

交通银行湖北省分行

以金融创新之笔 答科技自立之卷

新年伊始,万象更新。在“十五五”开局的开局之年,湖北吹响加快建设中部地区崛起重要战略支点的奋进号角。一幅以科技创新引领产业升级、以金融创新服务实体经济的壮阔画卷正在荆楚大地铺展。2026年湖北省政府工作报告将“科技创新、产业创新和金融创新深度融合”列为构建现代化产业体系的核心支撑,而在这波澜壮阔的进程中,金融力量正从传统意义上的“输血者”,转型为驱动创新裂变的“催化剂”与“粘合剂”。

作为植根湖北的国有大行,交通银行湖北省分行深刻把握时代使命,将自身发展融入全省战略大局,以科技金融为主线,书写服务实体经济的生动实践。2025年,该行科技贷款余额突破754亿元,全年新增科技型授信客户1333户,增速超50%,两项增量指标均位居交行系统前列。数字跃升的背后,是一场从理念到机制、从产品到生态的深刻变革,它正以源源不断的金融活水与前瞻性的综合服务,精准滴灌创新种子,全力护航产业跃迁。

破壁

“价值发现”重构金融评审逻辑

原始创新之路,往往布满荆棘与不确定性。它始于实验室里的一束微光,成长于无数次试错,如同深埋地下的种子,需要独具慧眼的识别与甘于陪伴的耐心。正如湖北省科技创新大会强调,要强化战略力量,构建“平台聚能一机制协同一人才驱动”的良性生态,这就要求金融服务必须打破传统藩篱,从“看过去、看资产”转向“看未来、看潜能”。

交通银行湖北省分行直面这一核心挑战,打破“重抵押、重盈利”的传统信贷思维,围绕科技型企业“高成长、轻资产、长周期”的特点,构建起以“未来价值”为核心的全新评审维度。该行深度运用总行“1+N”科技型企业专属评价模型,将评估重心从历史的财务数据,转向未来的成长潜力,显著提升核心技术先进性、研发团队实力、知识产权价值及市场空间等“软实力”指标权重,并创新引入“技术流”定性分析。

武汉新创元半导体有限公司的经历,成为这一转型最生动的注脚。这家企业手握全球独创的离子注入镀膜技术,志在攻克高端IC载板“卡脖子”难题。然而,在传统银行眼中,它是一家典型的“三无”企业:无稳定营收、无盈利记录、无足值抵押。当项目因巨额资金缺口面临停滞时,交通银行湖北省分行选择了躬身入局。

“评估这样的企业,不能只看账本,更要读懂它的技术说明书、看懂它的团队基因、摸清它的产业坐标。”交行项目团队负责人道出了其中的关键。他们组成跨部门专班,客户经理化身“技术学员”,数十次深入企业,与工程师一同剖析工艺原理;授信审批人员主动“叩门”下游龙头客户长江存储,获取产品验证的关键

评价;分行管理层则与领投机构深创投深度对话,研判产业投资逻辑。

最终,一份基于产业深度洞察而非抵押物的“价值发现报告”说服了审慎的银行体系。交行不仅率先完成9.6亿元授信审批,更作为牵头行,成功组建了6家银行参与的银团。这笔“及时雨”不仅打破“民营初创科技企业难获大额银团支持”的局面,其形成的“定心丸”效应,更直接催化了后续超4亿元股权融资的快速到位,为原始创新的“惊险一跃”提供了关键跳板。

焕新

“数字普惠”激活万企创新动能

新质生产力之“新”,在于科技创新,对金融机构而言,满足万千科技型中小企业的融资需求,发力数字化转型,推动传统产业“老树发新芽”,也是其服务新质生产力发展的有力路径。

