

“美罗”机器人进厂“打工” 美的荆州工厂10秒下线一台洗衣机

湖北日报讯（记者许旷、通讯员彭丹）12月6日，美的集团官方发布消息，在“2025 粤港澳大湾区新经济发展论坛暨 21 世纪科技年会”举办期间，首次正式对外公布超人形机器人“美罗 U（MIRO U）”。该款机器人是行业内首创的六臂轮足式人形机器人。

在美的洗衣机荆州工厂，第一代类人形机器人美罗已“上岗”超半年，成为生产线不可或缺的“常驻员工”。在“工厂大脑”的统一调度下，美罗们可自如穿梭于设备之间，稳稳搬运 9 公斤重的洗衣机后桶，精准完成 3D 质检、设备巡检、钣金上料等任务。

与传统工业机器人不同，美罗并非孤立作业。在荆州工厂，一共有 14 个智能体，覆盖 38 个核心生产业务场景，智能体以秒级响应完成传统人工小时级任务，平均提效超 80%，有力支撑荆州工厂“10 秒下线一台洗衣机”的高效产能。世界纪录认证机构（WRCA）已正式认证该工厂为“世界卓越的首个多场景覆盖的智能体工厂”。

这一创新模式成效显著。实践结果表明，在多个制造业核心场景，智能体以秒级响应完成传统人工小时级任务，平均提效超 80%，有力支撑荆州工厂“10 秒下线一台洗衣机”的高效产能。世界纪录认证机构（WRCA）已正式认证该工厂为“世界卓越的首个多场景覆盖的智能体工厂”。

美的人形机器人创新中心相关负责人表示，之所以能做智能体工厂，因为美的有产业基础、强大的研发基础，以及做机器人的基础。工厂的生产如同一场接力赛，自



“美罗”机器人作业中。（湖北日报通讯员 张梦瑶 摄）

动化流水线已跑完前九成赛程，在传统机器人难以实现柔性化生产的环节，人形机器人有望接过最后一棒。

据悉，自 2017 年着手收购德国工业机

器人巨头库卡集团以来，美的逐步形成从核心零部件研发到整机系统集成的全产业链自主研发能力。遵循“发布一代、研发一代、规划一代”策略，美的已开发出类人形、

全人形、超人形 3 代人形机器人产品。未来三年，美的计划至少投入 500 亿元，重点布局人工智能大模型、新能源、机器人以及具身智能等前沿领域。

英国驻汉副总领事在赤壁聊茶事 越来越多英国人爱上中国原生态散茶

湖北日报讯（记者李婷、见习记者唐雪舟、通讯员唐静）三国赤壁古战场，飘起了茶香。12月12日晚，由湖北省文化和旅游厅、咸宁市政府主办的“赤黄红”荆风楚韵文旅主轴国际推介大会，在赤壁市三国赤壁古战场景区拉开序幕。会上，英国驻武汉总领事馆副总领事柯睿哲以一杯赤壁青砖茶为引

子，打开了话匣子。“说起喝茶这件事，英国可以说是在效仿中国。”他笑着坦言。在他眼中，茶叶不只是饮品，更是连接两个国家的文化纽带。“我们英国人喝茶的习惯，是从中国来的，茶已经成了英国文化中非常重要的部分。”柯睿哲注意到一个有趣的现象：“英国对

中国茶的需求正在增长。”他发现，越来越多英国饮茶者开始追求来自中国的原生态散茶，“大家不再满足于茶包里标准化的茶叶”。这位自称“每天都喝湖北茶，根本喝不够”的英国外交官预测，“英国市场对中国茶的需求历来存在，我相信这个市场会不断增长。”如何向英国人推介“赤黄红”文旅线路？

柯睿哲分享了一个关键建议：“找到懂英国市场的当地专家和代理人特别重要。”就像品茶需要懂水温，推广旅游也需要懂当地人的喜好。“英国在打造文化旅游体验上积累了不少经验创意——比如在历史遗址、城堡组织夜游，让人们体验奇幻氛围。”

