



田野春风暖 农家耕作忙

——大别山三位新农人作答“谁来种地”



杨愉锐在驾驶智能农机。(湖北日报全媒体记者 张竞恒 摄)

黄金安准备用新款无人机喷洒农药。
(湖北日报全媒体记者 黄洁如 摄)

阅读提要

早在2013年底,习近平总书记就在中央农村工作会议上提出“谁来种地”这个问题。2024年中央一号文件再次指出:“聚焦解决‘谁来种地’问题,以小农户为基础、新型农业经营主体为重点、社会化服务为支撑,加快打造适应现代农业发展的高素质生产经营队伍。”

黄冈是我省粮食主产区之一,粮食总产量连续11年稳定在50亿斤以上。谁来种地?黄冈一直在寻找答案。犁耙水响时节,湖北日报

全媒体记者走进大别山深处,听三位黄冈新农人的“种地”故事。

黄金安是农业新技术的铁杆粉丝,只要能提高农业生产效率,他都勇于尝试,希望能为乡亲们蹚出一条新路;

杨愉锐创建的农机合作社日益红火的时候,他又接过了村支书的重担,从带动一群人到带动一村人;

李明攀走的生态农业路,从不被看好到充满希望,更建立起一支年轻的种地队伍,为山区农业发展探索出一种可行的模式……



扫码看视频

李明攀吸引了许多大学生投身生态农业。
(受访者供图)

浠水“种粮大王”

黄金安

家庭农场种“大田”

湖北日报全媒体记者 黄璐 通讯员 方俊



黄金安,1978年生,武汉轻工大学粮食工程专业毕业。全国粮食生产先进个人、大国工匠、湖北省十佳农民、湖北禾溢国家家庭农场有限公司总经理。2014年,黄金安回到家乡浠水县散花镇种田,在4个乡镇流转土地6300多亩,带动周边农户种粮7万多亩。

“今年我们的目标是全面实现双季稻吨粮田。”4月12日,浠水县汪岗镇马石庙村,黄金安正在巡田。看着茁壮成长的秧苗,他满脸笑容。

黄金安是浠水县有名的种粮大王,在4个乡镇流转土地6300多亩,带动周边农户种粮7万多亩,还开拓江海联运将稻谷销售到福建广东市场。

尽管经营规模越来越大,黄金安却对家庭农场情有独钟,“家庭是农村最小单元,稳住了家庭,也就稳住了农村。”

见证农业机械化——
10年效率提升100倍

2014年,黄金安下定决心,把家人留在湖南,独自回到家乡浠水县散花镇种田。

在此之前,他在全国各地卖了13年的粮食机械,一直关注农业。“农业大有可为。但我也做好了亏5年的心理准备,没想到只亏了3年。”黄金安笑着说。

种地超出预期,得益于农业技术和农业机械的超常规发展。

就说水稻喷药吧。10年前,喷药靠人背。电动喷雾器15斤,药桶加药水35斤,一个强劳力一天只能喷15亩。

第二年改为机喷,6人一组用拖拉机牵着管子喷,一天可以喷150亩。人轻松了一些,效率却没提高多少。

“不用机械,管得再精细也是低效农业,挣不了钱。”黄金安算过账,当时一亩田产值才1200元,人工费就要超过三分之一。

2016年,农业无人机出现了。当时单机载重仅15斤,需2个人操作,一天可喷200亩。

变化越来越快。“你看,这是我今年刚买的新款,续航时间延长一倍,载重从100斤增加到150斤,关键价格还便宜了近一半!”抚摸着无人机,黄金安像抚摸自己的孩子,“2个人一天能喷3000亩,是10年前的100倍!”

“以前3个人一天才能晒2万斤谷,还要抢晒,看天

气。现在一台烘干机一天能烘60万斤。”说起农机,黄金安停不住嘴,“还有激光平地机,可以把农田的平整度控制在5公分,省水又省药。”

从不拒绝新技术的黄金安,在全省率先试验早双直播,现在又开始鼓捣无人农场。2023年,他的农场实现粮食产值7500多万元,利润100余万元。

看农业规模经营——
家庭农场是“最优模式”

“将来谁来种地?你焦虑吗?”“不,我一点也不焦虑。”黄金安答道。

“当更多新质生产力赋能农业现代化,种田不再是苦差事,年轻人就会回流。”他说。

汪岗镇杨花屋村“90后”马典两口子,就是黄金安口中的年轻人。

马典原本是位货车司机,“经常看到黄总那些天上飞的、地上跑的农机,很炫酷。”在黄金安鼓励下,马典和妻子从一位种田大户手上,接过500亩地,购置一台无人机,开始学种水稻。

