



湖北日报全媒记者 张诗秋 通讯员 欧阳萍

11月8日清晨,荆门市东宝区子陵铺镇八角村中心广场逐渐热闹起来。72岁的谭天香将带着露水的豇豆整齐码进竹筐,附近村民也陆续挑来自家种的蔬菜和山货。土鸡蛋、红心桃等农产品在摊位上依次排开,等待城乡游客前来“寻宝”。

8点刚过,集市已人声鼎沸。从新鲜蔬菜到柴火腊肉,从竹编工艺品到非遗美食,品种丰富的农特产品吸引不少城乡游客专程前来采购。这个每周六固定举办的“八角赶大集”,已从单纯的农产品交易场所,发展为集文化体验、公益服务于一体的乡村新平台。

解菜农之忧,应市民之需 ——好产品不再难卖

“在家门口就能卖菜,再也不用赶早进城了。”谭天香笑着说。她曾每天凌晨5点坐公交去荆门城区卖菜,往返耗时近10个小时。如今,她在村口就能轻松卖完蔬菜。

八角村是荆门城郊有名的“菜篮子”村。上世纪80年代起,村民就有把自产蔬菜运到城里卖的传统。因为多是无公害农产品,一直很受市民欢迎。像谭天香这样的老年菜农在村里不在少数,全村400多户中,60岁以上的菜农占比超过九成。虽然蔬菜受欢迎,但老人们扛不住长途贩运的辛苦,有时候就看着菜烂在地里。

如何破解这一难题?八角村党支部书记王梅,带着村干部走访200多户村民后,想到了恢复早些年“八角赶集”的传统。在子陵铺镇党委政府的支持下,今年5月24日,首场新的“八角赶大集”在村文化广场启动。

活动前期,村镇搭好线上平台预热、请来网红“吆喝”,迅速引起了人们的关注。首场活动便有众多市民前来采购,所有农产品都销售一空。“现在在家门口就能卖菜,他们爱吃啥,下次就多种点。”像谭天香这样受益的,还有华阳村的靳勇,他骑电动车10分钟左右到达集市,摆出自己抓的黄鳝和种的小菜:“收益比往城里跑还高。”

集市的另一头,是城里人来“寻鲜”的热情。荆门城南新区居民龙厚芳一家周六早晨7点开车赶来:“这儿的豇豆粗粗的,一看就是自家种的;猪尾巴在城里难买到,每次来都要多带两根。”问起怎么辨认农家菜,她说:“大棚菜长得规整,农家菜虽有点‘自然糙’,但味道更香。”

为了使热度延续下去,当地决定每周六固定举办。如今每场集市销售额稳定在30万元左右,摆摊村民每月平均能多赚500元。

酒店来采购,直播开起来 ——好产品走得更远

“家人们看过来!这是刚出锅的八角枣,非遗手艺,酥香可口!”上午10点,直播间内试吃的市民排起长队,在线观众超1200人。八角村村民陈柏宇介绍,每场非遗枣销售额达5000元以上,不少顾客还会加微信回购。

七桥村的“苕队长”红薯粉条也借助集市打开销路。该村村支书陶泽武现场支灶,用土鸡炖粉条请顾客试吃:“零添加、久煮不糊,大家尝得放心才愿意买。”如今该产品不仅每次赶集收入超万元,还进入荆门多家商超,月销售额突破30万元。

好产品也引来了专业买家。不久前,荆门市烹饪酒店行业协会组织小乐仙、筱宴春等30多家会员企业,开着“采购直通车”直奔而来。酒店代表深入各个摊位,仔细查看食材鸡蛋、红薯粉等产品的品质。陶泽武递上刚煮好的粉条:“您尝尝,这品质绝对配得上酒店用菜。”

