

“武汉造”汽车巡展驶入古都咸阳

陕西消费者凭车谷汽车消费券可享数千元补贴

湖北日报讯(记者杨千帆、通讯员蒋秋雨、李焯)3月1日,“武汉造 神州行”2026汽车巡展促消费活动·走进三秦大地专场在陕西咸阳举行。作为新春省外首站,东风公司、吉利汽车、上汽通用等车企,带来岚图、猛士、奕派、东本、别克等17款“武汉造”“车谷造”新能源汽车品牌作产品及品牌巡展推介,并宣布车谷汽车消费券落地咸阳,实现“一券全省通享”。

咸阳是古丝绸之路西出长安第一驿站,也是关中平原城市群的重要节点。江城武汉则是“中国车谷”所在地,集聚了东风汽车总部及岚图、猛士等新能源品牌。武汉汽车产业优势可与咸阳装备制造深度融合,而咸阳的文旅资源和市场空间也能为“武汉造”开拓西北提供广阔腹地。武汉市委常委、武汉经开区党工委书记刘子

清说,希望以此此次活动为窗口,将优质汽车产品引入三秦大地,推向更广阔的西北市场。

本次活动,中国车谷品牌运营中心带来汽车消费券,实现“一券全省通享”,3月18日之前,陕西省消费者在本地指定授权经销商处购车,均可申领使用,按车辆开票价格分档给予补贴:5万元—10万元档补贴2000元,10万元—20万元档补贴4000元,20万元—35万元档补贴6000元,35万元以上档补贴8000元。购车金额越高,补贴力度越大,精准满足不同消费层级的购车需求。据悉,本次活动涵盖岚图、东风本田、奕派、风神、猛士、莲花等43款车型。

活动现场还设置了小型车展,猛士M817、全新岚图梦想家、岚图泰山、东风奕派eπ007+等多款车型亮相,

吉利银河M9、别克E5等也一同展出,吸引不少市民围观体验。市民刘女士在体验岚图泰山后,对空间和车机交互表示满意,得知配合5C快充12分钟可将电量从20%充至80%后更感兴趣。当天,武汉经开区企业与陕西多家企业签署合作协议,进一步拓展产业协同、市场互通与文旅联动,推动两地互利共赢。武汉经开区投促局负责人透露,这是继西安、延安之后,“武汉造”汽车第三次走进三秦大地。前两站积累了良好口碑,此次选择咸阳作为支点,意在辐射关中平原城市群,更高效开发西北市场。

据悉,“武汉造 神州行”2026汽车巡展全年将举办超20场活动,足遍及大江南北。在拉动区域汽车消费升级的同时,进一步提升“武汉造”“车谷造”品牌在全国市场的知名度和影响力。

同比劲增18% 岚图汽车前两个月交付超1.8万辆

湖北日报讯(记者左晨、通讯员张莹莹)3月1日,岚图汽车发布销量数据,1至2月交付18873辆,同比增长18%,以强劲增长迎来“开门红”,展现蓬勃活力。

“能够实现持续强劲增长,离不开广大用户长期的信赖与支持。”岚图汽车董事长、党委书记卢放表示。2026年是岚图汽车的“产品大年”,岚图将推出4款全新车型,满足细分市场用户的个性化需求。3月,岚图梦想家将迎来第20万辆下线,携手华为推出的岚图梦想家冠军版已正式开启预订。岚图泰山黑武士也将于本月正式上市,Ultra版同步开启交付。

推出新车的同时,岚图汽车还通过强化产能体系建设来实现高质量交付。在刚刚过去的春节假期,岚图汽车对黄金工厂、云峰工厂进行技术改造,助力生产提质扩能。产线全面升级完成后,计划于今年7月份,两大工厂合计将达到每小时90辆整车下线的产能,即平均每40秒下线一辆整车。

如今,岚图汽车构建起覆盖SUV、MPV、轿车品类的完善产品矩阵。岚图梦想家、岚图泰山、岚图追光L组成的“三旗舰”阵容,与岚图FREE+、全新岚图知音形成的“SUV双子星”组合,精准满足高端市场用户的多元化需求。

