

阿布基尔集装箱码头建成，下月将迎万吨货轮—— 埃及最大深水港湖北建

湖北日报讯（记者戴辉、通讯员柯祥虎、殷进猛）湛蓝的地中海波光粼粼，巨大的吹填港区犹如“点赞拇指”向海中延伸，19米水深、1200米长的泊位能停靠全球最大的20万吨级集装箱货轮……12月20日，记者来到刚刚建成的埃及阿布基尔集装箱码头，见证埃及最大深水港的壮观景象。

港口是埃及的国家经济命脉。埃及第二大城市亚历山大北邻地中海，通过苏伊士运河连通红海，是北非最重要的港口城市。埃及全国80%以上的外贸货物，都通过亚历山大向外输送。为扩大亚历山大的港口效能，在它东面30公里处，当地建设新的集装箱码头——阿布基尔港。这座全新港口一亮相就是最高级，成为当地最大的深水港码头。令人颇为自豪的是，该港口的建设者是中国企业——中国港湾工程有限公司（以下简称“中国港湾”），建设团队来自在鄂央企，80%的团队核心成员来自湖北武汉。

来自武汉的阿布基尔项目经理冯兆胜说，项目整体工程合同总额为3.72亿美元，由疏浚吹填、码头、护岸、防波堤、道路、堆场、水电网、房建以及相关的配套设施组成，于2021年3月26日正式开工建设。港区目前基本建成，预计2024年1月将迎来首位“客人”——万吨级集装箱货轮停靠。



埃及最大深水港——阿布基尔集装箱码头基本建成。（通讯员 招蔚枫 摄）

这个项目凝结着埃中建者的汗水和友谊，是共建“一带一路”为埃及增添发展动能的生动体现。夜幕降临，阿布基尔港灯光璀璨，闪耀在世界航运版图上。摊开世界地图可见，这座地中海“明珠”将成为土耳其、希腊、意大利等国海运的深水良港。地中海航运大走廊密织，来自欧洲的橄榄油等优质农产品以及来自中国等地的原材料、电子产品等，通过阿布基尔集装箱码头装卸后，转运至非洲各地。

集装箱航运是降低物流成本的有效手段，它连通城市之间的物流贸易，更是畅通全球经济循环的重要节点。据介绍，阿布基尔集装箱码头明年上半年完全建成后，货物年吞吐量可达200万标准集装箱。届时，亚历山大港的集装箱吞吐量将提高两倍，吞吐能力有望排进非洲前三，为埃及经济发展注入巨大活力。不仅如此，这一深水良港投用后，将带动亚历山大工业园区、房地产开发以及物流运输的蓬勃兴起，给当地人民带来实实在在的福祉。

颗粒含量较高，吹填难度较大。同时，海床以下地层中黏土层含水量较高，未来固结沉降量大，地基处理难度大。将国内大型港区建设经验带到埃及！中国港湾项目部通过施工工艺革新，因地制宜提出港池干开挖工艺，将传统的水上疏浚改为陆上干开挖。“通过工艺创新，将专业性较强的水上作业变为常规的陆上作业，项目实施进度比计划提前5个月。”张亮说。

中国“造岛机器人”展身手 地中海“长”出万吨大港

湖北日报全媒记者 戴辉 通讯员 柯祥虎 殷进猛

“来时面对一片汪洋大海，走时留下一座国际现代大港。”回顾两年多的建设艰辛，来自武汉的阿布基尔项目生产经理张亮感慨良多。

眼前的阿布基尔集装箱码头，已安装3台90多米高的门机，每台起重量达80吨，正舒展臂膀吊起集装箱，旁边的堆场还有12台大型龙门吊。这些设备均产自中国上海的振华重工。

这座利用海砂吹填起来的港区总面积达160万平方米，相当于200多个标准足球场面积。其中一期用于3个泊位的集装箱码头面积60万平方米，相当于84个足球场那么大。

在汪洋大海中吹沙筑岛，在世界港区建设中罕见。

行走在平坦笔直的码头，海浪不断拍打岸坡。码头是港区的核心，该项目码头结构为钢管与钢板组合的板桩码头，管板结构将打入海底20米以下的硬质地层。张亮对湖北日报全媒记者说，这里地层强度高，沉桩难度大，施工初期出现钢材卷边、锁口撕裂等情况。