一番考察后,协会与子陵铺镇签订供销协议,建立农产品直供渠道,八角村蔬菜基地、七桥村红薯粉公司与“九尊食上”“小乐仙”等荆门知名餐饮企业达成合作,“直供模式既保障食材新鲜,又降低采购成本,实现双赢。”一位酒店采购经理表示。

零钱随时兑,义诊帮乡邻 ——好服务就在身边

随着首场活动大火,当第二个周末“八角赶大集”如约而至时,现场出现了长达3公里的堵车。为此,子陵铺镇迅速行动,把老学校、老粮站改造成停车场,新增400多个车位。

市场监管、交警等部门组成“服务专班”,设立运营管理处,《八角赶集公约》也贴在显眼位置,开放时间、交通指引、权益保障等写得清清楚楚。每周六,10多名来自区直部门、村镇的志愿者分散在集市各处,有的疏导交通,有的帮老人拎菜篮,有的协助抽检食品。

便民服务区内,荆门东宝惠民村镇银行开设现金兑换点。“现在大家习惯手机支付,但很多老人卖菜只会收现金。”行长宗丽说。一旁的义诊桌前,医生正为群众量血压,理发区志愿者忙着为老人理发,文艺志愿者的锣鼓声也不时引来驻足观众。

“大集不仅是买卖场所,更是村民增收、市民寻味、服务下乡的多功能平台。”八角村党支部书记王梅说。

目前,八角村正筹备成立运营管理公司,开设“八角甄选”实体店,弥补以往仅在周六集中销售的不足,并推动农副产品品牌化加工。截至目前,“八角赶大集”已举办25场,累计服务群众12万人次,成为荆门乡村振兴的一张亮眼名片。

从一村之集,到多域之美。如今“八角模式”带动东宝区圣境山龙脖垭、栗溪花屋场,还有沙洋县后港镇、漳河新区星光市集等一批特色集市竞相涌现,共同为荆门市乡村振兴注入活力。

荆门市农业农村局副局长王晓艳表示,下一步将推动“赶大集”与乡村旅游、农产品展销、非遗传承等融合,并在更多乡村推广这一模式,打造一批“农味浓、人气旺、效益好”的乡村集市。

临近中午,热闹的集市渐渐平静下来。谭天香的豇豆早已卖完,脸上满是笑容;市民龙厚芳提着鼓鼓的大包小包,和摊主约好:“下周六我再来。”



开通专线公交,方便城乡居民前来赶集。(湖北日报通讯员 赵平 摄)

八角村大集巧解『两头难』

菜农卖货不用跑城区 市民寻味乡野有去处

打通上中下游 实现共生共赢

——荆门化工产业园三家企业的故事



谦信化工荆门厂区



盈德气体荆门厂区



源晗荆门厂区

前三季度 荆门民营企业 进出口猛增四成

湖北日报讯 (记者覃万钟、通讯员李慧敏)今年前三季度,荆门市外贸进出口总值195.4亿元,同比增长38.4%,增速较全省平均水平高出13.1个百分点,进出口规模创历史新高。

民营企业表现突出。据海关统计,前三季度荆门民营企业进出口额达181.4亿元,同比增长41.3%,占全市进出口总值的92.8%。

从商品结构来看,前三季度,机电产品、劳动密集型产品和肥料三大类商品稳居荆门出口榜单前列,成为拉动出口增长的核心引擎。

具体数据显示,前三季度荆门市出口机电产品77.7亿元,同比增长35.6%,占全市出口总值的54%,仅此类商品就拉动全市出口增长20.8个百分点,彰显出高端制造领域的竞争优势。

锂电池等重点商品出口增势喜人,成为推动外贸高质量发展的亮丽名片。前三季度,亿纬动力等生产的锂电池畅销海外,出口31.6亿元,同比增长11.6%。

进口方面,前三季度,荆门市进口镍钴产品和化肥43.5亿元,同比增长54.7%,占全市进口总值的84.7%,有效保障了本地重点产业生产原料供应,为实体经济发展夯实基础。