随着产品、技术、服务等体系化能力的提升,岚图汽车赢得了国际资本市场的青睐。目前,岚图汽车已完成港股上市的全部前置监管审批流程并更新招股书,上市确定性全面落地,预计于3月19日在香港联交所主板正式挂牌上市,成为“央企高端新能源第一股”,实现市场与资本的协同发力。



岚图汽车生产线。(受访单位供图)

企业“云上技术员”大幅提升图纸处理效率 五人得干一个月的活儿,AI两天搞定

湖北日报全媒记者 祝兆林 通讯员 李棒 王辰然

3月1日,在中国化学工程第六建设有限公司(以下简称“六化建”)浙江舟山某项目现场,焊接工程师方殿龙熟练地将一批施工设计图,上传至AI管道焊接基站云控中心材料识别系统,系统随即自动启动解析流程。

“项目2万余张图纸,过去5个人埋头处理至少需要1个月,如今最多2天就能完成。”方殿龙介绍,AI技术已将一线技术员从烦琐的重复性劳动工作中解放出来,显著提升工作效率。

在化工建筑安装工程中,管道焊接是核心关键工序,其工

程量占总工程量的60%以上。在焊接施工前,需人工从管道单线图中精准提取材料信息、标注焊点位置、匹配焊接参数,这也是该行业普遍面临的业务痛点。“提取材料信息、标注焊点位置、匹配焊接参数是焊接施工的前置环节,且需依次开展,无法同步进行。”六化建数字化施工经理吴宽宽介绍。

为了破解这一行业瓶颈,2025年3月,六化建自主研发AI管道焊接基站云控中心,将材料识别、焊点标注、管道焊接管理等核心模块一站式集成,打造覆盖管道焊接全流程的智能解决方案。同年11月投用后,工程技术人员仅需将PDF施工设计图上传到系统,AI管道焊接云控中心能自动识别图纸上的管道信息,并生成材料信息表格,同时在

图纸上标注焊点位置,并匹配对应的焊接信息。

2025年11月,六化建承接内蒙古某大型化工项目,2万多张图纸的材料提取工作,业主给出15天时间,这一任务在传统模式下压力巨大,六化建依托自主研发的AI管道焊接云控中心,仅用2天就高质量完成全部数据提取任务,AI初筛准确率98%以上,经人工复核后最终实现100%正确率。

“人工统计图纸材料表,每人每天最多完成200张,而AI读取单张图纸仅需1秒。”吴宽宽介绍,六化建每年处理各类施工图纸约100万张,该技术投入使用后效率大大提升,单项目材料核销周期缩短70%,实现施工场景从“人海战术”向“智慧工场”转变。

(上接第1版)

新一轮科技革命和产业变革,几乎带动所有行业都在发生深刻变化。传统的发展模式,难以为继。

从6000亿迈向万亿,靠什么推动?动力在哪里?“宜昌的发展阶段已到了要靠创新驱动的阶段。定位是目标追求,地位是实力呈现。唯有创新,才能将定位变地位。”宜昌市委书记黄剑雄说。

2月28日,宜昌以三级干部会议的形式召开创新发展大会,号召全域创新、全员创新、全程创新。会期一整天,与会代表热烈讨论。创新,成为宜昌2026最热话题。

新的能级:步步跃升,重塑产业基因

科技创新与产业创新深度融合,厚植创新的“热带雨林”

从-600米到10000米+,我们看到一个什么样的宜昌

万米高空,波音737和空客A320翱翔蓝天,他们有的都经历了宜昌“飞机医生”之手。走进贝迪克凌云(宜昌)飞机维修工程有限公司的庞大机库,如同进入了“飞机医院”。穿着蓝色工装的飞机维修师们,在一架架飞机舷梯上忙碌上下。作为中部地区唯一一家可开展民航飞机客改货业务的MRO(维修、修理、翻修)企业,贝迪克凌云已累计维修各类飞机超500架次。这是一个用创新链接世界的宜昌。

30米的低空,漫山遍野的脐橙金灿灿,轰鸣的农用无人机组载着这些金果果,仅用一至两分钟即可翻山越岭。掌握种子“芯片”的秘钥,还将宗橙“论个卖”。这是让山野充满科技感的宜昌。