湖北建设者勇挑重担，用中国的工艺标准挑战世界难题。中国港湾项目部研发自制打桩导向架系统，同时可固定5根直径达两米、长33米的钢管桩。并抢抓地中海黄金施工期，从国内运来先进的液压振动锤桩，成桩误差达到毫米级。项目还将辅助定位桩改为机械臂施工，大幅提高生产效率，最终码头桩基施工提前5个月完工。

挖砂筑岛同样艰难。据测算，整个工程需吹填砂1255万立方米，吹填厚度达七八米深，且沉降要求高。但吹填料细

技术人员升至质量经理。

满脸络腮胡的巴塞尔笑着告诉记者，他刚获得中国交建集团十佳外籍员工称号，明年元月计划带着新婚妻子去北京度蜜月。

像巴塞尔这样的洋徒弟，在项目上还有许多。阿布基尔港码头项目倡导“共商、共建、共享”理念，坚持高比例属地化原则，项目90%是埃及本地员工，已为当地提供约2000个就业岗位。

2023年，驻埃及大使馆和亚历山大总领馆多次来到项目实地调研，称赞湖北港口建设团队有力地促进了当地埃及民众就业，并带动埃及当地产业升级和经济可持续发展。

据悉，6年来，中国港湾项目部通过开展一系列公益活动，助力中埃全面战略合作伙伴关系的推进，增进了埃及民众对中国的了解，促进了中埃民心相通。

据悉，6年来，中国港湾项目部通过开展一系列公益活动，助力中埃全面战略合作伙伴关系的推进，增进了埃及民众对中国的了解，促进了中埃民心相通。

据悉，6年来，中国港湾项目部通过开展一系列公益活动，助力中埃全面战略合作伙伴关系的推进，增进了埃及民众对中国的了解，促进了中埃民心相通。

前11个月交付量同比增长129% 岚图汽车今年第50000台 整车下线

湖北日报全媒记者 谢慧敏 通讯员 孙亚云 李金友

12月25日，岚图汽车宣布2023年第50000台整车下线。这是岚图汽车的里程碑事件。至此，岚图汽车交付量已实现六连涨，今年1至11月交付量同比增长129%，展现出强劲增长势头，为年底冲刺月销1万辆、年销突破5万辆的“小目标”打下坚实基础。

岚图汽车CEO卢放表示，在激烈的市场竞争中，岚图汽车以打造用户科技型企业为目标，凭借强大的品牌力与产品力，不断实现新突破，在高端新能源汽车市场展现“新实力”。

交付量实现六连涨

岚图汽车2020年7月发布品牌，是东风集团旗下高端新能源汽车品牌，拥有SUV岚图FREE、MPV岚图梦想家、轿车岚图追光3款车型。

今年以来，岚图汽车进入新一轮快速发展期。8月，新岚图FREE上市，9月开启全国交付。10月，2024款新岚图梦想家上市，上市即交付，同时，岚图梦想家出口芬兰、丹麦。12月5日，岚图追光PHEV上市，上市当晚订单量突破8000辆。

销量突飞猛进，为确保用户及时交付新车，自11月中旬起，岚图汽车开启24小时双班制生产模式。位于武汉经开区的4.0数字工厂内，平均每3分钟就有一台新能源汽车下线。

岚图汽车相关负责人介绍，自今年6月以来，岚图汽车交付量实现六连涨，从8月起，交付量保持每月增加1000辆以上，展现出蓬勃发展的态势。

11月10日举行的东风智能新能源品牌SHOW上，岚图汽车提出月销量突破1万辆、全年突破5万辆的“小目标”。岚图汽车相关负责人表示，岚图汽车始终以品质为第一生命线，通过大量采用5G、大数据、边缘云、AI等全球领先技术，打造完整的生产制造体系和精益质量管理体系，为销量的稳步提升提供充足的产能和品质保证。

创新与“智造”是底气

12月5日，岚图汽车新款车型“岚图追光PHEV”上市。这是岚图汽车首款电混轿车，其智能多模混动技术，基于国内首个纯电平台打造，可支持6种动力模式，能够实现超长续航、超强动力和超低能耗。

由此，岚图汽车已完成“三年三款车、三年三品类”的产品布局。自2020年品牌发布至

今，每年发布一款新车，“组成了中国首个高端智能电动‘SUV+MPV+轿车’产品家族，是产品布局最完整的中国新能源车企。”