面对这一庞大群体“短、小、频、急”的融资需求,交通银行湖北省分行积极以数字化“焕新”举措,打造普惠金融“高速公路”。2025年3月,在全省推出知识价值信用贷款政策之际,该行率先上线基于“301”(三分钟申请、零质押担保、一分钟放款)信用贷款模式开发的“科创易贷”,随后又推出“301”模式“商业”“三农”价值贷。该产品创造性引入省“智慧大脑”平台的科技企业评价数据,将企业的知识价值信用积分直接、自动转化为授信额度,更运用大数据和AI技术,主动为潜在客户预评额度,客户经理如同“金融快递员”,带着“额度包裹”上门精准服务。

武汉瑞思顿光电科技有限公司对此感触颇深,这是一家集研发、生产、销售于一体的专业光电子高新技术企业,公司知识价值信用评

级为B级。“当时我们正在攻关新产品,急需资金,但没什么固定资产可抵押。交行客户经理主动上门来,指导我们在手机上操作,几分钟就出了800万的额度,当天钱就到账了,实在太方便了。”公司负责人惊喜地表示。

据悉,自2025年3月上线至12月末,这款纯信用线上产品已累计投放50亿元,服务客户近1300户,其中高达80%是首次在交行获得贷款。这不仅是产品的成功,更标志着一种以数据信用替代抵押信用、以线上流程替代传统纸件的普惠服务新范式已然跑通。它极大地拓宽了金融服务的覆盖面,让更多“轻资产”但“高潜能”的科技小微企业,能够便捷地获取发展的“第一桶金”,从而激活了新质生产力最基层、最广泛的创新动能。

陪伴

“长情护航”近悦远来人才高地

创新的根本在于人才。湖北正深入实施战略人才力量“十百千万”行动,金融不仅要服务企业,更要服务创造企业、驱动企业创新的“人”。

位于武汉东湖新技术开发区的电鹰科技集团有限公司,是一家典型的由科技人员创立的企业。公司深耕工业级无人机领域,核心研发团队多来自科研院所,手握多项发明专利。2025年初,随着订单快速增长、新产品研发进入关键阶段,资金压力陡然增加。可企业无房产、无设备,又拿什么向银行证明自己的价值?交行武汉东湖新技术开发区支行给出的答案,出人意料又合乎逻辑——以人为凭,以才为质。

2025年3月,电鹰科技在无任何抵押物的情况下,顺利获批500万元“科技人才贷”,从申请到放款跑出了“加速度”。依托人才价值

评价体系,交行将该公司核心团队的创新能力和技术实力转化为融资信用,共同构成了企业获得金融支持的“新通行证”。

“这类贷款精准匹配我们科技型企业的特点,放款速度快、手续简便,为企业加快技术研发和市场拓展注入了强劲动力。”电鹰科技负责人的这句感慨,道出了无数科技创业者的心声。交行推出的“人才贷”等专属产品,让创意落地不再困于“第一桶金”。更重要的是,通过“投贷联动”模式,为顶尖人才创办的企业引入“耐心资本”,支持科技成果转化。在这里,人才真正被看见、被信任、被投资。

人才服务的维度,从来不止于“雪中送炭”那一刻。交通银行湖北省分行将这种“陪伴”理念贯穿始终,为科技领军人才定制涵盖财富管理、跨境金融、子女教育、健康医疗等非金融领域的“沃德尊享”综合服务方案。“我们服务的不仅是企业家,更是科学家、工程师。帮助他们妥善规划个人和家庭,他们才能更专注于投身科研与创业。”一位支行行长这样描述他们的服务信条。这种“金融+非金融”的长情护航,正在为湖北涵养一方让人才近悦远来、安心创新的肥沃土壤,成为营造控心留人软环境的重要一环,让人才在湖北不仅能成就事业,更能安居乐业。

共链

“生态协同”筑产业创新共同体

现代产业创新,绝非单个企业的孤军奋战,而是产业链、创新链、资金链的深度融合。这就要求金融机构主动跳脱单一信贷提供者的角色,成为链接多方资源、构建创新共同体的“编织者”与“赋能者”。

