

施足“金融底肥” “贷”动春耕生产

——农商行服务 2025 年春耕一线扫描



襄阳农商行“金融活水”助农业生产迈向智能化。(湖北日报通讯员 李星咏 摄)

湖北日报全媒记者 胡祎 通讯员 祁羽惠

三月，江汉平原春耕忙。在监利市周老嘴镇的稻田边，种粮大户老李用沾着泥点的手指，在手机屏幕上轻轻一划，20 万元贷款即刻到账。“这钱比春雨还及时！”他笑着指向远处闪着银光的智能育秧大棚。

数据显示，截至 2025 年 2 月末，全省农商行涉农贷款余额 5191.56 亿元，比 1 月净增 155.5 亿元，5000 余名“金融村官”奔走在春耕一线，用金融科技与温度，在荆楚大地写下“春耕故事”。

立即响应对接，早春蔬菜抢占先机

春风拂过将军山村的千亩菜畦，新翻的泥土泛着湿润的光泽。3 月 7 日清晨，当第一缕阳光穿透蔬菜大棚的薄膜，村民江俊麻利地卷起棉帘，露出整整齐齐的包菜苗床。“这批苗子壮实得很，就等着住进‘新家’呢！”他搓了搓沾着泥土的手，望着田垄间穿梭的崭新起垄机，隆隆的引擎声惊飞了枝头的麻雀。

就在十天前，这片基地还笼罩着焦灼的气氛。“订好的智能滴灌设备要预付款，育苗价也涨了，账面上的钱却不够。”湖北碧肥农业开发有限公司负责人徐娟蹲在地头，揪着发黄的菜叶紧锁眉头。

是减少种植规模，还是“咬咬牙”，想办法借钱坚持一下。这道选择题像块大石头压在她心里。

在常态化走访小微企业中，谷城农商行银城支行行长郑明浩得知这一情况，立即响应对接。郑明浩与客户经理郑杰中实地调查，详细了解企业经营状况和资金需求，为该公司制定了融资方案，短短 3 天就将 200 万元贷款发放到位，帮助企业解决了资金难题。

该公司有了充足的资金后，迅速为蔬菜基地引进新技术新设备，大大提高了蔬菜的产量和品质。现在蔬菜基地里，新式起垄机正全速运转，农户们忙着栽种蔬菜幼苗。

“首批菜苗已经全部栽种下去了，生长周期有望缩短，早春蔬菜将抢占市场先机，销路更加稳固，收成也会大大提高。”徐娟的眼中闪烁着对丰收的憧憬。目前，该公司已带动周边村剩余劳动力 200 多人就近就业，蔬菜远销至北京、上海等一线城市。

部门联合担保，农业大户喜开颜

“感谢农商行！有了你们的资金支持，今年我更有信心。”石首市大垌镇北碾村农业大户廖传云激动地说。年过五旬的她，是当地有名的种植大户，经营着 1200 亩土地，主要种植小麦以及油菜、冬瓜。

随着春耕时节到来，她在购买优质种子、化肥以及支付人工费用时遇到了资金难题。一合计，还差几十万元。

找亲戚周转？从网上借贷？从网上检索后，她想到了农商行。“农商行就是过去的信用社，值得信赖。”廖传云说，在当地农业农村局担保下，她从石首农商行以远低于网贷的利率，1 天就获得了 50 万元贷款。

农业农村局何以愿意为农户个体担保？原来，为了解决个体农户在申请贷款中抵押不足的难题，今年石首农商行主动联合石首市农业农村局，采取“见贷即保，见保即放”方式，实行“300 万元以下、3 年期以内、免抵押、LPR 利率放贷”，具有额度高、利率低、投放快等特点，能有效破解广大农民因无法提供抵押导致的贷款难、贷款贵、贷款慢等难题。

同样的困境也发生在石首市新厂镇红旗村种植户周军家中。“开春买农资、付承包款，资金压力像块大石头。”石首市果蔬种植大户王东方承包了老梨园 5 亩、桃园 25 亩、葡萄园 7 亩，正为资金缺口发愁，石首农商行徐家铺支行副行长李晓抱了解后，3 天内为其办理发放了 98 万元“助农贷”。

为切实解决农户春耕资金需求，石首农商行对辖内小农户、种植养殖大户、家庭农场等农业经营主体实现 100% 走访。持续巩固“整村授信”成果，将“863”模式（即 80% 建档率、60% 预授信率、30% 授信签约率）延伸到各类农业经营主体，加大信贷投放力度，为春耕生产注入强劲金融动力。

