

廿六载金融报国路 绘宏图泱泱华夏情

——华夏银行武汉分行推进高质量发展蹄疾步稳

历史长河奔涌，时代浪潮澎湃。

站在“十四五”圆满收官与“十五五”崭新局的历史交汇点，华夏银行武汉分行迎来成立26周年的重要时刻。作为扎根荆楚的金融生力军，华夏银行武汉分行始终秉持金融报国初心，以写好金融“五篇大文章”为着力点，持续加强对重大战略、重点领域和薄弱环节的优质金融服务，在助推湖北加快建设中部地区崛起重要战略支点的征程中，有力支撑湖北实体经济发展和民生改善；在新时代的赶考路上，以实实在在的作为谱写了高质量发展新篇章，刻下坚实的华夏印记。



2025年6月，华夏银行与亚洲开发银行在北京联合举办“促进产业园区绿色低碳发展项目”启动会。

科技金融 激活创新“动力源”，锻造产业升级新引擎

在武汉东湖高新区这片创新创业的热土上，科技金融的活水正悄然浸润着每一颗创新的种子。华夏银行武汉分行将科技金融作为服务新质生产力、融入湖北科创高地建设的关键抓手，构建起一套多层次、全周期的科技金融服务体系。

“这笔钱解了燃眉之急，让我们能专注技术攻坚。”走进武汉滴水智能科技有限公司的生产车间，企业负责人指着正在精准组装智能清洁设备的机械臂感慨道。这家成立仅5年的科技企业曾因轻资产一度面临融资困境，转机来自华夏银行武汉分行创新运用的“投贷联动”模式，通过综合评估企业股权融资潜力与技术优势，仅用专属积分卡模型便快速为其授信300万元信用贷款。

这一布局背后，是华夏银行武汉分行极具战略眼光的顶层设计。自2024年10月出台《华夏银行武汉分行推动科技金融高质量发展行动方案》以来，“全行做、重点区域做、专营支行做”的原则得到全面落实。在公司业务部内设立科技金融中心二部，从组织根源打通服务脉络；将战略重心锚定创新资源富集的东湖高新区，着力打造“1+4+N”的科技金融服务体系，让区内8

大园区、5大国家级实验室都拥有了专属的金融服务对接。

2025年初，该行联合湖北省再担保集团构建的“企业党建—企业信用—银行授信—担保增信”联动机制首次落地开花。位于武汉光谷的某电气有限公司成为湖北“再担保红担贷”首笔贷款客户，获得625万元贷款支持。为确保这笔全国首单“党建增信”业务顺利落地，该行相关部门负责人各环节全方位指导，最终在4个工作日内完成全流程，创造了科技金融服务的“华夏速度”。

除了资金支持，该行更注重智力支撑。2025年8月，华夏银行武汉分行科技金融外聘专家委员会成立暨首批专家聘任仪式在汉隆重举行，院士、顶尖学者及产业领军人物的加入，为前沿项目评估、技术趋势研判提供了顶尖智力支持。这种“金融+智库”的创新模式，让该行的科技金融服务跃上了新的台阶。

数据是最有力的证明。截至今年9月末，华夏银行武汉分行科技型企业贷款余额突破114亿元，达到114亿元，年增速近40%。从支持“光芯屏端网”产业集群，到赋能单项冠军、瞪羚企业，华夏银行武汉分行正以金融之弦，奏响湖北创新驱动发展的最强音。

绿色金融 擦亮生态“高颜值”，描绘绿水青山新画卷

在湖北的稻田与池塘间，一群小龙虾正演绎着“满塘红”的绿色蜕变。从餐桌上的国民美食到带动乡村振兴的支柱产业，湖北小龙虾产业的每一步升级，都离不开金融活水的精准滴灌。

“不能让资金问题挡住绿色发展的路。”这是华夏银行武汉分行绿色金融团队面对湖北小龙虾产业控股集团有限公司融资困境时的坚定回应。该企业在推进生态养殖过程中，面临着尾水排放、粗放管理等“成长烦恼”。生物净化剂采购、水质监测设备维护等绿色养殖的日常开销，持续占用着企业大量流动资金，而环保投入回收慢、缺乏传统抵押物更让短期融资之路雪上加霜。