交通银行湖北省分行以“链式思维”和“平台视野”积极破题。2025年,交行与工信部火

炬中心联合开展“五个一”专项行动,全年举办各类银企对接活动超60场,覆盖全省所有国家级高新区,构建了政策、资本与企业高效对接的直通平台。

在产业赋能层面,该行聚焦“光芯屏端网”、新能源与智能网联汽车等湖北优势产业集群,围绕产业链核心企业开展“织网补链”。以某光电子龙头企业为例,交行将服务这家龙头企业作为支点,深入分析其产业链图谱,金融服务延伸至上中下游24家关键配套企业,提供综合授信超60亿元,形成了“服务一点、贯通一线、带动一片”的集群效应。

不仅如此,通过充分发挥交银集团全牌照优势,该行积极充当资本“连接器”。成功推动总规模10亿元的华中首支AIC基金——“交银武创新动能产业投资基金”落地,目前已投资多个前沿科技项目。同时,大力拓展科创债券承销、科技并购贷款、私募基金托管等业务,2025年承销科创债10亿元,托管科技类私募基金规模达56.6亿元。这些举措,将银行体系内的信贷资金与社会多元资本高效链接起来,共同灌溉产业创新的森林。

通过搭建政银企对接平台,深耕产业链金融服务,联通多元资本市场,交通银行湖北省分行正将自己深深地嵌入湖北的科技创新生态体系之中,从一个资金提供方,成长为一个重要的生态协作者,与各方力量共同构筑起互利共生、协同共赢的创新共同体。

风起于青萍之末,浪成于微澜之间。交通银行湖北省分行书写科技金融大文章的笔触,正日益清晰。站在“十五五”的新征程,这份实践与探索仍在继续。它将以更加主动、专业、开放的姿态,持续汇聚金融动能,为湖北加快建设中部地区崛起重要战略支点,奋力打造具有全国影响力的科技创新高地,贡献坚实有力的交行力量。

奋楫马年开新局 金融活水润荆楚

全省农商行“春天行动”助力湖北一季度开门红

荆楚大地春潮涌动,生机盎然。在全省上下抢开局、拼发展的浓厚氛围中,一支深耕本土的金融主力军已率先启航。全省农商行系统以“开年即奔跑、起步即冲刺”的姿态,

全面启动以支持春耕备耕、服务实体经济为核心的“春天行动”,以澎湃的金融活水,为湖北“十五五”开好局、起好步注入强劲动能。

“春天行动”精准滴灌 解渴实体经济

2月,走进咸宁市通城县经济开发区,某制造业企业车间内机器轰鸣,生产线全速运转。“订单激增本是喜事,但原材料采购资金一时周转不开,差点影响交付。”企业负责人坦言,“多亏农商行客户经理主动上门,迅速为我们匹配了300万元‘成长贷’,从申请到放款不到一周,真正解了燃眉之急!”

年初以来,通城农商行紧扣“开局即决战”的基调,组织全员深入园区、商圈、项目一线,开展清单式走访、面对面对接,精准摸排融资需求,加大信贷投放力度,以金融活水助力地方经济夺取一季度“开门红”。

为确保服务触达“最后一公里”,该行组建了16支专项走访队,实行“分片包干、责任到人”。在城区,外勤小组深入工业园区与重点商圈,内勤团队通过系统梳理进行精准回访与需求匹配;在乡镇,各支行利用元旦前后人员返乡契机,客户经理深入村组街道,对小微商户、新型农业经营主体开展“地毯式”对接,同步宣讲金融政策。此外,该行还聚焦交通、能源、民生等重点领域,设立服务专班,提供全周期融资方案。截至发稿,该行在“春天行动”期间已累计投放贷款3.2亿元。

岁末年初,往往是企业资金链承压的关键期。武汉某科技公司主营新型建材研发销售,因订单增加、回款周期延长,面临流动资金困境,生产扩张计划一度搁置。红安农商



农商行工作人员深入乡村农户家中,宣传普惠金融政策,了解群众金融需求,以实际行动助力乡村全面振兴。

行上新集支行在走访中了解情况后,针对其轻资产特点,灵活运用“商业价值贷”产品,依托湖北省中小企业商业价值信用贷款平台,将企业的纳税信用、知识产权等“软信息”转化为信贷“硬资产”,快速发放200万元信用贷款。