地平线上,时速350千米的高铁,从宜昌北站呼啸启航,一路贴地飞行,1小时9分钟到武汉。这是加速融入国内大循环的宜昌。

地下600米,国内最大单体地下磷矿麻坪磷矿在宜昌远安县投产,采掘作业面见不到多少人,矿工们都忙着用键盘“采矿”。这是越来越有含“新”量的宜昌。

当视线从云端落回大地,汉宜宜“金三角”协同发展的版图上,宜昌作为重要一极,与“兄弟”们各展其长,共同逐梦高质量发展。

在宜昌投资400多亿元的楚能,主打314Ah电芯+5MWh储能集装箱组合,产品远销保加利亚、洪都拉斯等地。在武汉,楚能基地是技术创新的策源地,行业首创的

峡尽天开“宜”路向新

“浸默”电池安全系统便诞生于此。襄阳基地则规划发力高端快充动力电池。沿江高铁武宜段的开通,“金三角”高铁成环线,三地技术团队每周互通有无,新产品从研发到量产周期大为缩短。

走进位于宜昌的湖北三峡实验室,一场产业革命正在上演。不久前,湖北兴福电子以4626.78万元收购了这里诞生的重大科技成果——“光刻胶用光引剂制备专有技术”所有权。光刻胶是芯片制造的核心耗材,其关键的光引剂材料长期被国外企业垄断,国产芯片与显示面板制造曾在这一环节处处受制。历经三年攻坚,来自上海一家光刻胶龙头企业的检测报告带来决定性认可:这样产品各项关键指标已达到国外厂商同等水平。

目前,这条年产30吨的小产线正在进行报批,厂房同步建设。这意味着,长期被国外垄断的芯片关键材料,即将在宜昌实现自主生产。

同样的创新故事在三峡实验室不断续写。科研人员将每吨约800元的磷矿石,转化为每克价值约5000元的黑磷晶体,让磷化工实现了从“论吨卖”到“论克卖”的价值跃升。2025年,全市国企研发投入达37.88亿元。从安琪集团的酵母浸出物成为国产九价HPV疫苗的“中国芯”,到兴发集团建成行业首个有机硅数字化孪生智能工厂,一批“硬核”创新成果正在宜昌加速涌现。

从破解“卡脖子”难题的一颗“种子”,到枝繁叶茂的创新“雨林”,宜昌正在“产业筑基,科技创新”的步伐,让更多“实验室”的样品转化为“生产线”的产品,在高质量发展的赛道上,用科技创新之“芯”,链接更加广阔的未来。

新的作为:“板房”如炬,映照创新路 降低标准,看到的都是成绩;提升标准,发现的都是问题

峡江的风,翻过三峡大坝,吹过葛洲坝。始终与国家超级工程休戚与共的宜昌,也将迎来继三峡工程之后长江干线最大的综合性工程——三峡水运新通道建设的开工,沿江高铁、呼南高铁等国家重大战略工程也在加快推进。

诸多战略机遇叠加,呼唤新的作为。发扬“板房精神”,“创一流、争第一、干唯一”腾跃峡江两岸。

站位决定标准,标准体现站位。降低标准,看到的都是成绩;提升标准,发现的都是问题。

宜昌高新招商投资有限公司会议室,一张“鱼骨图”十分醒目。硅碳负极材料被业界誉为下一代锂电负极材料,大家梳理这一未来产业,将重点企业浓缩进图里。“对照链条,就会知道我们还缺什么,根据产业园的承载力,有针对性地去招商。”招商一部牵头负责人罗杨说。

“鱼骨图”渐新丰满,产业链日趋完善。目前,宜昌高新区已落户硅碳负极产业链企业8家。预计到2030年,宜昌硅碳负极材料年产能将达到15万至20万吨,产值规模600亿元。

任何工作,主动落实,就能抢抓机遇;被动应付,就会贻误发展。

去年12月29日,位于宜昌东部产业新区的邦普年产45万吨新一代磷酸铁锂项目投产,成为全球最大单体磷酸铁锂基地。起初,该项目选址并不在宜昌。高新区招商专班获得线索后,连夜赶赴广东上门拜访邦普公司。

