

中国邮政储蓄银行湖北省分行

融通荆楚血脉 鼎力中部崛起

当湖北某新材料有限公司还在为投产初期的资金周转凝神思索时,其手握的多项石墨专利已悄然转化为信用财富,企业主两天内就获得了邮储银行300万元的“小微易贷”。

这种将“技术变信用、信用变真金”的场景,正在荆楚大地广泛上演。

截至2025年末,中国邮政储蓄银行湖北省分行(以下简称“邮储银行湖北省分行”)资产规模站上10628亿元的新台阶,全年投放贷款2406亿元。这相当于每天有近6.6亿元金融活水注

入湖北实体经济。

作为金融服务地方发展的主力军,邮储银行湖北省分行早已将自身战略与湖北奋力加快建设中部地区崛起重要战略支点的宏伟目标深度绑定,以其扎根荆楚的深厚积淀和主动作为,在支持现代产业集群、科技创新、乡村振兴等重点领域,书写着金融与地方经济共生共荣的时代篇章。

战略协同

精准对接区域发展战略

金融服务国家与区域战略,关键在于精准对接与深度融入。邮储银行湖北省分行将自身发展与湖北省“能级跨越、科创引领、产业倍增、枢纽提能、美丽湖北、文化创新、区域联动”七大战略紧密对接,以金融赋能全域高质量发展,实现了从宏观战略到具体项目的有效贯通。

以重大基建与关键项目建设为核心提升服务能级,邮储银行湖北省分行聚焦长江经济带绿色发展,设立专项信贷额度、开辟绿色审批通道,累计服务沿线企业89家,2025年相关贷款余额达198.5亿元。通过推行重点基建项目清单制管理,中长期贷款净增27.9亿元,其中技术改造与设备更新贷款增幅高达600%。与此同时,该行持续降低实体经济融资成本,2025年累计让利超2835万元。

转向科技金融领域,该行组建科技金融领导小组,构建“专项方案+专营机构+专业产品”全生命周期服务体系。在武汉、襄阳、宜昌等地打造8家科技金融特色网点,深化政银园协同合作,成功对接全省103个园区、2.1万家企业。依托“易企营”服务系统与“U益创”产品体系,涵盖融、投、通、富、慧五条产品线。2025年,该行服务科技型中小企业超6600户,贷款结余超210亿元,规模稳居同业前列。

立足产业发展需求,该行围绕湖北“51020”现代产业集群,制定“客户+产品+政策”三项清单,筑牢产业链金融根基。重点服务专精特新、拟上市企业,累计投放贸易融资107亿元,制造业贷款余额达316亿元;针对光谷通信、生物医药等特色领域推出“集群e贷”(单个项目额度最高达3亿元),并在脱核

产业链、医药产业链等项目实现首笔业务突破。

紧扣湖北“建成中部地区综合交通枢纽”目标,该行深度参与铁路、公路、城市轨道交通等重大领域建设,全力赋能综合交通与现代物流体系升级,2025年末交通领域贷款余额达472.5亿元。

坚定践行“两山”理念,该行将绿色金融纳入高质量发展核心,近三年绿色贷款平均增速超22%。聚焦节能减排降碳,重点支持襄阳、十堰等碳达峰试点城市建设,创新“碳减排支持工具+科创e贷”“排污权质押+科技信用贷”等模式,为宜昌化工园区绿色升级注入金融活水,2025年绿色贷款余额431.8亿元,增速显著高于各项贷款平均水平。

助力文化强省、旅游强省建设,该行探索特色金融服务模式:支持黄梅非遗文化旅游区等重大项目,服务襄阳牛肉面等地方美食产业链,打造荆州楚文化主题支行,推动金融与文化场景深度融合,让荆楚文化在新时代焕发新生机。

为助推“湖北三大都市圈”协同发展,该行实施差异化区域策略:强化武汉、宜昌等重点城市市行的辐射带动作用,在湖北自贸区武汉片区新设二级分行;同时推行“一县一策”,加大县域资源倾斜力度,2025年县域贷款净增89.3亿元、余额达769亿元,全口径县域存贷比持续提升,有效激发县域经济内生动力。

聚焦主业

全力谱写金融“五篇文章”