赋能智能农机，代耕代种降本增效

“十几二十年前还是人力耕牛作业，辛苦一天也只能翻出一亩地来，现在我们合作社的农业机械，一个星期之内就能把 2200 多亩田地翻整完成……”阳新湖园生态种养专业合作社负责人陈平穿着工作服，手持对讲机和智能手机，熟练地指挥着现代化的



黄石农商行走访蔬菜产业链企业。(湖北日报通讯员 柯尊福 摄)

农业机械作业。

这背后，有科技的进步，更有金融的支持。阳新湖园生态种养专业合作社成立于 2017 年 3 月，拥有各类大小机械 82 台，种植小麦、油菜、水稻种植 5700 余亩，为广大种植农户提供育秧、插秧、无人机农药喷洒、机械收割、农业秸秆回收等全流程托管农机服务，范围遍布黄石、阳新、大冶各个乡镇。

今年，企业准备进一步扩大服务范围，却发现存在资金流动性缺口。作为长期合作伙伴，阳新农商行获悉后，第一时间为其提供贷款 100 万元。

阳新农商行有关负责人介绍，对长期合作的良好客户，农商行有专人常态化对接。一旦有资金需求，就会立刻申请，基本上当日就可以到账。

金融“活水”浇灌出几许效应：陈平购入充足农资和 7 款智能农机，自家承包的 5700 亩农田全部实现全程机械化作业，还与周边乡镇 110 余户合作社和种粮大户签订代耕代种协议，预估育秧和机插面积能超 3.3 万亩，额外增加 14 万元出租收入，更帮助周边种粮大户降低了生产成本。

近年来，阳新农商行始终坚持支农支小定位，累计投入涉农贷款 6.78 亿元，其中支持农业科技型企业贷款达 4.25 亿元。

的金融助农模式，实现了“小农户”到“大市场”的有效串联，进一步打响洪湖湖牌特色品牌，有效带动了农户增收致富。

商标权质押贷，把洪湖藕送上智能产线

在湖北华贵食品集团，坐落着专门加工莲藕的智能工厂，总占地面积达 3.8 万平方米，累计投入改造费用高达 1.2 亿元，整个智能工厂设备的自动化程度超过 90%。“这是企业自主研发的莲藕全自动生产线。”华贵食品公司总经理杨福元自豪地说。

2022 年，苦于人工分拣生产耗时耗力，效率低下，无法满足日益火爆的市场需求，华贵食品萌生了打造全自动生产线的想法，但访遍洪湖市金融机构，抵押物不足值成了融资的拦路虎。

在公司负责人为融资问题头疼不已的时候，洪湖农商行提供的商标权质押方案成为破局解困的一抹曙光。依据企业名下所持有的国家绿色食品认证、湖北名牌产品等商标，洪湖农商行可以为其批贷 3000 万元，再加上不动产抵押物，一共为其办理了 5000 万元贷款。

随着贷款到账，华贵食品智慧工厂拔地而起，生产效率和生产规模大幅提高。目前，华贵食品莲藕饮料生产线单日罐装量位居华中第一。去年“双十一”期间，该公司莲藕单品的销售额达到 350 万元、单量超过 10 万单、卖出莲藕 20 万公斤。

“农商行永远是我们最坚实的后盾，我们永远是农商行最忠实的伙伴。”杨福元说。

30 万元创业贴息贷 拓宽水产养殖致富路

湖北日报讯（记者胡祎、通讯员杨孝宏）走进松滋市南海镇百溪桥村的黄鳝养殖基地，只见一排排铺满水草的网箱，整齐划一地漂浮在如镜的水面上，构成了一幅鲜活生动的田园画卷。黄鳝养殖户老张正轻快地驾着小舟，穿梭在池塘之中，专注地为鳙鱼投喂饲料。看见前来的松滋农商行工作人员，老张难掩激动：“多亏了你们那 30 万元的‘贴息贷’，我才能一口气增加 200 个网箱。”

今年，是老张投身黄鳝养殖的第六个年头。起初，他仅有 20 多个网箱，凭借着努力，逐步拓展到 4 个水塘、300 个网箱的养殖规模，已然成为百溪桥村首屈一指的黄鳝养殖能手。随着鳙鱼市场行情持续向好，2024 年他的黄鳝养殖销售额一举突破 30 万元，利润颇为可观。今年，他把在外打工的儿子唤回身边帮忙，决心再增加 200 个网箱，进一步扩大养殖规模。