此后,专班用半个月学习电池循环等20余项产业链知识,分析全国磷酸铁锂正极材料前五企业产能布局,制定5版招商方案。为解决项目落户的天然气成本问题,招商专班7天往返武汉6次,促成天然气直供,气价下降19%,预计每年为企业节省成本2500万元,最终在三城竞争中“后来居上”。

当阳市组织党员干部下沉全市42个边界村,听民意、解难题。同明村是其中最偏远、道路最崎岖的村,曾因干旱时节节水短缺、水质偏涩让村民愁肠,市里迅速实施改水工程,将优质的漳河水抽提250米,送到村民家中。

时光不语,铭记所有的奋斗。半个多世纪前,万里长江第一坝葛洲坝破土动工。数十万建设者从五湖四海汇聚宜昌,在泥泞中安营扎寨,在号子声中开启征程。以头拱地、敢闯敢干的创业精神,渗透在这座城市的肌理中。

数十年后,在城市“东进”的主战场白洋镇,宜昌千群白手起家、从零起步,100天内搭起5000平方米板房,11天完成198人办公搬迁,将“荒野”变为“临时指挥部”,以板房为“根据地”,绘就高新区项目的拔节生长,将苦干实干、勇挑重担、一线攻坚的“板房精神”写进时代华章。

滚滚向前的时代不会凭空而来,它会沿着来时碾过的辙辙奔向远方。草木蔓发的江畔,春山可望。

武汉经贸代表团赴欧 助力优势产业走出去

湖北日报讯(记者黄磊、通讯员赵燕、陈新建、实习生曾令嘉)年味未尽,武汉企业出海征程已启。3月1日凌晨,由武汉市商务局、东湖高新区组织的武汉经贸代表团出发,开启为期六天的欧洲经贸之旅。同期,还有来自中国信科、烽火、长飞光纤、聚芯微等重点企业的近百人组团出发,涵盖光通信、芯片、智能硬件、网络安全等前沿产业领域。

代表团此次行程紧密,六天内将奔赴西班牙巴塞罗那、英国曼彻斯特和伦敦等地,参加世界移动通信大会、大曼彻斯特绿色峰会、伦敦数据中心展览会等国际盛会,并举办中国武汉—西班牙经贸合作交流等经贸会议。

“等不得,慢不得”“不出海,就出局”,这是参团企业的一致共识。此次代表团中,既有参加过多次的龙头企业,也有首次参展的新锐企业。

作为全球光通信领军企业,长飞光纤已是第三次参加世界移动通信大会。长飞光纤有关负责人称,企业高度重视此次出海之旅,在大会现场设置了400余平方米的独立展台,集中展示其AI智算枢纽、新型光纤光缆等产品,并将举办发布会。公司高层也悉数出动,以高规格阵容与全球伙伴开展技术交流与合作对接。

武汉敏声则是首次出海参展。该公司销售副总赵玉龙介绍,企业拳头产品为射频滤波器,主要应用在智能手机、物联网终端上。“我们将借助此次‘抱团出海’的机遇,以及国际展会平台,与三星等海外头部企业开展品牌推广与需求对接,加速全球化拓展。”

记者了解到,武汉经贸代表团还将在世界移动通信大会现场设立“武汉·中国光谷”形象展区,组织20余家企业亮相,集中展示武汉光电子信息等产业的科创实力,并向全球光通信和贸易企业发出合作邀约。

光电子信息产业是武汉市三大优势产业之一,也是“世界光谷”核心支柱产业。2025年,武汉光电子信息领域进出口增长12%,今年1至2月预计增长35.2%，“走出去”步伐逐步加快。武汉市商务局相关负责人表示,此次抱团出海,就是要助力光电子信息等武汉优势产业走出去,更好服务“五谷”建设。

2024年底起,为助力企业在全方位竞争中抢占先机,武汉市商务局启动“抱团出海”行动,全力帮助企业搭平台、引客户、签订单,拓展海外市场。2025年,武汉市商务局成功组织10个团组,带动近800家企业参加境外展会及经贸活动,促成意向合作金额约10亿美元。

抱团出海,为武汉外贸稳定增长探索了新路径、提供了新支撑。2025年,武汉全年外贸进出口值达到4548.5亿元,同比增长12.7%,增速居全国19个副省级及以上城市第三,显著高于全国平均水平,为武汉经济发展注入了强劲动能。今年,武汉市商务局还将组织10个经贸团组“抱团出海”,带动600家以上企业开拓国际市场,持续推动武汉企业出海抢订单、拓市场。

