



今年前7个月,湖北出口2485.7亿元,增长4%,其中,机电产品、纺织品等领域出口增长明显。各地企业通过科技创新、严格品控、提升管理等,提升国际市场竞争能力,加速“出海”拓市场、争全球。

# 湖北县域造加速“出海”

## 扎根黄陂17载 柏凯生物年出口创汇2000余万美元

黄陂

近日,走进柏凯生物科技有限公司生产车间,机器轰鸣,现场一片繁忙,工人们正紧张有序地忙碌着,灌装、缝制、打包,确保产品及时发往全球各地。

### 扎根黄陂后发展壮大

柏凯生物2007年成立于武汉市黄陂区,是湖北省专精特新“小巨人”企业和国内领先的凝胶球冷敷产品公司,专业生产可重复使用的冷敷理疗袋、冰盒冰袋等多种理疗护理产品,产品涉及美容、医疗、个人护理、宠物四大行业,出口至美国、欧盟、日本、澳大利亚等国家和地区,目前旗下拥有国际品牌“NEWGO”、国内品牌“速明”等产品线。扎根黄陂后,柏凯生物不断发展壮大。2020年,柏凯生物在黄陂店拿

地10亩,建设武汉工厂一期。2023年,柏凯生物销售额突破1.8亿元人民币,出口创汇超2000万美元,同年,柏凯生物在横店拿地24亩,启动武汉工厂二期建设。

走进柏凯生物武汉工厂展示厅,公司产品琳琅满目,不仅有冷敷敷袋、冷敷敷护腰护肘等医疗产品,还有电加热背心、电加热手套、电加热毛绒玩具等生活用品。此外,该公司还生产了许多美容用、宠物用衍生产品,如脸部冰敷袋、干发帽等。

柏凯生物武汉工厂负责人张勇介绍,“公司二期项目主体8月份完工,明年年初将投入生产,二期产品延续公司冷敷主体产品,以衍生的电热系列为主,产品种类会更加丰富,对应市场需求更

加完善,公司销售额有望进一步提升。”

### 产品行销欧美供不应求

目前,柏凯生物有1000余家合作伙伴,九成以上来自欧美国家,产品供不应求。

“这也是因为国内外治疗理念不同,针对身体疼痛,国内消费者主要选择打针吃药,而国外物理类理疗产品应用较多。”张勇介绍,该公司拥有行业内最全的产品类别,且针对身体每一个部位,都能设计出二三十款功能不同、形态各异的产品。“目前,国内同类型企业约有200多家,我们市场规模位居行业前三。”

柏凯生物以研发为核心竞争优势,每个月推出至少二三十款新品,不断推

陈出新。“举例来说,客户想要个车,要马力大、空间大,只用提想法,剩下的都交给我们。”张勇称,客户只需提出自己的需求,公司便能自主研发出产品,并完成从测试、研发到认证、外包装设计的整套方案。

据了解,柏凯生物今年销售额预计将提升20%—30%,二期建成后,公司销售额有望翻倍。目前,柏凯生物共建有墨西哥、武汉、红安3家工厂,在武汉市江岸区建有研发和办公中心,先后与全球最大超市WALMART、全球最大连锁药店CVS、欧洲最大连锁超市LIDL等国际零售药品连锁行业巨头达成合作。

(选自 湖北日报客户端黄陂频道 作者 黄宣 陈超 谢聪)



## 黄桃深加工 畅销海内外

近日,工人在宜昌市秭归县屈姑国际农业集团黄桃深加工车间生产线上忙碌。企业开足马力,将当地丰收的黄桃加工制作成罐头出口国外。

(选自 湖北日报客户端秭归频道 作者 雷勇)

## 东华机械8000万元农机零部件出口澳大利亚

8月6日,位于谷城县石花镇杨溪湾工业园的国家级专精特新“小巨人”企业湖北谷城县东华机械股份有限公司生产线上,一派火热景象,工人们铆足干劲,抢进度,赶订单,确保保质保量完成首批8000万元出口订单交付。