然而，养殖规模的急剧扩张，带来的是成本增加，500 多个网箱，每日仅黄鳝专用饲料的费用就高达一千多元，这让他陷入纠结。

松滋农商行南海支行客户经理了解到老张的难题后，为他推荐了创业担保贴息贷款。担保费用由政府性担保公司承担，并减免 50% 的担保费，由松滋农商行为其批贷 30 万元。这下，老张有了扩大黄鳝养殖规模的底气。

该行还注意到，黄鳝专用饲料的需求存在高峰期与低谷期，贴心地为他办理了 10 万元随取随用的“福 e 贷”。

针对南海镇水产养殖户众多这一显著特点，松滋农商行南海支行为养殖户量身打造了集“创业担保贴息贷”“惠商贷”“农 e 贷”“荆诚微贷”“码商贷”等多种产品于一体的水产养殖专项授信方案。截至目前，该支行已为辖内 40 多户水产养殖户授信，总额达 760 万元，实际发放贷款 420 万元。

普及金融常识 防范非法诈骗

湖北日报讯（记者胡祎）3 月 15 日是国际消费者权益日，也是金融消费者权益日。连日来，全省各地农商行组织形式多样的宣传活动，普及金融知识，帮助群众防范非法诈骗。

在恩施州巴东县，巴东农商行组织工作人员前往该镇土店子村，运用当地方言，为老年群体普及电信诈骗常用手段，嘱咐老年群体管好自己的身份证、银行卡、存折，尽量做到不外借、不投资。在安陆农商行网点门口，工作人员拉起了“杜绝假币 共建和谐”“远离洗钱犯罪，维护经济安全”等红底白字标语，并向过往市民发放金融知识手册。

在襄阳，襄阳农商行携手襄阳融媒体中心等单位，在襄阳昭明台广场联合举行了“保障金融权益 助力美好生活”金融消费者权益保护教育宣传活动。为提升市民群众参与感，活动特别增设“权益知识有奖抢答”环节，设立了金融咨询区、志愿服务区。展位前人气火爆，市民边咨询边体验。“寓教于乐，很有意思。”市民王先生为宣教活动竖起大拇指。

警银联动 成功拦截 3.28 万元涉诈资金

湖北日报讯（记者胡祎、通讯员李晶晶）3 月 7 日，大悟农商行金三角支行与公安机关紧密协作，成功识别一笔 32800 元的涉诈资金，帮助受害者挽回损失。

当日上午，一位七旬老人神色匆忙地来到大悟农商行金三角支行柜台，要求支取存折中的 32800 元。工作人员在办理业务时发现，该客户号因风险管控被系统标记为“高风险账户”，且已限制非柜面交易。为核实资金用途，工作人员向老人询问资金来源。老人声称款项是“表妹”所汇，但提供的联系方式有误，且对取款缘由含糊其辞。

金三角支行工作人员迅速通过“银警联动群”上报可疑情况。接到预警后，大悟县反诈中心联合城关派出所民警火速赶赴现场。经民警调取账户资金流水发现，该笔款项来自江西赣州某账户，并与汇款人所在地公安机关联系，确认该笔资金为江西赣州被害人被诈骗赃款。

在银行与警方的共同劝导下，老人逐渐意识到自己可能卷入诈骗陷阱，最终放弃取款。反诈中心依法对涉案的 32800 元资金进行查控，及时阻断了赃款转移链条。目前，案件正由两地警方进一步侦办中。

50 万元“两山民宿贷” 焕新客房 60 间

湖北日报讯（记者胡祎、通讯员冯永喜、杜艳）“这笔贷款来得太及时了！”利川市团堡镇分水度假村负责人李女士在收到 50 万元贷款到账通知后喜笑颜开。这是利川农商行发放的一笔“两山民宿贷”，专项用于度假村的设施改造升级。

分水度假村位于利川市黄泥坡水库畔，凭借优美的自然风光和凉爽气候成为避暑胜地。但随着游客增多，原有设施已难以满足需求。今年初，李女士决定翻新 60 余间客房，却面临资金难题。了解情况后，利川农商行团堡支行迅速启动绿色金融服务通道，为李女士提供了“两山民宿贷”这一专属产品。从资料提交到资金到账仅用 2 天。

“两山民宿贷”是利川农商行针对已办理民宿营业执照的个体工商户、农户及小微企业主推出的金融产品。受贷对象只需要提供相关材料，即可获得最高 200 万元授信。该产品的推出，是利川农商行积极响应乡村振兴战略、精准扶持特色产业发展的的重要举措。截至 3 月 13 日，该行已累计投放 38 笔，金额达 985 万元。

