



公益摄影走进16个偏远乡村

为银龄老人
定格岁月温情



中国观赏龟之乡30年磨一剑 小乌龟“爬”出大产业

近日,当阳市坝陵街道童台村广场上,一场别开生面的“龟宠秀”正在上演。赛道上,几只乌龟缓慢爬行,观众比“选手”更着急——“加油,快点儿!”5岁的陈巧趴在赛道边,小脸涨得通红。

不远处,来自宜昌的刘女士刚带孩子参加完“龟宠竞速”,又挤进创意DIY区绘制龟形石膏娃娃。

龟宠竞速、孵蛋体验、名龟鉴赏、龟趣主题市集、科普微讲座……这场看似乡野趣玩的“龟宠秀”,实则是一场“产业秀”。目前,童台村观赏龟产值已突破6亿元,黄缘闭壳龟和星点龟在国内市场占有率超70%,并拥有核心专利和定价权,童台村也成为远近闻名的“中国观赏龟之乡”。成就的背后,是童台村30年磨一剑的产业积累。

破晓 一个人的坚持与一群人的希望

上世纪90年代,童台村村民文河在广州花鸟鱼虫市场第一次见识到观赏龟的价值:“观赏龟价格是食用龟的数十倍。那一刻,我看到了希望。”文河选择黄缘闭壳龟

作为突破口。这种在中国古籍中早有记载的龟种,背甲棕红,腹甲黑褐,边缘镶嵌着一圈金边。

技术攻关的道路布满荆棘。为了掌握孵化技术,文河常常在闷热的孵化室里一待就是一整天。

转机发生在1999年。当第一只二代幼苗破壳而出时,文河的手微微发抖:“那一刻,我们知道我们走对路了。”如今,他创办的颖凯水产养殖专业合作社拥有500余亩养殖面积,存栏种龟1.2万余只,2012年被授予“黄缘闭壳龟全国种质遗传育种中心”。

突围 从田间地头到互联网浪潮

“一盆龟苗出去,一辆玛莎拉蒂回来。”这个在童台村广为流传的故事,主角是“80后”文凯迪。

2017年,直播带货风起,文凯迪果断转型。“第一次直播,我紧张得手心冒汗,连龟的品种都介绍错了。”他笑着说。如今,他的直播间日销售额最高可达百万元。全村70%的观赏龟通过电商渠道销售。在他的带动下,

童台村兴起特色“庭院经济”,村民们在房前屋后搭建养龟池,户均增收30%以上。

黄似锦的微信名叫“虔诚似锦”。这个名字,记录着他从人生低谷重生的历程。

2011年,在外务工的黄似锦遭遇意外,全身大面积烧伤。巨额的医疗费让家庭陷入绝境。2014年,在村支书的引荐下,他加入合作社开始养龟。村委会帮他办理贷款,村支书借出自家院子给他做养殖场。

“龟苗成活率从最初的30%提升到现在的90%,我用了整整三年。”黄似锦创新采用“温室+仿生态庭院”养殖模式,将观赏龟的生长周期缩短了1至2年。2020年,他还清所有债务,年收入突破40万元,成为当地“脱贫之星”。

逐梦 新农人的星辰大海

在童磊的养殖场,智能化设备正在刷新传统养殖模式。这个原本从事建筑行业的“80后”小伙2021年从西安返乡,接手父亲的4亩龟池。“以前养龟全凭经验,现

在手机能实时监测水质、温度和喂食量。”他展示着中控大屏说。

市场波动考验着从业者的智慧。2024年龟苗价格同比上涨15%,但童磊保持着清醒:“早些年市场萧条时,有的养殖户一夜返贫。”他将30%的资金投入高端品种,70%用于建设温控大棚,“这叫风险对冲。”

产业升级也在悄然进行。新建的观赏龟产业交流中心即将竣工,这里不仅是交易平台,更将设立龟文化博物馆和研学基地。村支书文明介绍:“我们要让游客不仅买龟,更能体验孵化、喂养、雕刻龟甲的全过程。”

在发展产业的同时,童台村还承担着保护珍稀龟类资源的使命。野外救助的120只原种,经过10多年保种繁育,现已发展至3200只二代良种。

“慢生灵成就快产业。”坝陵街道党委书记李国新说,“童台村用30年证明,找准特色,持之以恒,小乌龟也能爬出共同富裕的黄金路。”

(选自 湖北日报客户端当阳频道 责任编辑 李香怡)

“空中芭蕾”舞动清江



一场比赛,带火一座城

看“浠BA”如何玩转流量经济



“浠BA”篮球赛现场,草根球员积极拼抢。(浠水融媒体中心供图)

消费火爆。主题街区内,非遗特产、地方美食展销摊位前人头攒动;各大商超收银台前,使用票根优惠的顾客络绎不绝;餐饮店座无虚席,不少商家营业额实现显著增长;景区也迎来客流高峰。“看球赛、享优惠”成为这个秋天浠水市民的新时尚。

“近期多了很多看篮球赛的球迷进店消费,赛事期间营业额同比增长15%左右。”浠水馆美食城店长陈丽笑着说道。在三角山旅游景区,持票游客排队检票的场景成为一道风景。“我们一家就是冲着‘浠BA’优惠来的,”游客程锦红表示,“原本门票加项目要花不少钱,现在不仅免门票,还能享受超值套餐,太划算了!”