(上接第1版)

2023年,时任中国地质大学(武汉)机械与电子信息学院院长丁华锋,带着一线调研的思考,提交《关于建立高校和行业联动机制,解决大学生就业结构性矛盾“痛点”的提案》,直指校企合作堵点、人才培养与产业需求脱节等问题,开出校企联动机制、推动龙头企业参与人才培养方案制定等对症“药方”。

这份源于机器人研发与产业实践的提案,获评全国政协2023年度好提案,并迅速迎来落地成效。

提案提出当年,教育部启动国家卓越工程师学院建设,深化产教融合改革;由丁华锋牵头的中国地质大学(武汉)卓越工程师学院获准成立,专门围绕机器人工程、高端装备制造等方向,推行校企联合培养。

“建言既要发挥专业所长,更要深入一线倾听民意。”这是丁华锋始终坚守的履职准则。

为了让提案更接地气、更具操作性,他带领团队走访武汉等地机器人企业、智能制造工厂、高校实验室,与研发人员、技术人员、青年学生面对面交流,把最真实的产业需求、亟需解决的发展难题带到全国两会上。

2024年,面对AI与机器人深度融合的产业浪潮,丁华锋提交《加强数字人才培养 打开就业新空间》提案,相关建议得到教育部门积极采纳。多地高校与机器人企业共建产业学院、开设定制化专班,有效缓解了行业人才短缺难题。

2025年,丁华锋进一步聚焦高等教育支撑新质生产力,提出系列建议,呼吁打破实验室与生产车间的壁垒。在他的推动下,中国地质大学(武汉)机械与电子信息学院率先新增人工智能与机器人专业方向,邀请企业工程师走进课堂,让人才培养紧跟技术前沿。

“看到提案中的建议一步步变成现实,看到学生们在机器人实训、装备研发中练就真本领,这是履职最大的成就感。”丁华锋说。

推动以学生为中心的创新人才培养

2026年初,丁华锋履新武汉轻工大学副校长,分管学校的创新创业工作。

上任后,他细心听取创新创业学院的研究汇报,并深入各学院实地调研,了解学校目前在创新创业教育领域的成绩和不足,逐步形成地方应用型高校拔尖创新人才培养思路。

“创新创业教育要从创新师资抓起,这是源头之水,每一个学生都应成为不同专业领域的创新者。要不断革新教学内容、教学方法,让学生在参与创新活动中找到自己的兴趣点和一生热爱的事业。”丁华锋说。

遴选优秀师生组建常青创新实验班,筹划全国性创新人才培养研讨会……目前,武汉轻工大学正有条不紊地开展创新创业教育。

“力争用3到5年时间,让武汉轻工大学成为国内有一定知名度的创新人才培养小高地,并不断扩大影响和规模。”丁华锋信心满满。

当前,知识经济加速演进,第四次工业革命正颠覆传统行业发展模式与治理体系,全球科技竞争已进入“创新生态比拼”新阶段。

丁华锋认为,在此背景下,高等教育作为连接教育、科技、人才的核心枢纽,亟需突破传统教学研究型定位,向“以创新为内核、以创业为载体、以价值转化为目标”的创业型大学转型。“这一转型,不仅是响应国家战略的必然选择,通过高校创新能力提升破解‘卡脖子’技术难题,为经济高质量发展培育新动能,更是高等教育自身突破发展瓶颈的现实路径,解决传统模式下产学研用脱节等结构性矛盾问题。”丁华锋说。

“我国传统教学研究型大学在转型中仍面临多重困境,亟需系统性改革方案,通过‘人才链—教育链—创新链—产业链’的四链统整,推动高校实现从‘知识授受者’到‘创新策源地’的角色转变。”今年全国两会,丁华锋就将推动传统大学向创业型大学转型提出相关建议。

“政协委员的身份是荣誉,更是沉甸甸的责任。”丁华锋表示,未来将继续把专业所长转化为服务国家发展、湖北支点建设的一份力量,为新质生产力培育、科技自立自强和强国建设持续建言献策,在履职路上步履不停、笃行不怠。