华中、辐射全国的冷链物流网络。

“我们选择扎根湖北,源于对湖北建成支点、走在前列、谱写新篇章的高度认同,湖北九省通衢的区位优势让冷链运输效率最大化,陆海空铁的枢纽网络更为我们打通国内国际双循环提供了关键支撑。”玉湖冷链副总裁兼武汉、襄阳公司董事长李元华说。

湖北的科教优势,让更多的港澳同胞来湖北求学。澳门特区招商投资促进局内地代表处代表刘柯汉透露,去年有超过1000名澳门居民在湖北就读。位于汉口的武汉香港中心,引入了香港理工大学武汉科技创新研究院,去年10月已经正式运营挂牌。这是武汉市人民政府与香港理工大学共建的新型研究机构,成为鄂港科技创新以及高等教育合作的标志性载体。

“我看到湖北在‘十五五’规划中提出,要‘强核、壮圈、联群’建设内陆开放新高地。这个定位跟香港的发展和未来的定位及功能相当契合。”钟永喜说。

今年,香港贸发局举办了多场与湖北相关的活动。1月,在武汉举办以“智联汉港,科技出海”为题的双城协同发展交流会,100家有意出海的科技企业进行交流。3月,有28所香港高校与湖北高校代表在武大做了一场鄂港高校合作的对接会。4月,贸发局出海全球通的服务将在香港启动……“我们将与湖北省深度合作,推动以香港的资本为纽带,以市场为引领,助力鄂港在科技与产业中深度融合,服务企业连通全球。”

英中商业发展中心主席 买了一辆中国产电动汽车



英中商业发展中心主席约翰·麦克莱恩接受湖北日报专访。

文/图 湖北日报全媒记者 李朝霞 彭艺博 张灿

“如果不亲自到这里看一看,很难真正理解中国正在发生的一切。”3月30日,英中商业发展中心主席约翰·麦克莱恩接受湖北日报专访时,难掩对湖北、武汉发展活力的赞叹。他感慨道,无论是湖北、武汉,还是整个中国的发展速度,都让他深感震撼。

谈及对湖北的印象,他用“中国经济重镇”和“千湖之省”来描绘。在他看来,湖北的真实面貌,和很多外国人想象中不太一样。正值樱花季的武汉,绿树成荫、色彩斑斓,而无论是文化底蕴、高校资源、城市活力,还是走向全球的决心,湖北都蕴藏着无限可能。

他特别提到,湖北在新能源、电动汽车、人工智能等领域正实现跨越式发展。“曾几何时,我们总认为科技主导权在西方,但如今情况早已不同。中国,尤其是湖北,已处于领先地位。”他认为,英国必须参与到这场变革中来,而湖北与英国在现代产业战略上高度互补,合作前景广阔。

以电动汽车为例,他自豪地分享道,自己在英国购买了一辆中国产的电动车,其设计、品质和可靠性都有保证。英国对从中国进口的电动汽车免关税,市场增长强劲。在英国,民众对电动汽车的接受度越来越高,为两国在技术、设计、服务等领域深化合作奠定了坚实基础。

在他看来,合作的关键在于开放与共赢。他援引数百年前的一句英国谚语“两人智慧胜一人”,并巧妙地将其转化为“英国与湖北”的组合。“不同的文化、思维方式、工作模式相互融合,用中国话说,就是实现双赢。”

去年11月,湖北省领导率团到伦敦,那次访问让英国企业看到了实实在在的合作机遇。他认为,英国在金融服务、绿色金融、碳捕集及国际化经验方面拥有专长,而湖北在市场规模上具备优势,双方完全可以实现“强强联合”。

“这也是我经常来这里的重要原因之一。”他强调,亲身经历让他能更生动地向英国同事讲述这里日新月异的变化,他们也必须了解中国的发展速度与变革节奏。

约翰·麦克莱恩热爱登山,他用一个生动的比喻表达了对中英合作的乐观期待:“我们早就走出了起步的浅山区,但顶峰依然还在远方。不过我们正在稳步前行,有足够的精力,更清楚为何而攀登,我们终将一起登顶。”

