

运用「创多个世界第一」智慧交通技术 高校建起「聪明」隧道连接两校区

湖北日报全媒记者 文俊 通讯员 谢小琴 谢晓恬

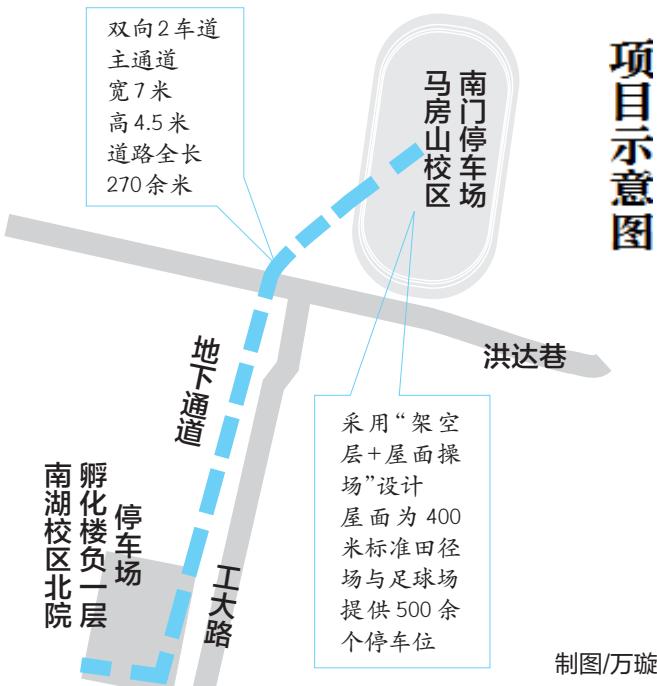
9月6日,武汉理工大学西院地下通道及运动场正式启用。从该校南湖校区到马房山校区,现在乘车穿过地下通道,一分钟就能直达。

“西院地下通道及运动场项目承载着师生长达二十余年的殷切期盼。”武汉理工大学校长王发洲表示,项目建设同步植入学校自主研发的光纤传感网络和高精度数字孪生平台,实时监测结构健康与车流态势,用数字化手段和智慧化应用,书写了“科技赋能学校发展”的鲜活范本。

武汉理工大学西院地下通道及运动场项目于2024年6月动工,西院地下通道为双向2车道,主通道宽7米、高4.5米,道路全长270余米,位于洪山区工大路,下穿洪达巷与工大路建设规划交叉口,连接马房山校区南门停车场和南湖校区北院孵化楼负一层停车场。运动场采用“架空层+屋面操场”设计,屋面为400米标准田径场与足球场,提供500余个停车位。

据了解,该通道采用了该校姜德生院士团队的最新科研成果——大容量光栅阵列传感网络,并成为光纤传感网络的教学平台。光纤传感技术与网络国家工程研究中心副研究员岳丽娜介绍,光栅阵列传感网络能像神经一样植入道路的内部,让全域道路具有类似“触觉”的感知功能,感受所有车辆运行带来的振动信息,同时感知通道内温度变化。核心的处理“大脑”通过识别和解析这些信息,实现各种智能功能。目前这项技术已用于智慧机场跑道、智慧地铁、智慧高速公路等十多项全时段全域信息感知的智慧交通示范工程中,创造了多个世界第一。

“这是该技术第一次用于我们自己校园的智慧交通体系中。”岳丽娜介绍,系统经过初步的调试已实现地下通道全域所有车辆位置、实时速度等信息的识别,同步实现了危险驾驶行为和危险事件的智能识别,例如:车辆逆行、违停、超速,非机动车和行人闯人等。该系统的建成,可以全力保障全校师生及校外车辆的安全便捷通行,同时为交通管控提供全域交通状况数据支撑。



项目示意图

制图/璇

湖北三项贷款改革实践报道

武汉农商行深耕“三类信用价值”贷款激活市场主体活力

科技型企业的专利技术变现钱,中小企业的商业信誉成为抵押物,数据“画像”让农民信用、农村资产变真金白银……在盛夏的荆楚大地上,一场以信用融资激发市场主体活力的金融服务创新实践正火热展开。

科技型企业知识价值信用贷款、中小商业价值信用贷款、农民个人信用价值和农村资产信用价值贷款……自今年湖北省发布“三类信用价值”贷款政策以来,武汉农村商业银行积极落实、主动创新、强力推进,聚焦科技企业、中小企

业、农户这三类群体,以精准金融服务,为市场主体注入强劲的发展动能。截至目前,武汉农商行“三类信用价值”贷款授信总额近40亿元、惠及超500家市场主体,精心绘就了一幅地方金融惠民利企、赋能成长的生动图景。