走进机加车间,数控机床轰鸣声不断。作为本批次精细产品加工的主力,工人们设置参数,更换刀具,车辆有条不紊来回转移加工件,全力以赴赶制首批出口至澳大利亚的大型农机设备(铸钢)关键零部件订单。

机加车间工人代全斌说,“为保证生产进度,我们实行三班倒,同时

加大了产品的自检频次。”

公司立足于汽车零部件及机械零部件领域,主要从事汽车零部件的研制、生产和服务。为了确保3万件10余种类型产品的生产进度与品质,公司精心组织调配,分批次高效赶工。

机加车间主任刘峰介绍,本次订单品种多、时间紧,工人们共分成好几个班组,分别加工不同的产品。同时公司在车间增加了冷风机、降温降暑药品,确保工人的工作环境。

近年来,公司主要承接来自东风德纳车桥有限公司、陕西重型汽车有

限公司出口的工程车辆、大型农机设备(铸钢)零部件产品。随着轻量化技术的成功应用与市场推广,产品得到了更多客户的认可,订单数量也呈快速增长趋势,预计今年突破2亿元。

东华机械股份有限公司副总经理张成根表示,本次出口订单3万件,目前已完成总份额的90%,预计9月底完成交付。其余的订单也在有条不紊地进行,生产量已排到今年年底。

(选自 湖北日报客户端谷城频道 作者 田强 王冬红 章一彬)

秭归

谷城

## 大悟袜子 走出深山卖全球

大悟

8月13日,走进湖北智坤纺织科技有限公司生产车间,现场数百台全自动机器轰鸣。不到两分钟,一双双款式新颖、质量上乘的袜子就下线了。“公司生产袜子的日产能可达到5.4万双。”湖北智坤纺织科技有限公司设备主管曹金平说。

湖北智坤纺织科技有限公司是一家集研发、设计、生产、销售于一体的专业针织运动袜类企业。2023年,湖北智坤纺织公司年生产袜子300万打,产值达2亿元。

近年来,智坤纺织不断加大研发投入,通过技术创新和产品升级,成功推出了一系列高品质产品。运动袜类,更注重抗菌性,还需要有一定的压力感。压力袜在运动时有助减少腿部肿胀,也有助于运动后恢复。在智坤纺织,一双价值几元到几十元的袜子,匠心无处不在。

公司副总经理蔡芳芳介绍,仅研发设计,公司去年投入近500万元,今年研发费用预计达到700万元。技改扩能,今年公司还添置了240台一体机,大大提升生产效率。

专注于生产一双好袜子,智坤纺织从原材料开始严格把关,编织、查袜、定型等每个环节都进行严格把控。

得益于严格的品控,优化生产流程,提升人员技能,经过多年的沉淀,智坤纺织也成为了安踏、李宁等知名品牌的合作伙伴,公司订单持续增长。

面对趋于饱和的国内市场,为了增加市场占有率,今年4月,公司逐步尝试“出海”,将一双双“大悟造”袜子推向国际市场。目前,公司生产的袜子已出口到欧美、东南亚等地区的一些国家,预计今年出口创汇达到2000万美元。

(选自 湖北日报客户端大悟频道 作者 王丹 徐航 罗琼)

咸安

## 3万亩再生稻 迎来丰收季

8月13日,咸宁市咸安区3万余亩再生稻陆续成熟,喜获丰收,种植户趁着晴好天气抢收再生稻,确保颗粒归仓。

在汀泗桥镇古田村汀泗兴旺家庭农场的稻田里,沉甸甸的稻穗压弯了金黄的植株,散发出阵阵稻香。一台联合收割机在田间来回穿梭,收割、脱粒、粉碎,农机手技术娴熟,几十亩熟透的再生稻不到40分钟就已经收割完毕。汀泗兴旺家庭农场负责人余佳林掩饰不住丰收的喜悦,他兴奋地对比了一下双季稻和再生稻种植的效益。