格林美新材料有限公司负责人鲁习金介绍,2024年前三季度,公司海外营收占比为4%,而2025年这一比例已提升至8%,今年公司进出口额有望达到百亿元。

漳河实验室 建设运行方案 通过评审

湖北日报讯 (记者祝华、通讯员叶玉兵)近日,荆门市组织召开漳河实验室建设运行方案评审会。经讨论质询,与会专家一致同意该方案通过评审。

会上,中国航空工业特飞所就漳河实验室建设运行方案作了汇报。由华中科技大学、武汉理工大学等单位的专家组成的专家组一致认为,实验室建设定位准确、特色鲜明,技术路线科学合理,实施方案切实可行,建议加快推进建设,确保实验室高质量落地实施。

漳河实验室是由荆门市领导建设、特飞所牵头组建的湖北省高能级低空经济产业科创平台。平台立足于低空新质飞行器关键技术攻关、科技成果转化和产业化推广等领域,瞄准低空飞行器安全、智能、绿色三条主线开展研究,着力解决低空飞行器与系统设备的技术痛点和产业链堵点问题。

源晗成为最后一块拼图,补齐整个产业板块

上海源晗是一家专注于新能源新材料的企业,原本计划在四川投资30亿元建设年产23万吨碳酸酯项目。

在项目上报控股公司太盟集团审议时,集团高层发现该项目所需的氧气、一氧化碳、甲醇等原材料,荆门盈德气体均可供应;而谦信(荆门)公司需要的乙醇,源晗正好又有生产能力。

荆门高新区招商人员闻讯而动,马上“穿针引线”。2023年3月,源晗项目正式落户荆门。今年1月项目正式开工,12月即可投产。

“有了源晗这个稳定客户和订单,我们产出的甲醇将供不应求,明年的气体产量也将翻番增长。同时,我们可以调整优化产品结构,公司年产值将增加约5亿元,抗市场风险能力将大大增强。”靳居明高兴地说。

作为下游企业的谦信(荆门)新材料有限公司,在源晗公司没来荆门之前,需要从外地采购乙醇,不仅费时费力,罐车装卸货物还有安全隐患。而且仅物流费一项,每年就要多支出3000多万元。

“现在好啦!源晗公司和我们之间,用一条300米长的管道,就能实现原料快速输送,而且安全稳定,质量可靠。”谦信(荆门)新材料有限公司生产厂长张幸磊说。

据介绍,三家企业的产品都可以通过管道输送,不仅企业生产更便捷、更清洁环保,还可以节省物流费用1亿多元。

三家公司背后站着一个投资集团

盈德、源晗、谦信三家企业,背后有一个共同的股东,就是太盟投资集团。

太盟成立于2002年,是一家私募股权投资公司,管理资产规模超550亿美元,因收购珠海万达商管而走入大众视野。

早在2017年,盈德气体项目一度遇到困难时,荆门化工循环产业园引入了太盟投资集团。太盟入主后,追加投资并推动盈德气体投产。随着谦信化工、上海源晗落户荆门,太盟又追加投资,提升盈德气体产能。

2022年,太盟在与谦信化工洽谈原材料采购时发现其发展潜力,于是收购其51%股份,成为控股股东。在太盟支持下,谦信化工在荆门投资建设醋酸和醋酸酯项目,其部分原材料由盈德气体供应。

上海源晗同样是太盟控股的企业。源晗原计划在四川投资碳酸酯项目时,太盟向源晗推介了荆门。最终源晗落户荆门,与盈德气体、谦信化工互相牵手。

这其实是一个经典的产业投资案例:太盟作为控股型私募股权基金,并非进行财务投资,而是进行“控股型整合”——通过同时控制产业链上、中、下游的关键企业,在荆门化工循环产业园内高效地构建了一个产业链闭环。这种模式能显著降低企业间交易成本,保障供应链安全,并最大化整体投资回报。