这场在三国古战场旁举行的推介会，本身就就像一杯精心冲泡的茶——武汉、咸宁、黄冈三地携手，十位湖北籍全运会冠军担任“文旅推介大使”，来自境外的多国旅行商现场考察。从赤壁的烽火记忆，到黄鹤楼的千年诗情，再到红安的红色薪火，“赤黄红”线路正以崭新的方式展示荆楚魅力。

通过 566 项农残检测 山村草药闯入欧洲

湖北日报全媒记者 鲁腾 通讯员 向磊

12月9日，恩施市太阳河乡宝塔岩村的中药材加工车间里，工人们正将晾晒干燥后的博落回打包、称重、封箱，一箱箱封装完好的药材将从这里启程，经宜昌通过江海联运发往德国。

博落回是一种多年生直立草本植物，其名最早见于唐代《本草拾遗》，书中记载：“博落回生江南山谷，茎叶如蓖麻，茎中空，吹作声如博落回。”在民间，通常用它来治疗跌打损伤、风湿痹痛、痈肿疮毒等病症。现代医学研究表明，其富含血根碱、白屈菜红碱等天然生物碱成分，其提取物具有抗菌、抗炎和促进动物生长的作用，成为饲用抗生素的理想植物源替代产品，契合了欧洲市场对天然、安全饲料的需求。

“博落回是叶子和果荚，年供货量 300 吨，年产值约 600 万元。”湖北康柠农业发展有限公司负责人樊璠表示，依托恩施优良的生态环境，博落回通过了 566 项农残检测，达到出口欧盟的标准。

2023 年，通过招商引资，康柠农业落户宝塔岩村。“这里地处公司多个基地的中间位置，且当地村民有多年药材种植基础。”樊璠介绍，公司为种植户提供从育苗、移栽、追肥，到病虫害防治、采收加工的全链条技术帮扶。只要管理得当，博落回种植一年后可连续采收五年，第一年亩均效益大概在 1000—1500 元，从第二年开始可以达到 2000—3000 元。目前，该公司已在恩施龙凤镇、太阳河乡、建始长梁镇、巴东沿渡河镇等地布局了 2000 多亩博落回种植基地，形成规模种植格局。

宝塔岩村平均海拔 1300 多米，从恩施城区出发，要经过知名的网红公路“十大拐”，约 100 分钟的车程。曾经，这里因“高寒偏远、土地贫瘠”，年轻人纷纷外出务工，留下老人守着薄田度日。而如今，200 多亩博落回在山间铺展，让荒田重新焕发生机，也让“土药材”变成了村民增收的“金叶子”。

“这药材既耐旱也抗寒，只要在春季追一次肥，就等着到 10 月开始采收至年底。”今年，69 岁的村民张伦余种了 4 亩博落回挣了 6000 多元。尝到甜头的他已经盘算好，要把屋后的荒地开垦出来，再扩种三五亩。

“村里每年有近 2 万元的租金收入，更重要的是增强了村民发展中药材种植的信心。”宝塔岩村党支部书记薛祥红透露，今年该公司已向村民收购了近百万元药材。如今，全村 300 多户人家几乎家家种药材，除了博落回，还发展了天麻、贝母、大黄等品种，种植总面积达 500 多亩，村民人均增收 4000 余元，村集体经济经营性收入超过 10 万元。

阳新盘活农村三资 330 村集体经营性收入 达 8360 万元

湖北日报全媒记者 肖露 通讯员 严丽 明月新

12月12日，冬日暖阳洒满山野，阳新县城东新区焦山村中药材种植基地里，层层田垄顺着山势铺展，一排排黄精幼苗长势喜人，不远处，工人们正将成熟的紫苏果穗均匀摊铺在晒场上晾晒，空气中弥漫着淡淡的药材清香。

“以盘活‘三资’为契机，因地制宜发展地方特色产业。”焦山村党支部书记贾再柏介绍，2023 年以来，该村盘活近 1400 亩林场及闲置水面资源，发展中药材、油茶、果树种植及鱼塘养殖，村集体每年经营性收入超 15 万元。