“双季稻种植和再生稻种植我们已经尝试了很多年,在我们收割完早稻之后,进行晚稻种植之前,要进行整地、育秧、施肥、插秧、打药这些环节,我们在种植再生稻的时候,就省去了上述的诸多环节。”余佳林说,双季稻的种植产量虽然能够多两三百斤,但是在种植再生稻时省去了上述环节,在无形中减少了成本,相比较而言种植再生稻会更划算一些。

“收完头茬再生稻后,要及时下好提苗肥,管好田间水,保持好的田间干湿状态,直到再生稻收割,这样可以保证二茬稻的品质和产量。”咸安区农业农村局农业技术推广中心主任潘名建一边查看再生稻的稻穗长度、结实率和稻茬的再生芽头,一边对再生稻的田间管理进行指导。

据介绍,再生稻的示范推广种植,是将传统的“一种一收”改为“一种两收”。每年5月,种植户按照统一品种、统一机插秧、统一施肥、统一植保、统一机收的模式种植优质再生稻,头茬水稻收割后,种植户将在稻田里重新灌水,追施肥料,促进植株二次发育,到十月中旬将收割二茬再生稻。

“今年我们全面推广了优质品种,头茬产量和去年基本持平,但是今年推行了订单生产,实行优质优价,收益比去年每亩平均要高200到300元。”潘名建介绍。

再生稻与常规双季稻相比,具有省种、省工、省肥、生育周期短及绿色环保等特点。近年来,咸安区采取多种措施支持发展再生稻产业,带动农民在单位面积内实现节本增收。目前,再生稻种植技术日趋成熟,面积已扩大到3.2万余亩。

(选自 湖北日报客户端咸安频道 作者 李卫东 胡蔡 王钢)

## 黄陂法院推动道交纠纷实质化解

武汉市黄陂区人民法院打出“诉前鉴定+诉前调解+专业审判”组合拳,1月—7月该院道交案件平均审理时长同比缩短22.17天。

诉前鉴定“规范化”。积极引导当事人在线申请诉前鉴定,建立“诉前鉴定+诉前调解+司法确认”工作机制。

诉前调解“实质化”。交通事故发生初期由交警部门勘验定责,保险公司开展理赔调解,未能化解的

及时流转至调解组织针对性调解,较为复杂且进入诉讼程序的,由法院依托道交一体化调解平台做好诉前调解。

审判工作“专业化”。将部分案件集中至罗汉法庭实行专业化审判,运用“表格式”质证意见书,采用要素式裁判文书,推广在线庭审为审判“加速”。

(钱雨民)

## 赤壁容缺受理高效办理营业执照

近日,湖北省鲜群农业科技有限公司姚女士前往赤壁市市场监督管理局办理营业执照时,涉及的法人股东文件未准备齐全,姚女士有些犯难,“这个营业执照就要得急,这下今天肯定办不成了。”工作人员在了解到企业实际情况后,迅速启动了容缺受理程序,先行受理了企业的申请,并指导企业填写了容缺受理承诺书。最终,在企业承诺的期限内补齐补正相关材料后,赤壁市市场监督管理局顺利为企业颁发了营业执照。

赤壁市市场监督管理局相关负责人表

示,容缺受理机制的推出是市场监管局深化“放管服”改革,优化营商环境的重要举措之一。通过实施容缺受理,提高了审批效率和服务质量,降低了企业办事成本和时间成本,为企业发展提供了有力支持。

未来,赤壁市市场监督管理局将继续秉持“便民、高效、规范、廉洁”的服务理念,不断创新服务模式,完善服务机制,努力打造更加优质、高效的政务服务环境,为全市经济社会高质量发展贡献力量。

(张志工 邹蕾)