关键时刻，华夏银行武汉分行成立专项服务小组深入养殖基地调研，为企业量身定制了一套精准滴灌方案：根据养殖周期灵活安排还款节奏，通过1亿元流动资金贷款解决了企业的燃眉之急。“这笔钱太关键了！”企业负责人感叹道。有了金融活水的滋养，物联网监控系统得以持续监测水质，生物净化技术日常维护水体清洁，“虾稻共作”模式稳定实现一水两用、一田双收，推动小龙虾从“卖产量”向“卖生态”蝶变，带动超万人在家门口就业。

守护荆楚大地的绿水青山，是责任，更是机

遇。华夏银行武汉分行将绿色金融作为转型发展的鲜明底色，持续擦亮“绿筑美丽华夏”品牌。在应城，运用世界银行转贷款，支持世界首个单机装机容量最大、储能效率最高的湖北应城压缩空气储能电站示范工程；成功落地系统内首单EOD模式绿色贷款，专项用于宜昌市儿童公园改造升级，实现环境治理与城市更新的双赢；落地系统内首个“龙e贷”场景化创新项目“蔚能电池租赁贷应用场景”，构建了银行、汽车厂商、电池运营企业与消费者多方共赢的生态格局，为绿色出行产业发展提供了有力的金融支持。

特别值得一提的是，今年4月底，该行团委组织青年员工代表赴中碳登开展“五四”特别活动。主题为“科技赋能绿色金融 青年引领低碳未来”，通过实地学习与跨界交流，让绿色金融的理念在青年员工心中深深扎根。这种人才培养与业务发展相结合的模式，为该行绿色金融的可持续发展注入了源源不断的活力。

五载耕耘，硕果盈枝。截至9月末，华夏银行武汉分行绿色贷款余额达142.27亿元，较2020年末增长近一倍。从支持节能环保、清洁能源，到助力生态修复、绿色基建，华夏银行的金融活水，正静静流淌在湖北的青山绿水间，化为高质量发展的动人底色。

普惠金融 铺设惠民“阳光路”，打通服务最后一公里

普惠金融，承载着万家灯火梦想与期盼。华夏银行武汉分行坚守“中小企业金融服务商”定位，让金融活水润泽千企万户，共筑普惠金融新生态。

在丹江口水库畔，一江清水浩荡北送，背后是数十万移民的无私奉献与安居乐业的深切期盼。作为吸纳南水北调移民就业的林业龙头企业，湖北棉纺棉伴智能纺织科技有限公司曾因轻资产、缺抵押而面临融资瓶颈。了解企业困境后，华夏银行武汉分行专业团队立即实地走访，深入调研企业“智能生产线建设、产业链延伸、移民就业保障”三位一体的发展规划。针对企业特点，创新设计了以信用为基础的、以企业现金流为核心的融资方案：免抵押提供1000万元纯信用贷款，借助人民银行支小再贷款政策给予优惠利率，并根据销售周期设置灵活还款方式。

效率是普惠金融的生命线。该行同步启动的绿色审批机制，让企业在三天内就获得了资金支持。这笔贷款助力企业迅速建成现代化织袜生产线，实现年产量1.26亿双，产品远销欧美日等多国。更令人欣喜的是，企业新增吸纳移民就业数百人，通过“公司+扶贫车间”“公司+农户”模式将产业链延伸至郧阳区10个乡镇，建成5个乡村振兴车间，带动超1500人在产业链上实