“我一个星期学会飞无人机,妻子给我打下手,除了种自家地,还能给周边农户搞飞防挣钱,比开车轻松多了。”马典说。

马典这种家庭农场模式,就是黄金安心中的“最优模式”。

浠水县是丘陵地区,全县46万亩农田中,仅有3处万亩大畈,耕地比较分散,适合以家庭为单位适度规模化种植。

“一亩地的纯收入可以达到300至500元,如果自备农机,每亩可以多挣好几十元。这样算下来,一年可以挣15万元到20万元。”说起理想中的家庭农场,黄金安眼中闪着光,“老人搞点田经济,丈夫专心种田,妻子负责顾家,一家其乐融融。”

“这样的家庭,将是未来农村最坚实的底盘。”不仅鼓励别人,黄金安自己也是这么规划的,“我爱人已经说了,只等老明年考上大学,就要带着老二回来陪我种田,我等着她。”

国家级“金牌农机手”

杨愉锐

智能农机“好”种田

湖北日报全媒体记者 柯利华 通讯员 雷世达 耿文辉



杨愉锐,1991年生,退役军人。第十四届湖北省人大代表、全国农机职业技能大赛“优秀选手”、湖北省五一劳动奖章获得者、武穴市锐彦农机专业服务合作社创始人。目前合作社有200台套机具,从耕、种、管、收到烘干,服务10万亩农田。

“农业的根本出路在于机械化”,4月19日,走进武穴市锐彦农机专业服务合作社,外墙上这句标语格外醒目。

这是“90后”杨愉锐从事农业13年的深刻认识。此时,他正开着旋耕机,在武穴市大金镇周梓村田间来回穿梭,只见犁刀旋转、泥土翻卷、田块焕新。

从“国旗手”到“金牌农机手”

“轰!轰!轰……”不到10分钟,一亩水田就翻耕完毕,后期可直接机插、机秧秧苗。

“没机械化前,用牛翻耕一亩水田,得干大半天。”跳下驾驶室,身穿西服的王愉锐说,过去的牛换成了拖拉机,不仅格外好使,速度快,人还轻松了。

2011年,杨愉锐从部队退役,有着天安门国旗班护旗手光环的他,放弃在大城市国企上班的机会,选择回到家乡换上农装,帮父亲打理农田。

“我父亲既是村支书也是种粮大户,他说种田人越来越老、越来越少,如果没有年轻人加入,农业将岌岌可危。更何况,人离不开吃饭,你回来种田绝不会错。”杨愉锐说,父亲的“软磨硬泡”,让他萌生“机械化种田”的念头。

拿起在部队站军姿、踢正步、握枪拍枪的劲头,杨愉锐开始学习开拖拉机、插秧机、收割机,研究农业技术。经过不断摸索和反复练习,他开农机的技术越来越好,在当地渐渐小有名气。

2019年,杨愉锐获得湖北省农机维修与驾驶操作竞赛个人赛冠军;2020年,杨愉锐登上第三届全国农业行业职业技能大赛领奖台,成为一名国家级“金牌农机手”。

从单兵作战到抱团发展

“这是智能联合收割机,自带测亩仪和测产仪,一天可以作业40亩,相当于40个劳动力的工作量。”指着合作社大院里的这些“宝贝”,杨愉锐如数家珍。

2016年,杨愉锐动员4位好友合伙投资300多万元,成

立武穴市锐彦农机服务专业合作社,为水稻、油菜种植提供全程机械化服务。既面对普通农户,也面对种粮大户和粮食合作社,可以全程托管,也可以菜单式托管。

“服务农业,光靠自己单干不行。”杨愉锐说,从被动回乡做农机手,到深深爱上农业,他悟出一个道理:农业的根本出路,要靠机械化,带动更多年轻人回来,从事专业服务。

1981年出生的余爱华,家住武穴市四望镇,起初“大铁牛”买来好几年,也没搬到几个活。自从2019年加入锐彦合作社,大家抱团做事,活儿越来越多,去年收入15万元,既有开农机的劳动所得,也有按股分配的收入,“农机、劳力、资金等都可以折股入社”。

“发展到现在,合作社有200台套机具,从耕、种、管、收到烘干,应有尽有。120名社员中,‘80后’占70%,主要是农机手、维修员、技术指导员等。这些都是咱种粮的底气。”杨愉锐说,去年,合作社农机作业服务10万亩,收入1350万元,农机手年均收入超过10万元。

机械化,改变了农业的生产方式,也为更多青年人回到乡村带来了契机。

2022年,在温州做裁缝多年的“85后”刘干,回到老家加盟锐彦合作社,转行做“飞手”。年轻人学习能力强,操作起来不复杂,用手机设定好程序,无人机就会根据信号指示,按路线准确喷洒。“无人机在打药、播种、施肥三个方面顶呱呱,一天可以作业几百到上千亩。”刘干说,关键是既辛苦又体面,刷着手机就把农活干了。