一项国家级专利在提交线上申请后的几分钟内,便通过了银行系统的授信评估;一家工厂的年度碳排放配额,成为其获得数千万

元贷款的“绿色凭证”。这些看似不可思议的场景,却是邮储银行湖北省分行将科技、绿色、普惠、养老、数字这金融“五篇文章”,从战略蓝图转化为深耕荆楚大地的生动实践。

以“数”为媒,新质生产力拔节生长。在光谷,邮储银行湖北省分行通过“301”线上快贷模式光速对接科技企业融资需求,累计发放贷款7.17万笔、金额198.5亿元。通过深化与政府、园区的平台合作,从投贷联动支持前沿技术转化,到创新发放全国首笔项目法在建工程贷款,全链条的金融支持让“知产”变“资产”。

点“碳”成金,绿水青山成就发展底色。该行与全国碳排放权注册登记结算系统牵手,成功发放系统内首笔5000万元碳排放权质押贷款。同时将企业的环境、社会和治理(ESG)表现纳入信贷审批全流程,对不符合环保要求的企业实行一票否决。信贷资源精准滴灌清洁能源、节能环保等项目,超过430亿元的绿色贷款余额,成为湖北经济向“绿”而行最坚实的金融底色。

普惠“甘霖”,万千市场主体焕发生机。通过“千企万户大走访”,邮储银行客户经理的脚步深入街巷车间,为小微企业送去量身定制的融资方案,并通过大力推广无还本续贷,累计为超万户企业办理相关业务,金额超60亿元,有效避免了企业因资金周转而“断血”。从建立“名单制”销号服务到实施“一把手”负责制,一系列长效机制确保普惠金融活水长流,超720亿元的普惠小微贷款余额,滋养着经济最活跃的毛细血管。

服务“银发”,绘就养老金融温暖图景。在邮储银行湖北省分行网点,39项高频社保业务可“就近办”,改造后的“金晖”特色网点

与手机银行大字版,为老年客户带来便利;在市场上,专属养老保险、养老储蓄产品为个人规划晚年生活提供工具;在产业端,对鄂州、孝感等地康养项目的数亿元授信,正在推动养老服务体系提质升级。邮储银行的养老金融,正从单一的储蓄服务,拓展为覆盖“养老、在老、颐老”的全生态解决方案。

智慧“焕新”,数字浪潮重塑服务范式。该行以数字化转型驱动服务升级,让企业的知识价值、商业价值得以快速量化并转化为信贷支持,2025年累计为1967户知识价值评级客户投放信用贷款103亿元,落地商业价值信用贷款25.22亿元。在后台,“云柜”系统高效替代了29万笔传统交易;智能风控模型让风险预警更精准。银行的科技能力也开始向外赋能,智慧停车、房屋资金监管等数字解决方案,已融入31家企业和多个民生场景,金融的智慧正悄然改变着城市和企业的运行效率。

坚守初心

多维赋能乡村全面振兴

在广阔的荆楚乡村,邮储银行湖北省分行持续发挥着资金、网络和专业的综合优势,上千名客户经理如“金融村官”一般,长期行走在田间乡间,将传统的“人找钱”变为主动上门的“钱找人”,截至2025年末,该行涉农贷款余额达924.6亿元,服务客户超23.5万户。

服务的深度,体现在对湖北农业特色的精准把握上。在潜江,小龙虾养殖户凭借“虾稻贷”扩大规模;在宜昌,茶农通过特色产品贷款升级加工设备。邮储银行湖北省分行已开发出54款诸如“柑桔贷”“药材贷”等接地气

的地方优势产业。其中,作为全省优质稻米产业链的“金融链长”,该行全年投放相关贷款超过34亿元。与此同时,通过与省农业担保公司创新合作推出的“邮农快贷”等产品,有效破解了广大农户缺乏传统抵押物的融资困境,相关担保贷款余额已达35.2亿元。

独特的“邮银协同”模式,则让金融服务超越了单一的信贷范畴。邮储银行与邮政网络深度融合,为乡村客群打造了集“信贷融资、物流寄递、电商销售”于一体的综合服务方案。一位通过邮政电商平台销售桃子的农户,可以同时享受便捷的贷款支持与高效的物流服务,实现了“产、供、销”的闭环。这种“产业+信用村”的深耕模式,已在全省培育出50个信贷服务“亿元镇”和534个“千万村”,让信用成为乡村发展的新资本。

