

“美罗”机器人进厂“打工”

# 美的荆州工厂10秒下线一台洗衣机

湖北日报讯(记者许旷、通讯员彭丹)

12月6日,美的集团官方发布消息,在“2025粤港澳大湾区新经济发展论坛暨21世纪科技年会”举办期间,首次正式对外公布超人形机器人“美罗U(MIRO U)”。该款机器人是行业内首创的六臂轮足式人形机器人。

在美的洗衣机荆州工厂,第一代类人形机器人美罗已“上岗”超半年,成为生产线不可或缺的“常驻员工”。在“工厂大脑”的统一调度下,美罗们可自如穿梭于设备之间,稳稳搬运9公斤重的洗衣机后桶,精准完成3D质检、设备巡检、钣金上料等任务。

与传统工业机器人不同,美罗并非孤立作业。在荆州工厂,一共有14个智能体,覆盖38个核心生产业务场景,依托美的“工厂大脑”进行协同。当美罗将部件送至质检台后,数据实时同步至品质智能体,合格则通知“工厂大脑”调度美罗返程取件,不合格则协同工艺智能体、TPM(全员生产维护)智能体,对注塑机参数进行优化调整,实现问题“发现即解决”。

这一创新模式成效显著。实践结果表明,在多个制造业核心场景,智能体以秒级响应完成传统人工小时级任务,平均提效超80%,有力支撑荆州工厂“10秒下线一台洗衣机”的高效产能。世界纪录认证机构(WRCA)已正式认证该工厂为“世界卓越的首个场景覆盖的智能体工厂”。

美的机器人创新中心相关负责人表示,之所以能做智能体工厂,因为美的有产业基础、强大的研发基础,以及做机器人的基础。工厂的生产如同一场接力赛,自



“美罗”机器人作业中。(湖北日报通讯员 张梦瑶 摄)

动化流水线已跑完前九成赛程,在传统机器人难以实现柔性化生产的环节,人形机器人有望接过最后一棒。

据悉,自2017年着手收购德国工业机

器人巨头库卡集团以来,美的逐步形成从核心零部件研发到整机系统集成的全产业链自主服务能力。遵循“发布一代、研发一代、规划一代”策略,美的已开发出类人形、

全人形、超人形3代人形机器人产品。未来三年,美的计划至少投入500亿元,重点布局人工智能大模型、新能源、机器人以及具身智能等前沿领域。

英国驻汉副总领事在赤壁聊茶事

## 越来越多英国人爱上中国原生态散茶

湖北日报讯(记者李婷、见习记者唐雪舟、通讯员但唐静)三国赤壁古战场,飘起了茶香。12月12日晚,由湖北省文化和旅游厅、咸宁市政府主办的“赤黄红”荆风楚韵文旅主轴国际推介大会,在赤壁市三国赤壁古战景区拉开序幕。会上,英国驻武汉总领事馆副总领事柯睿哲以一杯赤壁青砖茶为引

子,打开了话匣子。“说起喝茶这件事,英国可以说是在效仿中国。”他笑着坦言。在他眼中,茶叶不只是饮品,更是连接两个国家的文化纽带。“我们英国人喝茶的习惯,是从中国来的,茶已经成了英国文化中非常重要的部分。”

柯睿哲注意到一个有趣的现象:“英国对

中国茶的需求正在增长。”他发现,越来越多英国饮茶者开始追求来自中国的原生态散茶,“大家不再满足于茶包里标准化的茶叶”。这位自称“每天都喝湖北茶,根本喝不够”的英国外交官预测,“英国市场对中国茶的需求历来存在,我相信这个市场会不断增长。”

如何向英国人推介“赤黄红”文旅线路?