因为精准喷洒,无人机植保受到农户欢迎,刘干的出勤率很高,去年收入17万元。

“由于农时集中,合作社有半年处于农闲,我们打算延长产业链条,一是生产农机具零配件,二是引入菜籽油加工项目,让回来的年轻人收入更高。”站在田埂上,杨愉锐的“算盘”打得响。

谦益农业创始人

李明攀

自然农法种“小田”

湖北日报全媒体记者 刘毅 通讯员 曹雄 石勤



李明攀,1981年生,华中科技大学电子系毕业。第十四届湖北省人大代表,谦益农业(湖北)有限公司创始人。目前,谦益农业在全国8个省建有14个生产基地。2023年,公司实现营业收入7000余万元。

2009年,曾经的芯片设计师李明攀转行当了农民。之前,因为长期加班搞垮了身体,他身患肠炎,一度暴瘦30多斤。恢复健康后,他决定告别“996”,做一名日出而作、日落而息的新农人。

15年扎根田间,四十出头的李明攀已是满头白发。他创办的谦益农业也成为国内生态农业的代表性企业,被评为国家级生态农场、省农业产业化重点龙头企业。

但最让他自豪的是,身边已经聚拢了一批年轻人,“为山区的摆荒地找到了一条生态农业发展之路”。

15年创业,锁定生态农业

隔行如隔山。设计芯片没难倒李明攀,种田却让他吃尽了苦头。“生态农业要求高,不能使用化学产品,还要运用自然农法,精选传统种子,维护耕种与自然的生态平衡。”

起初,李明攀在黄冈龙感湖流转土地108亩,种植生态稻。产量低,钵钵没打开,一亏就是5年。

坚守得到媒体的关注,四面八方的支持也随之而来。组建团队,开辟新基地,创办网店,拓宽线下渠道,谦益活了下来。现在,公司在全国8个省有14个生产基地,种植水稻、小米、大豆等几十种作物。2019年起,又在南阳、黄冈等地建立加工厂,生产零添加的儿童零食和养生食品。

生态产品质优但价高,取得消费者的信任至关重要。为此,谦益发布所有基地的定位,欢迎客户去参观游玩。2015年,位于山西长治和湖北蕲春的农文旅项目“虚心谷”投入运营,公司实现一二三产业融合发展。

随着人们对健康食品的关注,谦益发展迈入快车道,近四年年均增长超过80%。2023年,公司实现营业收入7000余万元。

生态农业不是传统农业

4月13日,黄梅县大河镇大庙村,鲜艳的紫云英开满田野。它们将与传统有机肥一起被翻进地里,为种植的“长香丝”稻提供养分。

“讲究因时而作,崇尚自然农

法。”李明攀说,生态农业不是传统农业,是传统农业的转型升级。谦益只种可以留种的作物。利用信息优势,李明攀带领小伙伴们在全国范围内寻找传统良种,适配最合适的生长环境,王牌产品“压塌楼”小米由此而来。

崇尚自然农法,谦益并不排斥现代科技。打田、插秧、收割、脱粒、烘干等最辛苦环节,均实现了机械化。

“农村劳动力短缺制约了农业的发展。”在李明攀看来,出路只能是智能化和机械化。

“在山区种粮成本高,代价大,这是山区抛荒地多的主要原因。”指着电脑上的数据,李明攀说,“我们算过,全国无法进行大田改造的山区小田大概占30%,非常适合发展生态农业,市场上的高端消费者对生态农产品又有需求,我们要做的就是将两者对接起来。”

现在,谦益已在全国偏僻山区流转土地数千亩,每亩流转费最高达到600余元,企业仍然实现盈利。

让每个环节都创造价值

“我要把办公室搬到种植基地去!”刚过春节,品牌部主管梁志高就语惊四座。去年6月,他才从网易公司离职加盟谦益。

说干就干,3月初,品牌部就搬进了大庙村。住房还没布置好,团队已经开始忙碌地拍摄。“不扎根一线,怎么讲好谦益故事?”现在,品牌部每月在田间进行20余场直播。

“虽然我不种田,但我也是新农人。”梁志高说,谦益的产品除了食用价值,还提供生态价值、情绪价值,从种植到品牌、营销、文旅服务,每个环节都在共同创造着这些价值。

谦益现有员工120余人,80%是“90后”,不乏名校毕业生。“生态农业其实是智力密集型产业,要让高端消费者满意,我们的员工必须具备较强的能力素质。”李明攀说。

就连成天两脚泥的种植岗,也有越来越多的大学生。“吸引我的,不仅是工资和股权,更是完全不同于城市工作的慢节奏和充实感。”负责大庙村基地的冯盟说。