金融活水的终极使命之一是守护粮食安全。围绕粮食生产的全周期,邮储银行湖北省分行从春耕备耕的种子化肥采购,到夏粮收购的流动资金周转,再到秋收后的仓储加工,每一个环节都有配套的金融方案予以支撑。通过深化与农业龙头企业及合作社的合作,该行确保了信贷资金能够精准注入粮食产业链的核心节点。截至2025年末,其在粮食重点领域的贷款余额达70.8亿元,当年净增18.3亿元,以坚实的金融臂膀,守护着“荆楚粮仓”的丰盈与安稳。

新春伊始,万象更新。站在新的历史起点,邮储银行湖北省分行已整装待发。未来将继续秉持金融工作的政治性、人民性,以更加精准的战略协同、更加扎实的主业深耕、更加坚定的初心守护,为湖北加快建设中部地区崛起重要战略支点,源源不断地注入澎湃而温暖的邮储动能。(厉柯)

湖北银行:为全省经济开门红提供强劲金融支撑

人勤春来早,奋进正当时。

农历马年伊始,荆楚大地处处激荡着加快“建成支点”的铿锵足音。高铁工地上塔吊林立、焊花四溅,汽车产线旁机械臂飞转、新车下线——从工地到车间,从实验室到田间,一幅“抢开局、拼发展”的春耕图正次第铺展。

作为省属金融机构排头兵,湖北银行以6215亿元资产总额筑牢“压舱石”。充足的信贷资金、丰富的产品体系、覆盖全省的服务网络,让金融活水“蓄满池、流得畅、浇得透”。

2026年开年以来,湖北银行各网点以“开年即冲刺”

的姿态,紧扣支点建设需求,精准落子重大项目、科技攻关、普惠民生三大战场。一笔笔贷款从审批单奔涌至生产线,一项项创新产品从方案库走进应用场,金融“开门红”正托举产业“满堂彩”,为全省一季度经济开门红提供强劲的金融支撑。

为重大项目提供“保姆式服务”

重大项目,牵动着经济发展与社会民生。襄阳市襄州区公共机构屋顶分布式光伏及储能一体化项目建设正酣。这片铺展在机关单位、工业园区的“蓝色海洋”,承载着当地绿色低碳转型的期许。可就在设备安装、并网冲刺的关键阶段,资金链却骤然吃紧——上游组件商催款,施工队工资待付。项目负责人望着铺了半截的光伏板,急得嘴上起了泡。

湖北银行襄阳分行工作人员在新年走访中捕捉到这一信息,当天即组建专项服务团队进驻现场。不是坐等企业送材料,而是带着方案上门;不是按部就班审报表,而是倒排工期赶进度。从尽职调查到授信审批,从合同签订到首笔投放,2.3亿元固定资产贷款仅用数个工作日便落地到账。

“这笔钱不仅解了燃眉之急,更让项目并网时间提前了整整两个月。”如今,这片屋顶光伏阵列已陆续发电,预计年减排二氧化碳近3万吨。而湖北银行的金融服务专班并未撤场——项目负责人办公桌上,并排摆着两摞材料:一摞是已放款的一期工程档案,另一摞是正在会商的二期工程融资方案。

“保姆式”服务,不是浇一瓢就走,而是引渠入田、全程陪跑。正是凭借这样的服务韧劲,湖北银行将金融触角延伸至全省重大项目的毛细血管。2025年全年,该行累计支持沿江高铁、鄂州花湖国际机场配套工程等153个省市重点项目,授信金额达304亿元。一笔笔资金从审批单奔向塔吊林立的工地,延伸至纵横交错的管网,化作荆楚大地上拔节生长的钢筋铁骨。

让科技企业“贷款”有希望

湖北有28.5万户科技型企业,其中绝大多



2月4日,湖北银行参加“金融助力‘宜荆荆恩’城市群高质量发展‘早春行’”活动,现场与企业签约。

数是轻资产、无抵押的中小科创主体。对银行而言,看不懂技术、摸不透前景,贷款就容易卡在“最后一公里”。

但在湖北银行,一套全新的信贷逻辑正在铺开。

依托全省推广的科技型企业知识价值信用贷款,湖北银行全域州市网点全线启动“技术估值+信用画像”试点。不看砖头看专利,不看报表看团队——信贷员的公文包里,不再只有财务报表和抵押评估书,还多了产业研报、专利榜单。

武汉瑞斯通信科技有限公司的故事,正是这套逻辑的生动注脚。

这是一家由通信老兵与华科大教授联合创立的硬科技企业。他们研发的智能反射面

技术,能让5G信号像“长了眼睛”一样绕过障碍、穿墙直抵终端,是6G赛道公认的关键储备技术。今年初,企业刚刚中标中国移动406万元大单,却为采购原材料的资金犯了难。