“你不用跑远,只要来武汉就够了。”他热情邀请大家亲自来感受湖北的投资优势,不仅有生意,还有人文感受,湖北、武汉能提供全方位的体验。

省内就可完成设计配套应用

湖北一条船链动长江汉江“金三角”

湖北日报全媒记者 林晶 陈莉霖

“继湖北首艘纯电动集装箱船‘华航新能1号’投入运营后,3月26日,‘华航新能2号、3号’完成首航。该船可以快速换电,为规模化运营奠定了基础。”在3月31日举行的武汉都市圈产业生态推介暨绿色智能船舶投资合作交流会上,湖北长江船舶供应链有限责任公司副总经理吴璐琳带来这一喜讯。

“华航新能2号”纯电动集装箱船是“武汉设计、宜昌制造”的省内协同典范——该船由武汉长江船舶设计院负责设计,宜昌枝江盛懋船厂承担建造任务,核心三电系统由武汉东湖新能提供,全程实现省内设计、省内配套。

绿色智能船舶产业是我省高端装备制造产业的重要增长极,当前,我省正加速从“造船大省”向中国绿色智能船舶引领者迈

进,让“一条船”畅游长江、汉江,在“金三角”实现产业协同。

作为全省唯一一家以“船舶”为核心的链主型企业,长江船舶供应链正以武汉为“圆心”,链起全省绿色智能船舶制造产业。该公司创建的船舶供应链公共信息服务平台,目标打造国内的“船舶京东”,已吸引设计、制造、配套等各类入链企业超1300家,助力企业降本增效,实现突破性发展。

在宜昌,船舶产业的绿色转型步伐持续加快,得益于长江船舶供应链平台对研发、设计、建造、金融等产业链资源的高效整合,宜昌船舶工业园内一艘130型液化天然气单燃料江海直达多用途船,提前一个月交付,综合成本较计划下降4%,彰显了协同发展的强大效能。

除了纯电动、LNG动力船舶外,湖北正积极布局氢能船舶赛道。在距武汉近百公里的孝感云梦盐化工循环经济产业园内,

氢气经过提纯处理后,将为氢能船舶输送源源不断的清洁动力。

“我们厂区距离武汉核心用氢市场仅60—120公里,氢气运输成本约为0.6元/立方米。”葛化中极氢能源有限公司总经理郭庆昕介绍,当前公司正为示范航线及港口船舶定制氢气供应方案。同时,深度参与船舶动力技术变革,联合华中科技大学、氢能绿动新能源等单位研发国内首台300千瓦氢内燃机发电机组,目前已进入耐久测试阶段。“我们还在积极寻求多方合作,携手共建氢能船舶技术与标准体系,全力抢占行业技术制高点。最终实现氢能‘制取在云梦,应用在江城,示范在都市圈’的发展格局,构建起优势互补、错位协同的氢能船舶产业生态。”

绿色智能船舶的发展,为文旅产业注入新活力。在武汉东湖,坐电动游船旅游已成新风尚——无柴油异味,无轰鸣声,游

客可静坐舱中喝茶闲聊,沉浸式感受东湖之美。该游艇由宜昌一家公司建造,首批纯电动游艇将于8月底前交付东湖,全年计划下水30艘。该公司负责人表示,东湖游船项目的成功经验有望复制,带动形成一批新的网红打卡点。

湖北在船舶制造和物流方面的优势,让香港物流商会主席钟鸿兴十分期待汉港物流联动,“我希望香港物流企业能在汉设立区域总部,让更多好物借助两地走向更大市场。”

目前,湖北在内河船舶产业上优势明显,全国超过80%的绿色智能船舶的研发设计均来自湖北,船舶电力驱动系统配套占全国60%。吴璐琳表示,湖北港口集团已绘就“千帆计划”蓝图,到2027年引领全省内河绿色智能船舶超600艘,到2030年引领全省内河绿色智能船舶达1000艘,带动长江黄金水道绿色智能船舶产业裂变式发展。