



编者按

全力加速跑,交出硬答卷。12月以来,湖北各地吹响全年决战冲锋号,企业满弓紧弦,开足马力抓生产、赶订单、拓产能,咬定全年工业经济增长目标,全力以赴拼经济、稳增长,跑出“加速度”、拼出新业绩。

高新区企业 订单排至明年

12月是决战全年工作的收官月。在2024年最后一个月,红安高新区各企业铆足干劲、开足马力,忙生产、赶订单,全力冲刺全年生产经营目标。

在湖北旺科模板有限公司生产车间内,机器不停运转、工人有序忙碌,正在赶制来自广东高速改扩建项目的订单。

“2024下半年,相较于上半年,我们公司订单明显增长。”湖北旺科模板有限公司运营总监刘磊对今年的收官战绩相当满意。他说,这得益于两个方面。一是二期厂房的投产,使公司产能进一步提升。另一方面,公司结合客户的痛点进行智能化升级,将PLC(可编程控制器)应用到产品上,效率大大提升。

湖北旺科模板有限公司是一家提供各类模板及其配套的综合建筑模板企业,经过产品的迭代升级,核心竞争力得到提升,订单源源不断。刘磊表示,目前,公司员工加班加点赶制订单,订单生产将持续到明年的四五月。

据统计,截至12月,旺科模板已实现产值过亿元,税收已超过700万元。“相信在12月的冲刺阶段,我们能顺利完成年初确定的目标。”刘磊说。

湖北领尚电线电缆有限公司是高新区一家专精特新“小巨人”企业,主要经营电线电缆生产与制造等业务。公司自主研发的核心产品矿物质绝缘防火电缆,广泛应用于新能源发电、电网线路改造等项目。

“我们生产电缆具备核心技术,可以承受在950摄氏度高温情况下,180分钟线路不短路、不断电,有力提升起火情况下消防设备的供电保障,极大保障火灾情况下人员安全。”湖北领尚电线电缆有限公司总经理魏小浩说。

自主创新提升了企业竞争力。由于掌握了关键核心技术,企业订单持续保持稳定。今年以来,领尚电缆平均每月产值约3500万元。“目前我们还有价值9000万元的订单在手,大约排产到明年3月中旬。”魏小浩说。

四季度以来,红安高新区满弓紧弦开启“冲刺”模式,全力以赴夺取经济发展“全年红”。截至11月,高新区规模以上工业企业121家,比上年同期增加10家,累计产值达到125.68亿元,同比增长12.45%;高新区累计税收达到9.58亿元,同比增长11.99%。

(选自 湖北日报客户端红安频道 作者 石杰 王碧瑶 黄子怡)



“数智”卫浴产销两旺

12月22日,欧洁佳公司员工正在加紧生产卫浴零配件。岁末,竹山县宝丰镇卫浴工业园里20多家卫浴企业开足马力赶制订单,今年前11个月,全县卫浴产业销售额达130亿元,同比增长11.6%。

(选自 湖北日报客户端竹山频道 作者 石濡华)

经济开发区 生产线火力全开

寒冬时节,俯瞰巴东经济开发区,鳞次栉比的厂房、进进出出的货车、塔吊林立的工地……一派欣欣向荣的景象。

走进湖北晟美康药业有限公司车间,工人有条不紊地进行着打包、测试等工作。

“今年以来,我们已实现销售收入8500万元,所有生产线均处于满负荷生产状态。”该公司法定代表人刘继江介绍说。

湖北晟美康药业有限公司成立于2017年,目前已发展成为一家集植物提取、医药中间体及生物发酵于一体的园林式生产企业。公司采用国内领先的智能生产设备,可完成低能耗、智能化、环保率高的提取工作。

拉满进度条,冲刺“收官战”。在巴东经济开发区联基精密电子(恩施州)有限公司生产车间,裁线、脱皮、焊接、测试……车间灯火通明,8条生产线火力全开,250余名工人全力赶制数据线材。

订单。

广东联基精密工业有限公司建于2003年,是一家集消费性电子、高清数字连接线及连接器配件研发、生产、销售于一体的企业。2022年11月,该公司落地该县野三关镇青龙桥工业园,成立联基精密电子(恩施州)有限公司,项目总投资5亿元,在广东、江西、贵州、安徽等地建有6个工厂,在越南、印尼建有2个国际工厂。

