



走近“三新”农民

编者按

乡村振兴,关键在人。2025年中央一号文件指出,“完善乡村人才培养和发展机制”,为新农人的追梦指明了方向、坚定了信心。在荆楚大地,有这样一群新农人:他们手握新农具,天空“尽在掌控之中”;尝试新农事,凭一根网线打通农产品“出山路”;勇闯新职业,在自己的一方天地努力打破乡村一二三产业之间的壁垒……即日起,本版推出专栏《走近“三新”农民》,聆听他们的“兴农”故事,感受他们给乡村带来的勃勃生机和无限活力。

湖北日报全媒记者 汪彤 肖敏
通讯员 熊文婷

“嗡嗡嗡……”2月24日下午4点半,天门市石家河镇李咀村绿油油的麦田之上,一架载重30公斤的植保无人机腾空而起。

42岁的大黄蜂植保服务专业合作社社员梁利平站在田边,一边用眼睛观察无人机路线,一边熟练操作手机APP,喷雾状的肥料均匀地喷洒在每一株正在拔节的麦苗上。

“听说这无人机一天能作业1000亩,一架可抵100人!”围观老乡啧啧称赞。梁利平的丈夫彭章勇一脸骄傲,“厉害吧!开无人机的是我媳妇!”

梁利平和丈夫原本在家务农,2020年春耕季,正值疫情防控期间,家里迟迟请不到打药工,急坏了夫妻俩。

“要是家里有台植保无人机就好了。”当年,梁利平加入该市大黄蜂植保服务专业合作社,参加培训后,就买了台小型植保无人机带回家。

“基本操作并不难,但是想要无人机‘听话’,就得手、眼和机器多磨合。”梁利平笑言,飞机买回家头两年,她只敢在自家田块试水。有一次,手指不小心按错键,机器一头撞上田边的电线杆,掉到沟里。后来,她逐渐摸着了门道,比如操作无人机时,人要站在无人机后面,视野最好;飞机作业时,要离水面远一点。

“我挺佩服我媳妇的。”彭章勇说,过去,打农药是件体力活儿,得背着装有三四十斤药液的喷雾器干。现在一个妇女,点点手机,操作飞机就能完成。去年,夫妻俩作业面积近4万亩,增收30多万元。

梁利平所在的大黄蜂植保服务专业合作社是我省首家女子植保飞防队,现有37位专职女飞手。合作社理事长蒋明兰是一名80后新农人。

2015年,恰逢我国“低空经济”刚刚兴起,植保无人机行业逐渐引起人们关注。

嗅到商机的蒋明兰返乡创业,办起植保服务合作社。她介绍,使用无人机施肥打药,每亩田至少能节省三分之一的用药量,节水90%。

随着土地适度规模经营有序推进,合作社服务供不应求,飞手变得紧张起来。蒋明兰发现,很多70后、80后留守妇女既有就业需求,时间又灵活,有希望培养成飞手队伍。

“操作无人机是一项精细活儿,飞手要跟农户打交道。女性细心、沟通能力强,比男性更有优势。”她的想法得到天门市妇联支持。2019年以来,合作社针对留守妇女开展无人机培训,累计培训了300多位女学员。

今年,蒋明兰和姐妹们计划引进一批智能农机,建设200亩无人农场。“听说国家现在大力发展智慧农业,给农机安装北斗,实现无人驾驶。我们也想试试。”蒋明兰相信,随着科技赋能,农业装备持续提档升级,种田会变得越来越自动化、智能化,更多人将和她们一样在广袤田野中实现自己的价值和梦想。

高标准农田+粪肥机械还田 浠水县春耕推广 绿色种养循环模式

湖北日报讯(记者魏萌叶)春耕起步,农机轰轰。2月24日,浠水县关口镇凉亭村的高标准农田上,两台撒肥机在田地里有条不紊地忙碌着。与以往不同,凉亭村这1900余亩高标准农田全部采用绿色种养循环模式,用无害化粪肥和沼液代替20%的化肥。目前该模式已在浠水覆盖10.2万亩。

履带轻松驶过犁过的松软土地,机身尾部的浆叶也同步工作着,将生态处理后的粪肥均匀铺撒至田间。

“撒肥完眼前这块20亩的高标准农田,只要10分钟,高标准农田+粪肥机械还田大大提高了农业生产效率。”湖北省农科院植土所张智博士接受采访时说。

湖北省农科院是浠水县绿色种养循环模式的技术服务单位,主要负责对接社会化服务主体与养殖户和种植户,升级改进畜禽粪污无害化处理技术、严格控制粪肥质量、优化粪肥还田技术等工作。当天,张智博士作为技术专家来到春耕备现场。

浠水县农业事业发展中心高级农艺师汪航表示,举办这次现场观摩会是为了进一步扩大绿色种养循环农业在试点地区的知晓度,鼓励更多合作社、农户加入绿色种养循环模式中来,带动整县粪肥还田。