## 仙桃:企业职工退休“一件事”一窗办好

近日,仙桃市召开企业职工退休“一件事”工作推进会。

仙桃市人社局对“一件事”作出全面整体推进安排。工作人员对相关业务经办人开展线上培训,并详细讲解业务操作流程。

6月以来,仙桃市人社局牵头,组织市公安局、卫健委、医保局、住房公积金中心等部门多次召开会议,落实“一件事”一窗办好,优化营商环境。

形成统一的《仙桃市退休“一件事”材料清单》《仙桃市退休一件事材料移交清单》,采取“一次申请受理、部门联动办

理、结果自动反馈”的服务新模式,将“退休人员基本养老保险待遇核定发放”“退休人员职工基本医疗保险视同缴费年限认定”“退休人员提取住房公积金”等三项整合成“一件事”,实现“一次申请、一套材料、一链办理、一次办好”为目标,让群众“零距离”享受“一门式、一窗式”同质同效的社保服务。市人社局将不断优化业务流程,持续推动企业职工“退休一件事”集成服务深入开展。

(龚沁梅)

## 赤壁颁发首本标准地址三维不动产权证书

7月31日,赤壁市第一本标准地址三维不动产权证书在赤壁市政务服务中心不动产登记窗口交到了购房业主雷女士手中,雷女士拿到赤壁市第一本三维不动产权证书,高兴得不亦乐乎,连连称赞:“我从没想过一本普通的房产证,能通过三维技术将房屋实景展示出来,简直太不可思议了。”

据悉,本次标准地址三维不动产权证书的颁发,是赤壁市自然资源和规划局优化营商环境、提升不动产登记智能化、精细化管理的一项重要举措。

(高庆)

标准地址三维不动产权证书,是基于“数公基”建设标准地址的基础上,以实景三维为底图,通过三维不动产精细化建模,将房屋外部模型和内部实体户模型进行整合,在二维不动产登记的基础上实现三维宗地房屋一体化管理,将不动产登记中的栋、层、户进行三维可视化展示,实现二维与三维不动产登记联动数据查询,全方位多维度将不动产各类要素进行直观展现,充分发挥不动产登记立体的资源资产属性。

## 来凤县推行水电气网视共享营业厅

“现在办事真方便!一个营业厅集合了水电气网视缴费和报装等多个办理功能,我们以后办理业务都不用跑很多地方了,还有人帮办代办,服务真是好。”近日,家住恩施市来凤县凤翔大道的孙先生在来凤县自来水公司体验水电气网视共享营业厅功能后高兴地说。

为进一步优化营商环境,方便群众企业办事,来凤县在去年水电气共

享营业厅基础之上再升级,推行水电气网视共享营业厅。标志着群众只需要跑一家营业厅,可以一次性办理水电气网视业务。

水电气网视共享营业厅的设置,改变了过去水电气网视各自负责、功能单一的传统模式,让群众“进一次门,办多件事”。目前,全城已设立4个共享营业厅,覆盖了多个社区,实现了群众就近办。

(彭峰)

## 赤壁持续优化政府采购法治化营商环境

今年以来,赤壁市财政局紧盯全面推进政府采购依法行政中的重点领域和关键环节,持续优化政府采购法治化营商环境。

提升法治素养,优化制度供给。认真清理影响公平竞争、不利于平等保护的制度规范,安排专人对常用的政府采购规章制度、文件政策进行梳理和归类,形成了《赤壁市政府采购制度汇编》。

规范执法行为,提升监管效能。发挥电子化采购平台作用,提升“无感”监管占比,减少对采购代理机构

经营影响,打造执法有温度、监管有力度、处罚有尺度的政府采购执法模式。上线政府采购在线监管运营平台,对政府采购预算、执行、合同备案实行全覆盖监控,整治设置不合理条件、排斥中小企业等方面问题。

加强行政复业,畅通维权渠道。构建“一案一组一策三审”投诉案件处理流程,建立律师与专家协同办案机制,试行涉企争议“容缺受理”,从护企暖企角度出发,畅通企业维权渠道,解决急难愁盼问题。

(黄锋 贺兴)