从赛场激情到全域消费热潮,浠水县全民健身指导中心副主任陈杰明总结道:“‘浠BA’用最接地气的方式,成功将体育‘流量’转化为消费‘留量’和发展能量,为‘体育+’赋能县域经济提供了生动实践。”

(选自 湖北日报客户端浠水频道 作者 方俊 陈祎夏)

汉南法院:精准开药方助高新企业走出融资困局

“绊脚石”。

这家拥有多项发明专利的高新技术企业,试生产期间就获得8000万元订单。下半年来,这家公司正在加紧完成一批出口德国的订单,却在扩大生产规模的关键时刻遭遇融资难题。该公司向银行申请贷款时,风控系统显示企业存在涉诉记录。尽管案件已调解结案多月,银行仍以“存在潜在信用风险”为由拒绝了其贷款申请。

嘉鱼:综治中心检察工作室解法结化心结

“推动案件当事人既解法结又化心结,实现案结事了人和,是驻综治中心检察工作室最有成就感的事。”近日,嘉鱼县人民检察院派驻县综治中心检察工作室检察官说。近年来,该院依托综治中心平台,将众多涉案矛盾纠纷化解在检察办案环节。

周某和李某同在县城一餐馆务工。2月,两人因工作琐事发生争执。冲突中,李某受伤,轻伤二级。因多次调解未果,周某涉嫌故意伤害一案被移送至检察机关审查起诉。

检察工作室检察官审查发现,案件侦

这并非个例,多家企业都曾因存在涉诉涉执记录陷入融资困境。“金融机构往往只能看到涉诉记录,却无法了解案件具体情况。”汉南法院湘口法庭副庭长李三鹏分析道,“信息不对称导致银行采取保守策略,一些优质守信企业经常被误伤。”

“李庭长,我们公司的案件早就了结了,但这涉诉记录却成了融资‘拦路虎’。”王某抱着试试看的心态拨通了法院电话。“别着急,我们来帮您

想办法,我院为涉诉企业提供信息说明服务的‘小切口’改革,应该能为你提供帮助。”李三鹏法官确认原告已收到调解协议约定的全部款项后,为该环保公司出具了《企业涉诉信息说明函》。

“这份说明函详细说明了案件性质、履行情况等关键信息,可以帮助银行全面评估风险。”李三鹏法官解释说。说明函发出后不久,王某激动地打来电话:“太感谢了!这份说明函简直就是

‘及时雨’,不仅解决了我们的融资难题,更为我们正了名。”

汉南法院据实开具《企业涉诉信息说明函》这一“小切口”改革,正在释放优化营商环境的“大能量”。截至目前,汉南法院已助力辖区企业成功获得银行贷款500万元,打破了因金融机构与企业信息不对称导致的融资壁垒。

(王域洋)

枣阳检察:精细化管理助力提升办案质效

今年以来,枣阳市人民检察院认真贯彻落实好每一个案件要求,结合“每案必检”改革项目,将优化一审公诉案件平均办案时长作为提升司法效能、彰显司法公正的重要举措,通过实施系列精细化管理措施,有效提高了办案质效。截至目前,该院一审公诉案件平均办案时长较去年同期缩短142天。

该院紧盯积存案件,实行每周通报和点对点督办,督促承办检察官加快办理进度。该院刑事检察部门每周召开推进会逐案分析,着重研判案件难点、

科学规划合理办结时限,实现对办案流程的精准管理和调度。今年以来,该院受理并办结的案件平均办案时长仅为36.8天。其中,一起企业财务人员被诈骗案37天办结,并在审查起诉阶段为企业追回40万元损失,该案被襄阳市项目推进服务专班评为“企业诉求办理情况”典型案例。针对“帮信罪”等办案周期较长的案件类型,该院安排专人定期编写分析报告,找出症结并靶向施策,推动新受理的“帮信罪”等案件平均办案时长大幅缩短。

(康莎莎)

查期间,周某已赔偿李某大部分治疗费用。周某自愿认罪认罚,但她认为李某提出的赔偿要求超出其承受范围。

检察官审查认为,受伤女子李某在事件中也存在一定过错。承办检察官经过耐心释法说理,使李某认识到维护自身合法权益应该在法律框架内进行。

检察官随即在综治中心检察听证室组织召开听证会,邀请民警、人民监督员参加,成功解开了双方的心结,双方就赔偿等事宜达成一致。

(李颖 王志敏)

江陵:阳光执行新举措 执前扣划提效能

近日,江陵法院创新运用“执前扣划”机制,在案件进入强制执行程序前,成功将120万元案款从被告账户直接扣划至法院执行专户并发放给原告,促成双方快速达成和解,实现了维权效率与护企效果的双重提升。

案件审理期间,原告某重工公司申请冻结被告某能源公司账户资金120万余元。某能源公司表示账户冻结严重影响生产经营,请求协调解决。承办法官充分听取双方意见后,创新提出“执前扣划”方案:将已冻结款项提前扣划至原告账户,原告则解除对被告账户的冻结,剩

余款项通过查封其他资产保障执行。

该方案获得双方一致认可。原告权益得到及时兑现,被告账户得以解冻,生产经营得以恢复。“没想到这么快就能拿到钱,法院的创新方案真正兼顾了双方利益!”企业代表感慨道。

本案是江陵法院深化“立审执”协调联动机制,践行“善意文明执行”理念,推进阳光执行的一个缩影。江陵法院表示,将继续探索灵活有效的纠纷化解模式,持续优化法治化营商环境,为区域经济高质量发展提供更加有力的司法服务和保障。

(任倩 李怡凡)