然而，两年前，这样的景象还只是村民的期盼。坐落于幕阜山脉余脉的焦山村，周边曾是一片荒山，早年间，村里将近千亩荒山以低价长租给外地企业种果树苗圃，“很多合同一签 50 年，租金 3.5 元/亩从未涨过。”贾再柏感慨，那时村集体年收入也仅有 8000 元，低价租金，一直让村民们颇有怨言。

如何清退不规范合同，让林场资源发挥应有价值？焦山村充分发挥乡贤力量，在核定林场现有价值的基础上，由乡贤给予原租企业一定的资金补偿，再以 50 元/亩重新承租。“村后方 500 亩果树苗圃基地，当时总计赔付了 305 万元。”贾再柏说。

不止于焦山村，在阳新县浮屠镇芦湖村，一场聚焦集体农村“三资”盘活的改革同样蹄疾步稳。

走进该村大棚蔬菜种植产业示范园，翠绿藤蔓间，青红西红柿如彩珠坠挂，格外惹眼。

如何发展村集体经济，带领村民增收致富，一直是芦湖村“两委”一班人心里牵挂的头等大事。2022 年上半年，经过多方考察，该村从寿光引进先进技术，建设蔬菜大棚发展农业，并邀请寿光农业农村局农艺师洪佃贵实地指导。

“守着大棚就能挣钱，比外出打工踏实多了！”正在采摘西红柿的村民刘合莲笑着说。大棚建成后，村民不仅每亩土地流转租金涨了 200 元，还能在园区务工增收，年底还有村集体分红，日子越过越有盼头。

芦湖村党总支书记卢忠日介绍，目前该村总计建成 120 亩蔬菜大棚基地，年产值达到 600 万元，为村民提供 50 余个就业岗位，带动村民增收 100 万元，村集体则依靠土地流转收益、大棚承包管理费等，年均收入增加 20 万元。

不仅如此，芦湖村还将村内废弃的老学校、村委会办公点通过出租，改造为福利院，既盘活了“沉睡”资产，又完善了村里的公共服务；针对零散稻田，村里实施土壤改良、基础设施提档升级工程，让贫瘠土地变得肥沃，并创新推出“稻虾共养”生态模式，稻田租金从原来的每亩 200 元大幅提升至 650 元，实现了土地效益翻倍。

在产业增收的基础上，村“两委”瞄准闲置资金盘活，经多方考察论证后，向湖北家祥粮业有限公司、阳新县细狗种养殖专业合作社社注资 190 万元，通过股权投资的方式深度绑定优质市场主体，每年稳定获得 13.4 万元股权分红。2024 年，该村集体经营性收入总额达到 43.5 万元，真正实现“钱生钱”的良性循环，为乡村振兴持续造血。

从清退不规范合同让荒山生金，到多元施策让闲置资产变现，阳新县以农村“三资”盘活为突破口，让“沉睡”资源转化为“增收资本”。截至目前，全县 330 个村（社区）集体经营性收入达 8360 万元，其中 248 个村集体年经营性收入突破 10 万元大关，不仅为乡村振兴筑牢产业根基，更让群众在改革发展中共享实实在在的红利。

寻找小镇创业家

鸡粪养虫、虫喂鸡……

80 后“鸡司令”建起循环养鸡大本营

湖北日报全媒记者 刘孝军
通讯员 张利平 张尚东 李少鹏

在宣城市小河镇朱坡村的山岗上，一座现代化养鸡生态链工厂格外醒目。

12 万只鸡苗在恒温鸡舍内欢腾，20 万只蛋鸡伴着舒缓音乐进食饮水，一枚枚色泽鲜亮的鸡蛋经自动化流水线消毒、分拣后，发往全国 20 多个省市。

一旁的黑水虻育雏车间里，金黄色幼虫正在鸡粪中“辛勤工作”。很快，这些黑水虻成虫将成为养鸡的核心原料，襄阳首个循环养鸡产业链就此形成闭环。

这一切，都源自“80 后”创业者余志忠 10 年的坚守与开拓。

返乡高管当起“鸡大夫”