武汉农村商业银行工作人员(左)深入企业宣传“三类信用价值”贷款激发市场主体活力。

点“信”成金 为中小企业铺就融资快车道

自《湖北省中小企业商业价值信用贷款实施办法(试行)》实施以来,武汉农商行持续深化金融创新实践,积极探索“数据赋能+信用增值”的新型融资模式,突破传统抵押贷款限制,将企业经营信用转化为融资资本,为中小企业开辟了全新的融资渠道。

在武汉市蔡甸区,某线缆公司的生产车间里,机器轰鸣不断,工人们正忙着赶制订单。“我们是轻资产运营,抵押物不够,以前想贷款难上加难。”企业负责人望着生产线感慨道。作为蔡甸区重点扶持的制造业企业,资金短缺曾是制约其发展的瓶颈。武汉农商行蔡甸支行得知情况后,主动上门对接,“您可以试试

‘鄂融通’平台,线上就能完成贷款申请。”客户经理的话让企业看到希望。

企业通过平台完成资格认定和商业价值信用评级后,相关信息很快推送至武汉农商行。客户经理借助“鄂融通”平台的大数据分析、结合评级结果,为其匹配纯信用产品“速E贷”,仅用1个工作日就完成审批,300万元贷款顺利到账。“不仅放款快,利率也低,还能灵活还款,太适合我们线缆行业了!”企业负责人难掩喜悦。

同样受益的还有武汉市江夏区的某新材料公司。随着贸易业务版图不断扩大,企业资金周转压力与日俱增。“眼看订单来了,却差点因为资金卡壳。”企业财务总监回忆道。武汉农商行江夏支行依据其商业价值评分,启动“线上评

分+线上审批”模式,迅速为企业授信300万元,增添了企业拓展市场的信心和底气。

为让更多中小企业享受到政策红利,武汉农商行主动作为、靠前服务,各分支机构积极联合街道、区政府相关部门召开多场政银企对接会,以“千企万户大走访”活动为契机,将中小企业商业价值信用贷款政策送到企业手中,并用专业的现场解读,切实打通了金融服务的“最后一公里”,让政策红利切实转化为企业发展的助推力。截至目前,武汉农商行已运用中小企业商业价值信用贷款为130户中小企业放款7.66亿元。

“贷”动乡村富民 数据跑路为农民画像增信

长久以来,融资难问题是制约农业农村现代化发展的瓶颈之一。由于农村资产权属和价值确认、评估、交易变现等方面难度较大,导致金融机构对农民和经营主体的贷款风险难以准确评估和把控。武汉农商行始终聚焦主责主业,紧跟中央全面推进乡村振兴的时代步伐,积极参与湖北省农村信用体系改革,深度挖掘数据资源,持续畅通“农—银”之间的金融桥梁。

2025年4月30日,《湖北省农民个人信用价值和农村资产信用价值贷款试点办法》发布当日,武汉农商行迅速响应,与武汉市黄陂区农业农村局签下5000万元区域授信,向某合作社发放贷款300万元,率先进行地区金融支农助力。5月22日,该行联合黄陂区农业农村局举办专项政策宣讲会,在湖北省农业农村厅、湖北省地方金融管理局等相关部门指导下,深度解读惠农政策、现场演示操作流程,并与两家新型农业主体签订600万元授信协议。6月5日,在中共武汉市市委宣传部(市文明办)指导下,该行承办的“两农信用贷”首发仪式在黄陂区成功举办,与4家农业企业代表签订总额3540万元的授信协议,取得突破性进展。

得益于“两农信用贷”这一针对“两农”主体量身打造的产品,客户只需扫码登录“两农”信用价值贷款运行平台填写基本信息,即可申请贷款。根据数据画像、系统评级,农民个人、农

离开家乡去尽孝

鹤峰汉子照料失智岳母三十载

推进移风易俗 树立新风正气

文/图 湖北日报全媒记者 杨宏斌
通讯员 黄家桢 张致远

“妈妈,原来你在这里啊,来!我接你回家。”

9月5日,在建始县官店镇熊母村,55岁的鹤峰汉子黄思红走了6里路,找到了独自外出迷路的78岁失智岳母,一颗悬着的心终于落

黄思红三十年如一日照顾失智岳母的事,在这个村家喻户晓。对这位来自鹤峰县的外地女婿,熊母村的老人称赞说,他对岳母尽孝,“不是亲儿,胜似亲儿”。州直单位驻村工作队表彰他为“好女婿”并授牌。

离开家乡,只为守护失智的岳母

1992年,在一次婚宴上,22岁的黄思红与22岁的罗字红初遇,一见钟情,不久便携手步入了婚姻殿堂。

婚后,他俩在鹤峰长湾村安了家,两层的土家木板房舒适明亮。1994年,儿子的出生,更给这个家庭增添了无尽的欢乐。

1995年7月,一场突如其来的意外砸向了罗字红的娘家。

妻子罗字红的弟弟和父亲,在远赴天门打工期间,不幸溺水身亡。出事两个月后,罗字红的母亲也因精神遭受重创,心智退化,生活逐渐无法自理。黄思红闻讯,提出接岳母来鹤峰自己家中赡养,但岳母故土难离、乡邻熟人多,死活不肯走,固执地说:“在这里习惯了,我不走!”