“今年,公司产值达1.5亿元,预计今年产值同比增长20%左右,明年还将新增3条生产线。”该公司行政主管令狐茜表示。

今年以来,巴东经济开发区不断出台稳增长政策措施,强化实体经济服务,优化营商环境,通过政策加码、服务靠前、建设提速等举措,推动工业经济平稳健康发展。截至目前,开发区已完成规模以上工业产值8.7亿元。

(选自 湖北日报客户端巴东频道 作者 朱映城)

联“县”直播“荆”彩连连

采风

冬至夜南北非遗碰出火花

来凤县融媒体中心 向秋予 汤煜东 肖雄

时至今日,人们依旧为冬至寄托了最深切的情感。“北方吃饺子,南方吃汤圆”,南与北,地域不同,冬至的习俗也有所差异。12月21日18点45分,湖北日报联“县”直播走进来凤县西泰不夜城,带网友包饺子、打油茶汤、听南戏、赏东北二人转,看南北非遗在这里碰撞出的火花。

现场,南剧唱腔音高亢,极具传统地域特色;东北二人转表演风趣,一男一女穿着鲜艳的服饰,手拿扇子、手绢,边走边唱边舞,唱腔高亢粗犷,唱词诙谐风趣,引得现场观众连连叫好。

“以前在电视上看见过东北二人转,今天身临其境地感受了一番,精彩!”游客王奕童和朋友早早地来到不夜城,拍照打卡。

在不夜城美食专区,来凤土家油茶汤、东北老边饺子的制作吸引不少市民参与。东北饺子中的老边饺子,被列入辽宁省第四批省级非物质文化遗产名录。老边饺子自1829年创立以来,以其独特的制作工艺和美味口感在东北地区享有盛名。

“老边饺子制作的独到之处在于调馅和制皮。在调馅时,先将肉馅煸炒,后用鸡汤或骨汤慢煨,使汤汁浸入馅体,使其膨胀、散落、水灵,增加鲜美。”烹饪老边饺子的大厨王云清一边擀皮一边向主播介绍。“饺子肉馅带着汤汁,饺子皮柔软,有劲道!好吃!”游客徐瑜晗连连称赞。

“家无油茶汤,顿顿都不香。接下来给网友们展示来凤的非遗美食油茶汤制作技艺!”主播话音刚落,一把油茶叶已然下锅。

油茶汤对土家人来说,一日三餐少不了。它是一种似茶饮汤质类的小吃,提神解渴,是土家人非常钟爱的传统风味食品。“正宗的土家人户户都有一个黑锅专用来打油茶汤,而且从来都不洗锅,让锅的表面时时都有一层油汤浸着,这样打出来的汤才会越来越醇香。”来凤县油茶汤制作技艺县传承人周玉英介绍。

“今年冬至把南北非遗民俗技艺结合,希望能够让非遗真切地融入现代生活当中。”来凤县文化和旅游局党组成员徐彩霞说。

夜幕降临,来凤县不夜城依然人头攒动。“南北一家人”齐聚在来凤县西泰不夜城,一起围炉而坐,庆寒冬将去,迎白日渐长。

直播

巧媳妇成电商带头人

12月22日一大早,在宜昌市点军区点军街道谭家河社区,魏智兰的家中弥漫着饺子的香气。“手工饺子食材新鲜,价格实惠,5斤包送。”魏智兰一边擀皮、包馅,一边忙着录视频。40岁的魏智兰,如今已经是当地电商带头人。

开通抖音账号直播带货

2019年,魏智兰的丈夫与人合伙开办鸭子养殖场,销售不理想。魏智兰拜托妹妹拍摄剪辑了一些养殖场的短视频,发布在抖音平台,单个视频浏览量就达到了10万人次。不少网友在后台私信要求订购,1000多只鸭子成功售出。魏智兰初次见识到短视频带货的“魔力”。