柯睿哲分享了一个关键建议:“找到懂英国市场的当地专家和代理人特别重要。”就像品茶需要懂水温,推广旅游也需要懂当地人的喜好。“英国在打造文化旅游体验上积累了不少经验创意——比如在历史遗址、城堡组织夜游,让人们体验奇幻氛围。”

这场在三国古战场旁举行的推介会,本身就像一杯精心冲泡的茶——武汉、咸宁、黄冈三地携手,十位湖北籍全运会冠军担任“文旅推介大使”,来自境外的多国旅行商现场考察。从赤壁的烽火记忆,到黄鹤楼的千年诗情,再到红安的红色薪火,“赤黄红”线路正以创新的方式展示荆楚魅力。

## 通过566项农残检测 山村草药闯入欧洲

湖北日报全媒记者 鲁腾 通讯员 向磊

12月9日,恩施市太阳河乡宝塔岩村的中药材加工车间里,工人们正将晾晒干燥后的博落回打包、称重、封箱,一箱箱封装完好的药材将从这里启程,经宜昌通过江海联运发往德国。

博落回是一种多年生直立草本植物,其名最早见于唐代《本草拾遗》,书中记载:“博落回生江南山谷,茎叶如蓖麻,茎中空,吹作声如博落回。”在民间,通常用它来治疗跌打损伤、风湿痹痛、痈肿疮毒等病症。现代医学研究表明,其富含血根碱、白屈菜红碱等天然生物碱成分,其提取物具有抗菌、抗炎和促进动物生长的作用,成为饲用抗生素的理想植物源替代产品,契合了欧洲市场对天然、安全饲料的需求。

“博落回的是叶子和果荚,年供货量300吨,年产值约600万元。”湖北康柠农业发展有限公司负责人樊璠表示,依托恩施优良的生态环境,博落回通过了566项农残检测,达到出口欧盟的标准。

2023年,通过招商引资,康柠农业落户宝塔岩村。“这里地处公司多个基地的中间位置,且当地村民有多年药材种植基础。”樊璠介绍,公司为种植户提供从育苗、移栽、追肥,到病虫害防治、采收加工的全链条技术帮扶。只要管理得当,博落回种植一年后可连续采收五年,第一年亩均效益大概在1000—1500元,从第二年开始可以达到2000—3000元。目前,该公司已在恩施龙凤镇、太阳河乡、建始长梁镇、巴东沿渡河镇等地布局了2000多亩博落回种植基地,形成规模种植格局。

宝塔岩村平均海拔1300多米,从恩施城区出发,要经过知名的网红公路“十大拐”,约100分钟的车程。曾经,这里因“高寒偏远、土地贫瘠”,年轻人纷纷外出务工,留下老人守着薄田度日。而如今,200多亩博落回在山间铺展,让荒田重新焕发生机,也让“土药材”变成了村民增收的“金叶子”。

“这药材既耐旱也抗寒,只要在春季追一次肥,就等到10月开始采收至年底。”今年,69岁的村民张伦余种了4亩博落回,挣了6000多元。尝到甜头的他已经盘算好,要把屋后的荒地开垦出来,再扩种三五亩。

“村里每年有近2万元的租金收入,更重要的是增强了村民发展中药材种植的信心。”宝塔岩村党支部书记薛祥红透露,今年该公司已向村民收购了近百万元药材。如今,全村300多户人家几乎家家种药材,除了博落回,还发展了天麻、贝母、大黄等品种,种植总面积达500多亩,村民人均增收4000余元,村集体经济经营性收入超过10万元。

阳新盘活农村三资

## 330村集体经营性收入达8360万元

湖北日报全媒记者 肖露 通讯员 严丽 明月新

12月12日,冬日暖阳洒满山野,阳新县城东新区焦山村中药材种植基地里,层层田垄顺着山势铺展,一排排黄精幼苗长势喜人,不远处,工人们正将成熟的紫苏果穗均匀摊铺在晒场上晾晒,空气中弥漫着淡淡的药材清香。

“以盘活‘三资’为契机,因地制宜发展地方特色产业。”焦山村党支部书记贾再柏介绍,2023年以来,该村盘活近1400亩林场及闲置水面资源,发展中药材、油茶、果种植及鱼塘养殖,村集体每年经营性收入超15万元。

然而,两年前,这样的景象还只是村民的期盼。坐落于幕阜山脉余脉的焦山村,周边曾是一片荒山,早年间,村里将近千亩荒山以低价长租给外地企业种果木苗圃,“很多合同一签50年,租金3.5元/亩从未涨过。”贾再柏感慨,那时村集体年收入也仅有8000元,低价租金,一直让村民们颇有怨言。