一边是自己在鹤峰这边幸福的家庭,一边是在建始那边精神恍惚的岳母……时年26岁的黄思红没有丝毫犹豫,作出了一个惊人的决定:放弃已经步入正轨的生活,举家搬到建始县官店镇长岭村(现属熊母村),主动承担起照料失智岳母的重任。

面对着兄弟姊妹的不解、父母亲的不舍,黄思红从未动摇:“父亲在我小时候就对我说,做人要以孝为先。岳母生养我妻子,我就要养她老。”

一句承诺,一生坚守。

兑现承诺,再苦再难也要坚持

到建始后,容身的房子是多年的老房,居住条件比起二人在鹤峰的新房要艰苦很多。同时,黄思红还面临着巨大的经济压力。在鹤峰时,黄思红主要从事药材种植,收入稳定。但如今岳母需要长期服药,身边还得随时有人照看,儿子又年幼,他只能在距离家不远的地方做些零工来维持生计。

更大的挑战来自照料失智的岳母。岳母发病时,常常躺在床上唠叨责骂,病情严重时甚至会抄起东西乱砸。有一次,岳母因幻想女儿受欺负,抄起锄头就砸向熟睡中的黄思红,导致他的膝盖至今仍时有痛感。但是,黄思红无条件包容老人,照顾老人。

由于心智退化,老人时常幻想自己在“持家”。为了稳定老人的情绪,黄思红和妻子将自己田里的收成和喂的猪全部交给岳母,又按照市场价从老人手中“购买”回来食用,让老人从心底相信自己有钱财傍身,情绪稳定下来。

与岳母一起生活的日子里,妻子罗字红常常被发病的母亲骂得躲在房间里偷偷抹泪,不敢下楼,一度萌生退意。但黄思红始终坚定地站在妻子身边,安慰她:“她是病人,我们不能跟她计较。”他用自己的爱和包容,温暖着这个饱受创伤的家庭。

“如果有下辈子,我还愿意嫁给他!”提到这些年黄思红的付出和担当,妻子罗字红不由得红了眼眶。

2022年,厄运再次降临,黄思红的母亲患病了。为了方便照顾,黄思红将母亲从鹤峰接了过来。从此,他的生活变得更加忙碌和艰难。白天,他要外出打零工,为了家庭的生计而奔波;晚上,他还要调解两位老人因生活习惯差异发生的矛盾、耐心地安抚,让她们在这个小小的家庭中感受到温暖和关爱。

党员担当,把村里的老人都当父母

尽管打工谋生、照顾岳母的任务繁重,黄思红从没有忘记向党组织靠拢。

1990年,20岁的黄思红在鹤峰长湾村时



黄思红主动承担起照料失智岳母的重任。

就首次递交入党申请书,却因搬迁到建始熊母村中断流程。2011年,他再次向熊母村党支部提交申请,积极接受组织考验。2014年,他终于如愿以偿,成为一名光荣的中共党员。

成为党员后,他努力学习党的创新理论。“我在学习时,读到了习近平总书记讲的一句话,至今铭记在心。这句话说,‘要像爱父母那样爱老百姓’。他对此深有体会,‘确实,如果一名党员不孝敬老人,就不配当党员;如果一个公民不孝敬老人,就不配当一个公民。’

他主动承担起对周边留守老人的帮扶任务。邻居席桂枝奶奶家中缺劳力,他担心田荒,主动帮她种、帮她收。他义务为邻居王丙然老人喂猪、劈柴一年多,老人临终前真诚感谢他:“你是好人,好人一生平安。”谁家老人有事,只要给黄思红打一个电话,他总是随叫随到,从不推辞。“把我当儿子对待的留守老人或孤寡老人有七八个。”黄思红说。两个儿子也受他的影响,义务照顾村里的困难老人。

村民们对黄思红心存感激,推举他当上村两委干部。“黄思红作为一名党员,在村里一直发挥着模范带头作用。”村党支部书记全雄杰说。

光阴荏苒,岁月如梭。如今,黄思红两个儿子都已成年,一家人早已住进新房多年,岳母的病情也趋于稳定,生母无憾仙逝,曾经背负的欠款早已还清。从村两委卸任的他还在履行自己的责任,续写平凡温馨的故事。