2021年,魏智兰的公公被诊断出癌症,而女儿刚满一岁又需要人照料。她决定辞去工作,照顾家人同时进行创业。她决定销售自己制作的酱菜、豆腐、魔芋等农副产品。

魏智兰每天五点多起床打豆腐,一直忙到深夜。刚开始,销售额每月只有几百元。后来,她注册抖音账号“点军区双妹儿农副产品超市”,将平时做菜和出摊的视频发布在平台。很快视频吸引了网友的关注,纷纷下单订购农副产品。

开发出近30种特色饺子

2022年,魏智兰参加点军区政府组织的网络营销类技能培训课程,学习短视频拍摄和剪辑等技能。她逐步摸索出了近30种口味的饺子,还创新地制作了具有本地特色的腊肉饺子、魔芋饺子等特色产品,得到了不少客户的好评。今年以来,魏智兰饺子销售额达到6万多元。

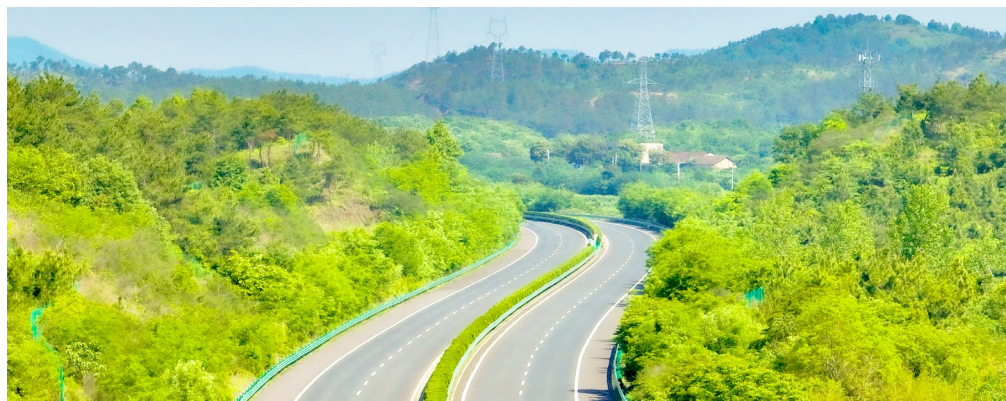
魏智兰还将镜头对准村里的风景,也展现了谭家河的自然风光,吸引了更多人来直播。今年夏天,魏智兰拓展堂食业务,开设了农家乐,她在自家楼上腾出2间包房,翻新了厨房。

“我自己发展起来了,村民们能帮一点是一点。”农家乐制作腌菜和火锅所需食材,魏智兰都向周边村民采购。临近过年,村里的低保户黄大爷家里的猪愁卖,魏智兰二话不说买下来。魏智兰还经常请附近村民来农家乐帮工,并支付报酬。提起魏智兰,村里人都赞不绝口。

(选自 湖北日报客户端点军频道 作者 黄方)

在改革创新中当好建设主力军

——湖北交投高路公司冲刺全年精彩



高路公司建设的麻竹高速两段项目通过竣工验收。

意通过竣工验收,可以正式投入使用。

年岁将末,高路公司建设领域迎来多个重要节点:12月12日,孝感至天河机场高速公路项目开工,项目总投资约56亿元,力争通过2年左右左右的奋战建成通车。项目的建设对于完善孝感城区路网结构,推进汉孝一体化发展,助力孝感打造武汉市都市圈重要节点城市等具有重要意义。

11月11日,桥孝高速西延线和武汉市圈环线高速孝感北段、孝感南段等3条新建高速公路集中开工,总里程123公里,总投资268亿元,工期均为3年半。自吹响“百日会战”冲锋号以来,孝感项目建设指挥部火力全开,以“起步即冲刺”的态势全力推进工程建设。目前,高路公司6个新开工项目已全部完成项目核准。

在大别山区的蕲太东项目,已完成概算总投资91.2%,路基工程、桥涵工程、隧道工程基本完成,二期路面、三期工程同步推进。武汉至松滋高速公路仙桃至洪湖段,是湖北省“九纵五横三环”高