现增收。

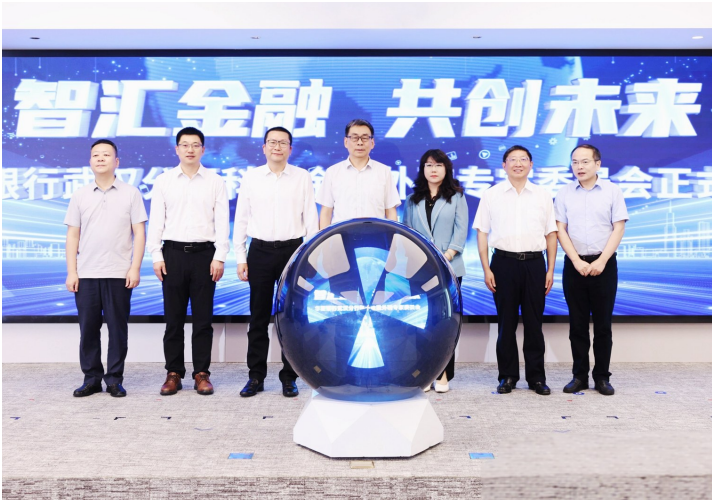
创新不止于此。积极响应湖北省中小企业商业价值信用贷款改革，华夏银行武汉分行成为首批8家合作银行之一。这一改革重塑了传统信贷逻辑，通过打通数据孤岛，量化企业信用价值，让“信用”变为“真金白银”。今年4月的政策发布会上，该行现场为3家中小企业发放2300万元信用贷款，并承诺两年内提供80亿元信用贷款支持，展现了用金融活水浇灌发展沃土的责任担当。

服务模式的创新同样令人瞩目。在襄阳，某饲料企业下游产业链的融资需求通过“惠农E贷”得到有效满足。这款专项普惠涉农融资产品在整体风险可控的条件下，全面优化贷款额度、准入要求、授信资料等要素，实现一键申请、秒级审批、实时放款，让养殖户足不出户即可获得贷款支持。经过一个季度的试运行，市场反应良好，半年内累计为24户养殖户发放贷款4310万元。目前，这项服务模式正快速向水产、奶业、禽蛋、蔬菜、水果等产业复制推广。

数字见证担当。截至2025年9月末，华夏银行武汉分行普惠贷款余额近100亿元，较年初稳步增长。从破解小微企业融资难题，到推进乡村振兴战略，华夏银行武汉分行正以普惠之光，照亮千企万户的梦想之路。



2025年4月，华夏银行武汉分行入选湖北省中小企业商业价值信用贷款首批合作银行。



2025年8月，华夏银行武汉分行举行科技金融外聘专家委员会成立暨首批专家聘任仪式。



2025年11月8日，华夏银行以王者荣耀职业联赛官方指定银行合作伙伴亮相2025年KPL年度总决赛（北京国家体育场·鸟巢）。



2025年11月24日，华夏银行武汉分行在汉举办KPL王者荣耀战队联名卡发卡周年庆典“壹起热爱 共赴荣耀”成都AG超玩会一诺、CAT粉丝见面会。

养老金融 打造服务“暖心巢”，托举幸福晚年新天地

面对人口老龄化的时代课题，华夏银行武汉分行前瞻布局，积极构建养老金融、养老服务金融、养老产业金融“三位一体”的服务体系，加速推进“华夏颐养”品牌建设。

在华夏银行武汉分行南国SOHO社区支行，每周三的“银发课堂”总是座无虚席。理财经理用“存养老钱就像冬天备棉衣”等生动比喻，将复杂的金融知识化为生活智慧。那些印在手册上的养老规划，正通过一次次贴心服务，变成老人们眼中安稳晚年的生动模样。

服务升级，体现在无微不至的适老化改造中。走进该行任何一个网点，无障碍坡道、紧急呼叫按钮、轮椅、老花镜等便民设施一应俱全。上门服务、专属通道、“一对一”陪伴等特色服务，让金融更具人情味。

为助力老年人跨越数字鸿沟，该行从流程到体验全方位升级，巧妙融合科技力量，让智能化服务更加贴近老年客群。针对不同年龄层、风险偏好及财务状况，精心打造多元化养老金融产品，让老年客户在享受便捷服务的同时，也能获得专业的财富管

理服务。

产业层面的支持同样可圈可点。通过深度介入养老产业链，华夏银行武汉分行以固定资产贷款、项目运营期贷款等多种方式，助力养老机构建设与运营。紧密对接政府养老产业规划，围绕“养老+科技”“养老+旅游”“养老+大健康”领域做大做优养老产业金融客户群。数据显示，养老产业金融业务规模从2021年1.23亿元增至2025年9月末22.17亿元，年均增幅高达427%，见证了该行在银发经济蓝海中的精准卡位与高速增长。