粪肥还田是推动农业绿色发展的具体形式。浠水县作为湖北省绿色种养循环农业试点县其中之一,经过两年多实践探索,坚持“花钱买机制”原则,浠水县已稳定扶持一批粪肥还田社会化服务主体,形成比较稳定的“种养+服务一体化”的种养适配、生态循环发展模式 and 长效机制。

截至2025年1月,浠水县每年实现粪肥还田10.2万亩,试点区农作物平均增产7.8%,化肥减量达到20%以上。

手机操控无人机 家门口增收三十万 看,田野「女飞手」的「飞驰人生」



姹紫嫣红的朱顶红。(受访者供图)

湖北日报全媒记者 汪训前
通讯员 郭宝华

2月25日,春寒料峭。在荆门市东宝区牌楼镇来龙村的智能温控大棚里,一株株朱顶红含苞待放,工人小心翼翼地将封装着蜡衣的种球装入礼盒。

这些印有“中国红”“龙凤呈祥”图案的种球,即将通过电商平台发往全国。“每个蜡球能精准调控花期,单价超过百元。”荆门辰龙生态农业科技股份有限公司(以下简称“辰龙公司”)负责人李鹏飞轻抚蜡球,言语中透着自豪。

从依赖进口到自主研发,从田间试错到专利加持,这位1986年出生的“农创客”用8年时间,攻克种子卡脖子难题,培育出国产朱顶红新品种,为“美丽事业”增添亮丽色彩。

破局:“洋花卉”本土化栽培

时间拨回2018年,怀揣花卉梦的李鹏飞从广州返乡创业,却在首季遭遇当头棒喝——耗资百万引进的100多亩花卉品种,因水土不服死亡过半。看着满地腐烂的花卉,这个走南闯北的花卉商人红了眼眶。

李鹏飞调研市场发现,每年郁金香、百合种球进口量占国内总销量的比重均超过90%,价格受出口市场控制。李鹏飞开始将目光瞄准球根花卉朱顶红。朱顶红花朵硕大、花色鲜艳,谐音“注定红”,寓意吉祥如意,深受人们喜爱。朱顶红是舶来品,因其生长周期较长,国内种植较少。近年来,朱顶红等种球每年进口额逾10亿元,而且保持持续增长势头。

然而,进口的朱顶红种球因为经药剂抑制处理或冷藏时间过长,难以适应长江中下游气候,露地栽培烂球率高达40%。李鹏飞借智科研院所,特色花卉生物育种湖北省工程研究中心专家团队反复试验,用赤霉素打破种球休眠,以低温处理调控花期,本土栽培取得突破。

“最难的是种球复壮技术。”进口种球往往只能开花一次,国内缺乏持续鲜花供应能力。团队独创“三段式温光调控法”,在云南建高山繁育基地促花芽分化,于贵州设种球膨大基地提升养分储备,最后在荆门完成商品化处理,复壮周期从3年缩短至18个月,成本直降60%。

攻坚:种质资源的“芯片战”

走进辰龙公司种质资源库,恍若踏入朱顶

红的“诺亚方舟”。玻璃柜中,从秘鲁安第斯山脉采集的野生品种“火焰黛丝”,到荷兰百年名品“舞后”,300余份朱顶红种质资源琳琅满目。“这是我们攻克种子卡脖子难题的宝贵资源。”李鹏飞说。

2020年的种源危机至今让李鹏飞心有余悸。受国际疫情影响,进口朱顶红种球价格暴涨,国内市场种球严重短缺。团队立下军令状——培育出自己的朱顶红当家品种。育种工程师熊兴鹏带着5人小组常驻基地,白天记录2000株杂交后代性状,深夜比对基因组数据。为捕捉转瞬即逝的花期,他们连续1个多月吃住在基地,记录下3万组杂交组合。

“这株‘荆楚红颜’是选育出来的新品种。”轻抚花瓣上渐变的中国红纹路,熊兴鹏如数家珍:花茎达28厘米,耐湿热性提升70%,瓶插期延长至15天。目前,公司已申报华中最大朱顶红种质资源库,获得相关专利技术20余项,培育出10个具有自主知识产权的新品系,其中“辰龙锦绣”“东宝霓裳”等5个品种通过国家植物新品种权初审。

扎根:“美丽事业”飞入千家万户

在辰龙公司5G智控大棚,传感器实时监测土壤EC值,水肥一体化系统精准滴灌。自主研发的蜡封种球采用纳米缓释技术,让不会养花的消费者也能开箱即赏花。

辰龙公司采取“村集体领办+农户+龙头企业”的带动模式,与东宝区牌楼镇来龙村、仙居乡新坪村、子陵铺镇八角村等签订协议,带动300多农户种植朱顶红。公司组建技术推广队,编写《朱顶红种植手册》。来龙村村民说:“专家教我们用生物菌剂防治软腐病,种球成活率超95%!”在八角村朱顶红合作社,脱贫户老贼算着账:土地流转金每亩800元,务工每天120元,年底还有分红,去年全家挣了6.8万元。