速公路网的关键联络线,目前,项目洪排河大桥完成中跨合龙,项目冲刺明年建成。两个续建项目满弓劲发,持续领跑,多个控制性工程按计划完成。在实干中见速度、有进展、显实效。高路公司持续开展“平安百年品质工程”创建,探索“品质工程+平安工程+智能建造+绿色低碳”四维深度融合路径。同时,积极融入集团一体化建设管理平台,加快推进“智慧监理云平台”二期模块研究和推广进程,推动高路公司“数智化”发展跑出加速度。

思想破冰:产业公司转型“改”出新动能
在激烈的市场竞争中,企业唯改革者进,唯创新者强。李明介绍,高路公司自2021年底定位为产业类公司以来,积极落实“三项改革”,推进各项工作上台阶、见实效。

2021年12月,高路公司从湖北交投智能检测购入高创、高路两家监理企业,以建设类向产业类子公司转型的勇气和魄力,推动形成

以“项目代建”为核心,“工程监理”“商贸服务”为两翼,“一核两翼”协同发展态势。高路公司,由此迎来新的发展机遇。

改革创新,一直是高路公司的底色。改革发展思路。公司积极探索建设管理产业化转型之路,以“建设筑基”为理念,稳健推行“委管+总监办”管控模式。用好“路”的资源,在“建设+产业”转型中谋求突破,用好“数”的资源,挖掘信息化、数字化管理在建设场景中的运用,谋求建管产业科技商机。

改革管控模式。按照集团“兵团+战区”管理模式,打造以“总部(事业部)+子公司(派驻指挥部)”的两级管理体系。成立产业发展部、工程事业部、咨询事业部,发挥专业化、集约化管控优势,迈出管理体制变革关键一步。

改革制度体系。落实国企改革深化提升行动,扎实推进管理人员“岗位竞聘+双向选择+末位淘汰”,优化完善“三能”机制及配套政策,激发干部职工的积极性、主动性。开展“五比五看”“揭榜挂帅”等行动,推进改革走深走实,生产经营双融双促。

打造湖北监理新样板。公司用好“路”的资源,探索“路衍经济”,在“建设+产业”转型中谋求突破,协同经营性子公司进行市场开拓,优化产业结构。高路公司是省内唯一一家有条件推行“代建+监理一体化”的载体单位,正积极探索“代建+监理一体化”转型模式,为下一步转型发展奠定了坚实基础。通过提资质、补人才、累业绩,推动产业板块向高端化、专业化技术突围、贸易服务转型。

企业破圈:市场开拓进取“转”出新活力
12月4日,高创监理公司成功中标江夏区

公路改扩建工程监理项目,中标金额1451.28万元,为公司监理板块“走出去”打下坚实的基础。不久前,高路监理公司中标山西祁县至离石高速公路工程施工监理项目,中标金额1847.97万元。

高路公司党委副书记、总经理张晓波说,未来将充分发挥“建设+监理”的独特优势,横向扩大监理服务范围,纵向拓展物资保障链条,持续挖掘新产业发展的潜在机会。

依托集团品牌资源,高路公司高标准打造“在路上”党建品牌和“楚道卫士”企业品牌,全力冲刺年度目标任务,确保今年各项圆满收官。作为集团建设板块主力军和产业板块潜力股,高路公司深入推进新型建管模式探索,深层次、多角度、全方位挖掘全生命周期建设咨询服务商“链长+链主+链创”三链机制,以新应新思变图强,勇当改革转型的先鋒。

下好建设品质关键棋。推进“平安百年品质工程”示范创建,充分总结汉汉应项目示范创建经验,大力推进标准化、规范化及工业化、智能化建造理念,发挥“代建+监理融合”集约化管控、扁平化管理效率优势和专业优势,全力提升工程建设质量和品质。

下好项目规划先手棋。积极谋划“十四五”末、“十五五”省内规划高速公路项目,探索“路衍经济”关联业务,提前布局改扩建、养护项目,并争取集团投资的文旅、产业园、服务区项目,为转型发展添新蓄力。

下好数智创新制胜棋。大力推进项目建设“智慧+”应用,积极搭建并推广“建设管理+监理智慧云平台”,加大公司科技研发方面的投入,实现科技成果转化应用制化。
(陈梦)