专利能贷款 信用能变现

武汉农商行深耕“三类信用价值”贷款激活市场主体活力

向“新”聚力 让科技软实力成为融资硬通货

科技型企业因普遍具有轻资产、重技术、高成长、专业性强等特征,在传统信贷模式下面临融资瓶颈。今年3月,湖北省推出《湖北省科技型企业知识价值信用贷款实施办法(试行)》,武汉农商行依托湖北科创企业“智慧大脑”大数据平台,推出专属产品“鑫知贷”,从创新人才、研发投入等7大维度评估企业创新能力,成功将知识价值转化为可量化的信用额度,让科技软实力成为融资硬通货。

某国家级专精特新企业是宜昌市重点培育的上市“种子选手”,其自主研发的智能控制系统有效填补了行业空白,市场占有率在全省位居前列。近日,企业进入上市关键期,却因产能扩张面临1000万元流动资金缺口,上市进程遭遇阻力。

“不用担心,贵司拥有的知识价值都可以转化为‘真金白银’,我行‘鑫知贷’产品完全可以满足你们的资金需求!”武汉农商行宜昌分行得知企业的融资需求后,迅速组织服务团队走访企业,为其量身定制金融服务方案并精准匹配“鑫知贷”产品。同时,该行工作人员开通绿色通道,高效完成贷款审批和发放,及时为企业注入了1000万元“金融活水”,铺平企业上市之路。

“本来我们认为缺少足值有效抵押物,申请贷款肯定不容易,没想到发明专利竟然能变成真金白银,这下企业有了发展的底气!”谈到未来发展,该企业财务总监充满信心,“武汉农商行为我们解决了资金问题,我们可以心无旁骛地冲刺科创板了!”

截至目前,武汉农商行“鑫知贷”已累计实现授信规模超31.5亿元,支持科技型企业247户。“鑫知贷”的实践探索,体现了新形势下知识价值信用贷款的适用性。武汉农商行充分依托政银数据协同与政策工具创新,推动知识价值信用贷款逐渐向标准化、规模化发展,加速探索适配科技型企业的创新产品与高效服务,让更多技术领先的科技型企业实现资本领先,使金融活水真正成为激活新质生产力的关键变量,助力湖北加速打造具有全国影响力的科技创新高地。

科技型企业知识价值信用贷款、中小商业价值信用贷款、农民个人信用价值和农村资产信用价值贷款……自今年湖北省发布“三类信用价值”贷款政策以来,武汉农村商业银行积极落实、主动创新、强力推进,聚焦科技企业、中小企

业、农户这三类群体,以精准金融服务,为市场主体注入强劲的发展动能。截至目前,武汉农商行“三类信用价值”贷款授信总额近40亿元、惠及超500家市场主体,精心绘就了一幅地方金融惠民利企、赋能成长的生动图景。

业生产经营组织最高可获贷100万元、1000万元,有效提升了融资获得感。作为武汉市“两农信用贷”唯一试点合作银行,武汉农商行高效有序推进试点工作展开,以金融之犁深耕乡村振兴沃土。

木兰湖畔,青山叠翠,碧水含烟。周先生的种植园就扎根在这片灵秀山间。山脚下苗木栽培基地绿意盎然,休闲农业与乡村旅游项目正酝酿生机。“现在想趁热打铁,把山道修通、垂钓区建起来,吸引游客来玩,可项目周期长,流动资金一下子跟不上了。”周先生既盼着尽快启动项目,又为资金难题犯愁。

武汉农商行盈龙城支行在获悉周先生的资金需求后,当天便驱车来到木兰湖畔。“您放心,‘两农信用贷’就是为解决这类难题设计的,我们用线上系统办,效率肯定能跟上。”在详细了解项目规划、实地查看规划建设区域后,客户经理的一番话给周先生吃了“定心丸”。支行团队充分运用该行特色线上产品,从方案设计、贷款申请到合同签订、授信审批,高效完成全流程线上流转,短短半天,便为周先生综合授信了35万元。

一笔笔信贷资金如同涓涓细流,浸润着田间地头的经营梦想,让农户的“钱袋子”更鼓,让农业产业的“筋骨”更壮。充分运用“两农”信用价值贷款运行平台的数据优势,武汉农商行将数据赋能与一线服务紧密结合,让信贷资源流向最需要的田间地头。截至8月末,武汉农商行已运用“两农信用贷”为142户农户发放贷款7920万元。

从科技型企业的“知产”变现,到中小企业的商业价值赋能、金融活水“贷”出的田野希望,武汉农商行坚持以“三类信用价值”贷款为抓手,突破传统融资思维,用高效、精准的金融服务打通各类市场主体发展的资金堵点。未来,武汉农商行将持续深化金融创新,让更多市场主体的“信用价值”转化为实实在在的发展动能,为加快建成中部地区崛起的重要战略支点贡献武汉农商行湖北力量。

(王远 李婷 方婧)