花卉成为乡村振兴的支柱产业。东宝区4个村集体从辰龙公司获得212万元利润分红。

辰龙公司手握核心技术,在湖北、云南、广州、贵州等地拓展种植基地数百亩,年产朱顶红种苗种球千万株,切花在云南斗南花市供不应求,单品年销售额超千万元。

眼下,辰龙公司合作投资3000万元的花卉主题生态旅游公园正在施工,云赏花系统、太空育种体验馆等科技景观初现雏形。李鹏飞“美丽事业”飞入千家万户。

育产业,乡村振兴才有基础,而不是无源之水、无本之木。

一花独放不是春,百花齐放春满园。近年来,荆门市打造“一枝花”工程,采取政府推动、联盟引领、项目支撑、品牌创建等措施,推动花卉苗木产业蓬勃发展。全市花卉苗木种植面积已达63万亩,从业人员逾12万人,实现产值超过130.4亿元。

发展美丽经济,要有产业基础、有项目意识、有市场需求,其最终目的是实现乡村全面振兴,让农民增收、农村变美、农业更强,让人民群众过上更美好的生活。这需要政府、企业、农民以及社会各界的共同努力,凝聚多方力量,形成发展合力。只有这样,才能在广袤的乡村大地上绘就乡村振兴的美丽画卷。



村民在红梅树下为冰岛虞美人花卉锄草。(湖北日报全媒记者 汪训前 摄)

荒山变身花果山—— 圣境花谷四季花不歇

湖北日报全媒记者 汪训前
通讯员 谢诗琦 马聪

2月22日,荆门市东宝区圣境花谷人头攒动,火一般的红梅绽放枝头,芳香四溢。

市民李娟带着女儿徜徉在花海中,流连忘返。她说:“花儿是春天的信使,引着大家走进郊野,奔赴一场浪漫之约。”

赏花的络绎不绝,种花的乐此不疲。在一片空地上,十几名农民一字排开,为栽种不久的冰岛虞美人锄草。荆门市锦秀湾农业开发有限公司董事长曹光乐呵呵地看着这些含苞待放的精灵,告诉湖北日报全媒记者:“开春后,公司投资20多万元,栽了20多万株一年生的草本花卉冰岛虞美人。”到3月份,这里将是一片花的海洋。”

圣境花谷景区位于东宝区子陵铺镇金泉村的山坡上,占地1200亩。这里原本是一片荒山,乱石嶙峋,灌木丛生。但是,金泉村有区位优势,离荆门市区不足5公里,交通便利,圣境山滑翔基地近在咫尺。

本乡本土的曹光嗅到了商机,2015年他流转这片荒山,计划打造圣境花谷景区。修路、挖石头、回填土壤栽树种花,光秃秃的荒山坡上绿装,花枝招展。

“景区以赏花为主题。”曹光介绍,梅花、桃花、格桑花、薰衣草、郁金香……一年四季五彩缤纷,光是月季花就有四五十种。游客踏进圣境花谷景区,就可以赏百花。

花开吐蕊,人们闻香而来,让曹光津津乐道的事情一件接一件。2019年的“三八”妇女节,圣境花谷举办一场郁金香花展,3万名女同胞蜂拥而至。2021年,景区举办焰火晚会,5万人嗨翻天。

圣境花谷成了荆门市网红打卡地。去年,景区共接待游客逾20万人次,销售收入近千万元。

为了让游客玩得尽兴,曹光滚动投资,栽种桃园,建设木屋民宿、亲子游乐园等设施,游客在景区赏花的同时,能体验农事采摘活动,享受森林康养的绿色福祉。

记者采访时,一辆从山东订购的200棵红冠枫树运抵景区。“这批红冠枫树胸径十几厘米,每棵价格240元。景区计划栽种5000棵红冠枫树,打造红枫谷新景观。”曹光说,“建园以来,公司累计投资近亿元。”

“一枝花”唤醒了荒山,也促进了农民增收。曹光介绍,圣境花谷常年为村民提供30多个岗位,高峰期有70多名农务工,每年获得劳务报酬180万元。

在圣境花谷的示范下,金泉村种植280亩水蜜桃,已获绿色食品认证。“光照充足,山泉水浇灌,成就了圣境水蜜桃,被冠以‘桃中玉露’。”曹光说,圣境水蜜桃论个卖,一个12元,一棵树的桃子卖1000多元。

“圣境花谷不仅促进了土特产销售,还带动了农家乐的发展,户均增收30万元。”金泉村主任陈艳雪说,有了产业支撑,乡村全面振兴步伐更快。

记者手记

美丽经济点亮美好生活

□ 汪训前

山花烂漫。行走在阡陌间,一朵朵鲜花,不仅承载着当地百姓的美好期盼,更多的是乡村振兴的活力。

从“仰视者”到“超越者”,青年“农创客”十年磨一剑,培育自主花卉品种,印证种子是现代农业“芯片”的深刻内涵。

村民返乡创业,荒山变成果山,美了环境,乐了市民。

乡村振兴依靠什么支撑?

人是决定性因素。年轻的“农创客”走南闯北,有市场经验。土生土长的村民,对田野有情怀。这群人为乡村带来活力。

产业是关键。发挥资源优势,因地制宜培