“这笔贷款不仅解决了采购和春季生产的资金压力,更让我们对扩大生产、提升竞争力信心倍增!”企业负责人感激地说。资金到位后,企业生产线迅速恢复高效运转。

2025年交出 高质量发展 优异答卷

“春天行动”的蓬勃开展,得益于过去一年打下的坚实基础。2025年,全省农商行系统攻坚克难,锐意进取,推动高质量发展迈出坚实步伐。

业务经营量质双升。年末,存款余额13330亿元,比年初增加876亿元,增长

7.03%;贷款余额9289亿元,比年初增加658亿元,增长7.63%。缴纳税款33.8亿元,同比增加3.3亿元。

支农支小担当有为。年末,普惠型涉农贷款余额2632亿元,比年初增加199亿元,增长8.19%。普惠小微贷款余额3549亿元,比年初增加271亿元,增长8.26%。支持小微企业融资协调工作机制“两项清单”内企业授信52.6万户、金额3165亿元,发放贷款52万户、金额3000亿元;“301”贷款累计签约客户106万户、累放贷款1565亿元;“三个信用价值贷”累放7575笔、金额122亿元,均居全省银行业前列。

风险处置成效显著。资本充足率、不良贷款率、拨备覆盖率等主要风险监管指标持续达标。人民银行金融机构评级和金监部门监管评级均无高风险机构。

科技赋能积蓄动能。以“用”为导向,26个重点科技项目成功上线。“数字食堂”项目签约

学校3496所,签约学生155万户,居全省银行业机构首位,数字化转型为高质量发展注入新活力。

这份沉甸甸的成绩单,是全省农商行系统服务地方、金融为民的生动写照,也为新一年奋力冲刺奠定了坚实基础。

2026年矢志服务 支点建设 再出发

2026年是实施“十五五”规划的开局之年,也是湖北加快建设中部地区崛起重要战略支点取得决定性进展的关键之年。全省农商行系统已描绘新蓝图,明确新路径。

铸牢政治忠诚之魂。坚持以党的政治建设为统领,巩固拓展主题教育成果,深化正风肃纪反腐,推进清廉农商行建设,为高质量发展提供坚强政治保障。

聚焦服务支点之要。将金融资源精准配置到产业发展、科技创新、区域协调、城乡融合、乡村振兴等重点领域,深耕科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇文章”,推动金融供给与全省“七大战略”需求深度融合,当好支点建设的金融“助推器”。

夯实支农支小之本。坚守“做小做散做本地”定位,深化标准化服务与特色支行创建,大力推广“301”线上快贷及各类信用贷,完善小微企业融资对接机制,持续巩固乡村振兴金融服务主力军地位。

守住风险防控之底。统筹发展和安全,以“合规管理建设年”“资产质量巩固提升年”活动为抓手,健全全面风险管理体系,强化重点领域风险防控,牢牢守住不发生系统性区域性金融风险的底线。

激发改革创新之力。加快从“数字化”向“数智化”迈进。积极稳妥推进省联社改革和村镇银行改革重组,完善治理机制,激发内生动力,打造更具活力与竞争力的现代农村金融服务体系。

潮涌荆楚,奋楫者先。站在马年开局的起点,全省农商行系统正以龙马精神奋勇向前,以春雨润物般的细腻执着,将更多金融活水引向实体经济的关键领域和薄弱环节,在奋力推进中国式现代化湖北实践的宏伟篇章中,书写属于农信人的铿锵答卷,为湖北支点建设贡献更强的农商行力量!



农商行工作人员深入田间地头,与农户一同查看作物长势,了解农业生产经营情况。



农商行客户经理走进个体工商户经营一线,面对面讲解信贷政策与支付结算服务。