此外，生态化营销转型也在持续推进。通过存量养老产业核心客户挖潜，该行持续加大对省、市、区重点养老产业客户支持力度，以“商行+投行+撮合”的综合金融服务模式，切入湖北地区养老产业，挖掘康养产业发展商机；针对拟建的重点项目积极对接，寻找业务合作机遇。

从厅堂的细微关怀到产业的宏观支持，从适老化的设施改造到数字化的服务升级，华夏银行武汉分行正以金融笔墨，为荆楚大地的“夕阳红”描绘出更加温暖、安详的幸福画卷。

数字金融 抢占转型“主阵地”，培育智慧金融新动能

当指尖电竞的热血与金融服务的温度相遇，一场属于Z世代的金融革新正在华夏银行上演。11月24日，“壹起热爱共赴荣耀”KPL王者荣耀战队联名卡发卡周年庆典粉丝见面会将在武汉盛大启幕，KPL梦之队选手一诺、CAT强势空降。用热爱点燃初冬，以荣耀奔赴约定。这不仅是粉丝的狂欢，更是华夏银行探索“金融+电竞”生态的又一次创新实践。

在数字经济浪潮下，如何与年轻一代建立深度链接，是金融面临的全新课题。华夏银行前瞻布局，深入洞察年轻客群的兴趣与需求，将金融服务精准嵌入他们热爱的数字体育领域——电竞，通过与王者荣耀职业联赛（KPL）的深度合作，开启了一场以客户体验为导向的创新实践。自2024年11月推出联名卡以来，通过生态活水、协同活水、运营活水的“三滴水”创新模式，在探索金融服务新业态、深耕年轻客群、拥抱Z世代的征程上，开辟出一条特色鲜明的破局之路。

数字创新的浪潮同样席卷传统产业。在汽车产业领域，“车翼通”方案的推出彻底改变了传统汽车金融的服务模式。汽车经销商贷通产品利用经销商的历史及实时交易数据，进行数字授信和智能风控，通过与第三方监管公司系统对接，实现车证监管、中登网登记及自助赎车等功能。整个业务流程从申请到签发银行承兑汇票不到两小时，展现了数字化金融服务的便捷性和高效性。

供应链金融的数字化转型同样令人振奋。围绕省内供应链物

流领域的龙头企业，依托磷矿、木材、沥青等优势资源开展供应链业务，数字保理、产品池等线上业务渠道不断拓宽。与中企云链、讯易链等核心平台的合作，形成了良好的规模效应。全国首单液体石化数字仓单质押融资、湖北省首笔大宗钢材数字仓单质押融资等创新业务的落地，推动着大宗商品、汽车等重点产业的数字化转型进程。

内部管理的数字化升级同步推进。数字化转型工作组的成立、数字金融部的设立，确保了数字金融在分行层面的专业化、系统化推进。通过数字化手段，信贷审批、访客管理、投贷后管理等业务流程得到优化，业务管理效率和精细化管理水平显著提升。

据悉，截至今年9月末，华夏银行武汉分行数字金融项目累计服务生态客户40户，投放规模达17.83亿元。从产业数字金融的深耕，到消费生态场景的拓展，从传统业务的线上化改造，到网络安全体系的构建，华夏银行武汉分行正以数字之翼，引领业务穿越周期，奔向更加智慧的未来。

廿六载风雨兼程，薪火相传；九万里风鹏正举，再启新程。

回顾“十四五”，华夏银行武汉分行以金融“五篇大文章”为轴，交出了一份服务实体、赋能区域、润泽民生的亮眼答卷。

展望“十五五”，该行将持续秉持“金融报国、金融为民”的初心，深度融入中部地区崛起重要战略支点建设，以更加开放的姿态、更加创新的思维、更加务实的行动，续写金融高质量发展的崭新篇章，为荆楚大地的繁荣昌盛贡献更加磅礴的华夏力量！