如何清退不规范合同,让林场资源发挥应有价值?焦山村充分挖掘乡贤力量,在核定林场现有价值的基础上,由乡贤给予原租企业一定的资金补偿,再以50元/亩重新承租。“村后方500亩果木苗圃基地,当时总计赔付了305万元。”贾再柏说。

不止于焦山村,在阳新县浮屠镇芦湖村,一场聚焦集体农村“三资”盘活的改革同样蹄疾步稳。

走进该村大棚蔬菜种植产业示范园,翠绿藤蔓间,青红西红柿如彩珠坠挂,格外惹眼。如何发展村集体经济,带领村民增收致富,一直是芦湖村“两委”一班人心里牵挂的头等大事。2022年上半年,经过多方考察,该村从寿光引进先进技术,建设蔬菜大棚发展农业,并邀请寿光农业农村局农艺师洪佃贵实地指导。

“守着大棚就能挣钱,比外出打工踏实多了!”正在采摘西红柿的村民刘合莲笑着说。大棚建成后,村民不仅每亩土地流转租金涨了200元,还能在园区务工增收,年底还有村集体分红,日子越过越有盼头。

芦湖村党总支书记卢忠日介绍,目前该村总计建成120亩蔬菜大棚基地,年产值达到600万元,为村民提供50余个就业岗位,带动村民增收100万元,村集体则依靠土地流转收益、大棚承包管理费等,年均收入增加20万元。

不仅如此,芦湖村还将村内废弃的老学校、村委会办公点通过出租,改造为福利院,既盘活了“沉睡”资产,又完善了村里的公共服务;针对零散稻田,村里实施土壤改良、基础设施提档升级工程,让贫瘠土地变得肥沃,并创新推出“稻虾共养”生态模式,稻田租金从原来的每亩200元大幅提升至650元,实现了土地效益翻倍。

在产业增收的基础上,村“两委”瞄准闲置资金盘活,经多方考察论证后,向湖北华祥农业科技有限公司、阳新县细狗种养殖专业合作社注资190万元,通过股权合作的方式深度绑定优质市场主体,每年稳定获得13.4万元股权分红。2024年,该村集体经济经营性收入总额达到43.5万元,真正实现“钱生钱”的良性循环,为乡村振兴持续造血。

从清退不规范合同让荒山变金,到多元施策让闲置资产变现,阳新县以农村“三资”盘活为突破口,让“沉睡”资源转化为“增收资本”。截至目前,全县330个村(社区)集体经济经营性收入达8360万元,其中248个村集体年经营性收入突破10万元大关,不仅为乡村振兴筑牢产业根基,更让群众在改革发展中共享实实在在的红利。

寻找小镇创业家

鸡粪养虫、虫喂鸡……

## 80后“鸡司令”建起循环养鸡大本营

湖北日报全媒记者 刘孝军

通讯员 张利平 张尚东 李少鹏

在宜城市小河镇朱坡村的山岗上,一座现代化养鸡生态链工厂格外醒目。

12万只鸡苗在恒温鸡舍内欢腾,20万只蛋鸡伴着舒缓音乐进食饮水,一枚枚色泽鲜亮的鸡蛋经自动化流水线消毒、分拣后,发往全国20多个省市。

一旁的黑水虻育雏车间里,金黄色幼虫正在鸡粪中“辛勤工作”。很快,这些黑水虻成虫将成为养鸡的核心原料,襄阳首个循环养鸡产业链就此形成闭环。

这一切,都源自“80后”创业者余志忠10年的坚守与开拓。

返乡高管当起“鸡大夫”

2007年,余志忠从长江大学毕业;2016年,他已是联想集团惠州工厂主管,年收入超20万元。但家中的牵挂让他辗转难眠:父亲患糖尿病20余年,身体每况愈下;6岁的女儿即将入学,妻子又怀上了二胎。在妻子云的支持下,余志忠决定回宜城。

余志忠先后考察了生态养殖、电商销售等多个领域,始终不满意。直到春节期间,他随妻子到河南老家走亲戚时,发现当地蛋鸡养殖采用标准化防疫和科学管理,效益远高于宜城。“宜城周边有30多家养鸡场,要是把先进技术带回去,一定有市场。”