跑了几家银行,答复如出一辙:“没有抵押物,授信难批。”

抱着试一试的心态,企业负责人敲开了湖北银行科技支行的门。客户经理没有急着翻报表,而是倒上一杯茶:“您讲讲技术,讲讲团队,讲讲这个赛道的前景。”

一场两个小时的“技术尽调”下来,结论清晰了:这项技术有核心专利、创始团队有产业背景、下游客户是头部运营商——这样的企业,值得投,应该投!

“种苗科创企业伙伴贷”量身定制信用方

案,无抵押、纯信用,100万元贷款从尽调到放款仅用几天。1月资金到账当天,企业便向供应商下达原材料采购单。如今,这批设备已完成交付,中国移动的大单稳稳落地。

不只是瑞斯通信。在东湖高新区,湖北银行与该区创新推出“种苗科创企业伙伴贷”“种苗共富贷”,覆盖集成电路、人工智能、生物医药、新材料、软件信息等战略性新兴产业。从“单点突破”到“系统铺开”,知识价值信用贷款正在全省17个州市加速落地。

手机一点 养殖户贷款10分钟到账

金融服务有没有温度,基层群众感受最直接。

2026年开年,在襄阳市南漳县养殖户张文生的兔舍里,4万只幼兔进入快速生长期。饲料一袋袋见底,采购单压在桌上迟迟不敢签——手头流动资金转不开,传统贷款要跑网点、填表格、等审批,少说也得一周。可兔子的嘴,一天都等不起。

那几天,他夜里翻来覆去,听着兔舍里窸窸窣窣的啃食声,越听越心慌。

转折发生在一通电话。湖北银行南漳支行客户经理在走访中了解到张文生的情况,当即向他推荐“两农信用价值贷”——纯线上、免抵押、自动审批。张文生站在兔舍旁,手袋都没掏,掏出手机扫描二维码、填写信息、人脸识别。不到十分钟,150万元贷款的到账短信弹了出来。

“款到当天,饲料厂就发货了!”他站在兔舍前,指着埋头吃料的幼兔,语气里透着踏实。

同样的“指尖速度”,也在其它上演。湖北小食代科技有限公司的生产车间里,新设备已安装到位,工人们正在做最后的调试。就在一个月前,企业负责人还在为采购原料的资金缺口发愁。一笔100万元的小额贷

款需求,跑了几家传统渠道,答复不是“要抵押”,就是“等两周”。

有同行向他推荐湖北银行“数智e贷”。抱着试一试的心态,他扫码进入申请界面,系统自动抓取税务、工商、征信数据,智能风控模型实时运算——从点击提交到资金到账,全程不到10分钟。

“那真是瞌睡遇到枕头。”企业负责人站在崭新的自动化生产线旁,看着工人调试包装环节,“这笔钱到得利索,设备进场、原料备足,新线比原计划提前两周投产。”

在南漳,在襄阳,在荆楚大地的田间地头、社区工厂、沿街商铺,这样的场景每天都在发生。

2026年以来,湖北银行持续推进“301”快贷模式,中小企业商业价值信用贷款扩面上量,让数据多跑路、客户少跑腿。一笔笔秒级到账的小额贷款,化作养殖场的饲料款、产线设备的尾款、春耕备耕的农资款、小商户备货的周转金——不喧哗,不张扬,却密密地渗入泥土里,落在订单上,长成日子的盼头。

站在资产规模跨越六千亿元的新平台,展望“十五五”,湖北银行已绘就清晰的发展蓝图:用五年左右时间,奋力建设成具有全国影响力、中部地区领先的优秀城商行。

接下来,湖北银行在资本持续补充的基础上,将实现规模、质量、效益的协调统一,综合实力稳步迈入全国城商行第一梯队。全面形成“武汉总部做强龙头、市州分行做深本土、县域支行做实基础”的高效协同发展格局,成为各级政府和主流企业的核心合作银行。

潮平两岸阔,风正一帆悬。以“十五五”开局为新的起跑线,湖北银行正以更加坚定的步伐、更加扎实的举措,引金融活水,灌荆楚沃土,在服务湖北支点建设大局中,奋力书写区域性标杆银行新篇章。

(黄文砚)