2007 年，余志忠从长江大学毕业；2016 年，他已是联想集团惠州工厂主管，年收入超 20 万元。但家中的牵挂让他辗转难眠：父亲患糖尿病 20 余年，身体每况愈下；6 岁的女儿即将入学，妻子又怀上了二胎。在妻子张云的支持下，余志忠决定回宣城。

余志忠先后考察了生态养殖、电商销售等多个领域，始终不满意。直到春节期间，他随妻子到河南老家走亲戚时，发现当地蛋鸡养殖采用标准化防疫和科学管理，效益远高于宣城。“宣城周边有 30 多家养鸡场，要是把先进技术带回去，一定有市场。”

2017 年 3 月，余志忠投资 20 多万元开办鸡药店，还高薪聘请技术员传帮带，推出“药品销售+免费技术指导”的服务模式。然而，由于养殖户对这个“外来者”缺乏信任，整整 3 个月，鸡药没卖出去一瓶。

当年 7 月，一家养鸡场突发危机：半数蛋鸡闭眼肿头、拒食，老板用药 5 天仍无起色。

余志忠闻讯赶来，最终判断病因是通风不畅与饲料霉变。“您放心，我免费供药，治不好分文不取。”他当场承诺，随即指导养殖户改善通风条件、清除霉变饲料，并精准用药。

3 天后，鸡群痊愈。当晚，5 位闻讯而来的养鸡场老板主动找他合作，他依旧承诺“先治病后付款”。凭借这份诚信与专业，当年



余志忠正在智能蛋鸡厂内查看。（湖北日报通讯员 张尚东 摄）

底，余志忠拿下 140 万只鸡的药品供应和免疫接种订单，成了乡亲们信赖的“鸡大夫”。

建“五星级鸡舍”带富乡邻

余志忠敏锐地发现行业共性问题：多数养鸡场规模小、设备陈旧，疫苗接种不规范，导致蛋鸡病死率高，很难实现“90% 产蛋率持续一年”的行业标准。

“0 到 60 天的育雏期是关键，我要从源头帮大家提质增效。”2019 年 8 月 8 日，余志忠投资 600 万元的 7000 平方米育雏车间动工。

饲养第一批鸡苗时，为了精准掌握生长情况，他和助手直接把床搬到鸡窝旁，24 小时监测、及时调节通风与温湿度。直到一周后鸡苗长势喜人，他才松了口气。

新的难题接踵而至：育雏车间每天仅饲料开支就超过 1 万元，基建已掏空家底的余志忠四处举债，实在没办法就赊购玉米、豆粕等自己粉碎配料。张云主动回娘家借来 30 万元，渡过了难关。

功夫不负有心人，两个月后，12 万只品质优良的育雏鸡被抢购一空。他自主研发的分段式养殖法，更是将鸡的成活率提升至 99%，产蛋率及高峰期等核心指标均大幅提升，乡亲们彻底服了这个“鸡司令”。

2022 年 10 月，余志忠的创业之路迈向新台阶——成立湖北中云乐农牧科技公司，打造国内领先的智能化蛋鸡厂。小镇政府得知后主动对接，仅一周就协调资规、发改、电力等部门办完手续。半年后，首幢可养殖 10 万只蛋鸡的智能化车间顺利投产。

“必须按最高标准养出放心蛋。”余志忠立下规矩。他在襄阳率先引进法国多福瑞温控系统，配套全自动投喂、集蛋、清粪等设备，疫苗接种全程标准化，预防药物全部采用生物制剂和中草药。

从产出第一枚鸡蛋起，产品就通过权威部门无抗认证，迅速打开全国市场。2024 年 12 月，第二幢 10 万只蛋鸡车间投产，公司当年营收突破 5000 万元。在他的带动下，周边 30 多家养鸡场完成升级改造，20 多名村民实现家门口就业。