2017年3月,余志忠投资20多万元开办鸡药店,还高薪聘请技术人员传帮带,推出“药品销售+免费技术指导”的服务模式。然而,由于养殖户对这个“外来者”缺乏信任,整整3个月,鸡药没卖出去一瓶。

当年7月,一家养鸡场突发危机:半数蛋鸡闭眼肿头、拒食,老板用药5天仍无起色。

余志忠闻讯赶来,最终判断病因是通风不畅与饲料霉变。“您放心,我免费供药,治不好分文不取。”他当场承诺,随即指导养殖户改善通风条件、清除霉变饲料,并精准用药。

3天后,鸡群痊愈。当晚,5位闻讯而来的养殖户主动找他合作,他依旧承诺“先治病后付款”。凭借这份诚信与专业,当年



余志忠正在智能化蛋鸡厂内查看。  
(湖北日报通讯员 张尚东 摄)

功夫不负有心人,两个月后,12万只品质优良的育雏鸡被抢购一空。他自主研发的分段式养殖法,更是将鸡的成活率提升至99%,产蛋率及高峰期等核心指标均大幅提高。

2022年10月,余志忠的创业之路迈向新台阶——成立湖北中云乐农牧科技公司,打造国内领先的智能化蛋鸡厂。小河镇政府得知后主动对接,仅一周就协调资规、发改、电力等部门办完手续。半年后,首幢可养殖10万只蛋鸡的智能化车间顺利投产。

“必须按最高标准养出放心蛋。”余志忠立下规矩。他在襄阳率先引进法国多福瑞温控系统,配套全自动投喂、集蛋、清粪等设备,疫苗接种全程标准化,预防药物全部采用生物制剂和中草药。

从产出第一枚鸡蛋起,产品就通过权威部门无抗认证,迅速打开全国市场。2024年12月,第二幢10万只蛋鸡车间投产,公司当年营收突破5000万元。在他的带动下,周边30多家养鸡场完成升级改造,20多名村民实现家门口就业。

鸡粪变宝催生“虫动力”新赛道

智能化蛋鸡厂日产蛋量攀升的同时,每天25吨鸡粪的处理难题也摆在余志忠面前。

“鸡粪里蛋白质含量高达30%,作为有机肥会污染环境,必须变废为宝。”他一直在思考着鸡粪的资源化利用之道。

2025年6月,宜城市农业农村局副局长张正军走访时带来消息:黑水虻已列入我国饲料原料目录,能高效转化鸡粪中的营养成分,成虫加工后可作为优质蛋白饲料,实现“鸡粪养虫、虫喂鸡”的循环。

这个消息让余志忠兴奋不已。一周内,他马不停蹄赴河北、河南及武汉考察学习,在农业农村局的牵线下,迅速成立襄阳笨农共创生物科技公司,敲定“高校+企业+资本”的三方合作模式:华中农业大学提供核心技术,他负责提供场地与鸡粪原料,第三方注入资金保障。

为了早日投产,余志忠把原有一部分育雏车间进行拆除改造,华中农业大学生命科学技术学院教授闫华激动地说:“和余总这种踏实肯干的老板合作就对了!”

仅用5个月,全省首个鸡粪养殖黑水虻规范化示范项目就建成投用,4000平方米的养殖车间里,第一批黑水虻幼虫顺利“安家”。

“满负荷运转后,每天能环保处理40吨鸡粪。”余志忠介绍,黑水虻除了加工成鸡饲料,还能制成冻虫、虫干等高附加值产品,“明年将继续扩大养殖规模,把周边养殖户的鸡粪全部进行无公害化处理。”

11月10日,2025国际昆虫蛋白产业考察团到访,来自10多个国家和地区的20多位专家,对这套循环农业模式赞不绝口。

“我们正整合资源帮企业构建全产业链。”小河镇党委书记巴新宇说,在水利、国投等部门支持下,饲料加工车间、现代化冻库已先后投用。如今,余志忠的蛋鸡厂二期已完成土地平整,建成后将达到60万只蛋鸡的养殖规模。

从“鸡大夫”到“鸡司令”,再到循环农业拓荒者,余志忠信心满怀:“继续把养鸡生态链做强,带领乡亲走向生态与经济双赢的共同之路。”