4 天到账 980 万元 企业扩产信心足

湖北日报讯（记者胡祎、通讯员黄少平）3 月 13 日，黄石农商行向湖北联新显示科技有限公司成功发放“鄂质贷”980 万元，主要用于该公司采购原材料，进一步开拓市场。

“鄂质贷”由湖北省市场监管局联合省地方金融管理局、人民银行湖北省分行、国家金融监督管理总局湖北监管局及合作银行共同推出。根据企业质量资质分为三类，分别提供最高 1000 万元、3000 万元、5000 万元授信额度，利率低于传统贷款，具有免抵押、额度高、利率低、手续简便等优点。

湖北联新显示科技有限公司主要从事研发、生产及销售中大尺寸触控显示屏、液晶显示模组、触控显示一体化产品，应用于 5G 智能终端，为湖北省重点企业，并荣获了“高新技术企业”“湖北省专精特新中小企业”“创新型中小企业”等多项荣誉。

今年以来，该公司业务发展持续向好，生产订单日益增多，为进一步开拓市场，该公司急需补充流动资金用于采购原材料。黄石农商行花湖支行在开展支持小微企业融资协调工作机制摸排走访中了解情况后，针对企业质量资质为其发放贷款 980 万元，仅 4 个工作日就到账了。

“没有任何抵押和担保，980 万元贷款利率低至 3.8%！”该企业董事长黄钧激动地说。贷款到账后，该公司立即采购了一批原材料，并续签了更多订单，企业生产如火如荼。

湖北日报全媒记者 胡祎 通讯员 喻钟满

一曲洪湖水，美名天下扬。江水滔滔，冲刷出物产丰饶的鱼米之乡，也孕育出“清甜可口、口感细腻、粉糯香甜、回味无穷”的洪湖莲藕。

近年来，在洪湖农商行金融活水加持下，600 余家电商和近千位电商带货达人从中受益，推动洪湖藕品牌越来越响亮，已经成长为年综合产值 65 亿元，带动近 10 万农民就业增收的富民产业。

80 万创业担保贴息贷，烧旺销售势头

“家人们看这藕孔，透亮得能穿针！”王帅将莲藕横截面对准镜头。后台数据显示，开播 1 小时，“洪湖野藕”销售节节攀升。

然而在 6 年前，对于刚刚研究生毕业的王帅来说，生活的味道还没有这么甜。彼时，抱着满腔热情，他创办了洪湖市帅之味食品商贸有限公司，却因特大暴雨，导致种植的洪湖藕大面积受损。危急关头，洪湖农商行送来了 30 万元低息贷款，他和企业得到了喘息之机。

“真是把我的事业从洪水里给拽出来了。”王帅感慨，有了这 30 万元贷款，次年的采购才得以继续。

今年，在小微企业走访中，得知王帅有意愿扩大公司经营规模，洪湖农商行客户经理依据政策，为其办理了 80 万元利率更低的“创业担保贴息贷款”。

“现在每天都要发出一千多单，很多朋友都非常喜

欢我们的莲藕。看，这直播间、这打包车间、这加工机器，都是你们支持出来的啊！”王帅说，从心底里感谢洪湖农商行的金融支持。

800 万元信贷，破解货源不足窘境

洪湖市汉河镇应南村，放眼望去，随处可见藕农们采摘莲藕，一阵阵的洗藕水枪声和吆喝声好不热闹。但应南村以前每年都为销路发愁，“眼看藕都烂在地里，心里着急啊。”应南村党支部书记刘勇说。

刘勇看在眼里急在心里，借着电商直播的“东风”，2023 年，他尝试直播助农带货，没想到一上线，莲藕就被抢购一空。

打开销路的刘勇组织创办了电商合作社，村民入股进社，生产的莲藕由合作社找销路。销售渠道打开后，货源不足反倒成了困境。

此前，由于销路不畅，几度亏损。如今，大家想要扩大种植，却缺少足够的资金。

刘勇想到了和村里往来最密切的农商行。农商行立即组织工作人员进村挨家挨户搜集资料，实地调查。不到 3 天，32 户合作社村民通过农 e 贷、亲情农贷、荆诚微贷等形式共计获得贷款 800 余万元。

钱来了，购买藕种、扩大承包面积、聘请劳工，一件件全都有了着落。

“现在合作社年销售收入已经突破 3000 万元，人均收入增长了 3 倍。”刘勇介绍，“银行+电商合作社+主播+农户”