“一年一车”的背后，是岚图不断积累的研发创新能力与智能制造能力。

自品牌发布以来，岚图汽车始终坚持全栈自研，自主掌握多项核心技术，在新能源整车平台、三电、电子电气架构以及车身等多个领域，处于行业领先水平。

“岚海动力”、中央集中式SOA电子电气架构、琥珀云母电池、高强度笼式车身、固态电池、800V快充、L4+智能驾驶……一项项新技术成为岚图汽车车型持续上新的底气。3年来，岚图汽车已累计申请专利2451件，平均每年800余件，专利平均增速居新能源汽车行业前列。

与此同时，通过5G全连接工厂的建设，岚图汽车将5G与物联网、大数据、人工智能等技术融合应用，其设计平台打通了研发设计数据流并应用数字化虚拟仿真技术，新车型项目周期从36个月缩短至24个月，实现了“千人千面”的柔性生产。

据悉，面向未来，岚图汽车还布局了800V高压平台、氢能源、固态电池等前瞻技术，以保证始终掌握技术主动权。

加速“出海”驶入欧洲腹地

在深耕国内市场的同时，岚图汽车积极开拓海外市场。去年12月，岚图汽车“出海”首站登陆挪威，成为最快实现从本土走向全球的中国高端新能源汽车品牌。

目前，岚图汽车已进入挪威、荷兰、丹麦等欧洲国家。旗下车型岚图FREE、岚图梦想家在欧洲发售，以高品质、高性能、与高端车型相匹配的价格，赢得市场关注。2024年，岚图汽车还将继续扩大“出海”范围，进入德国、法国、意大利等欧洲主流市场。

近日，一组人物群像画面出现在美国纽约时报广场的大屏上，他们的身份是中国新能源汽车品牌岚图汽车的车主。这是中国新能源汽车企首次将用户形象投放至纽约时报广场。

卢放表示，未来岚图汽车还将持续推动产品、服务等全产业链的海外落地，打造高端新能源乘用车领先者，并积极塑造中国品牌的全球影响力，展现中国智造风采。

2000多“洋徒弟”见证心灵相通

湖北日报全媒记者 戴辉 通讯员 柯祥虎 殷进猛

“中国人，好样的。”进入中国港湾阿布基尔港码头项目，路过一大片脐橙树林，总会碰到当地人操着生硬的普通话，向项目建设者赠送脐橙。

在汪洋大海中吹沙筑岛，湖北建设者与当地居民建立了深厚友谊。

“突突车”是当地的交通工具。33岁的瓦里德每天开车载客往返阿布基尔集装箱码头附近。他的“突突车”不仅擦得锃光瓦亮，还精心挂着中国结。他告诉湖北日报全媒记者，自从阿布基尔集装箱码头项目落地后，往来工人剧增，他每天收入也从100埃镑（折合人民币约22元）增至400埃镑。

还有这样一个跨国小家庭，中国元素更多。走进阿布基尔港码头项目员工顾小山的家，花瓶里插着五星红旗，婴儿奶粉产自中国，连体重秤都是从中国“高”来的。顾小山和妻子埃及姑娘白思语（Basmala）的女儿顾伊诺已经4个月了。他笑着回忆，第一次和妻子见面时，她的姐姐和母亲不放心，非要一起来相亲，现如今，家里交流开始用中国话了。

“随着越来越多中国企业来到亚历山大，我的家乡更有活力。”白思语说，她最喜欢吃水果，亚历山大的水果种类丰富，相信阿布基尔港口建成后，这里的水果海鲜将销往更多国家，世界各地

的商品也会穿过苏伊士运河，来到亚历山大港，进入寻常百姓家。

生机勃勃的阿布基尔港，不仅是亚历山大未来海运和贸易发展的引擎，也是一座中埃友好的桥梁。

在阿布基尔港阳光直射的码头上，一个戴红色安全帽、穿橙色反光背心的埃及青年，正一丝不苟地测量房建的尺寸。他叫巴塞尔，今年33岁，他的导师，就是项目部生产经理张亮。从湖北港口建设军团在埃及的苏赫纳第二集装箱码头项目开始，到如今的阿布基尔港码头项目，6年来，巴塞尔与中国师傅一起攻克各种困难挑战。他也从普通

推行“互联网+交易采购”持续降低交易成本

省交易(采购)中心多措并举优化营商环境

公共资源交易和政府采购环境是营商环境的重要内容。近年来，湖北省公共资源交易中心（湖北省政府采购中心）相继出台减流程、降成本等支持中小企业发展的措施50余条，全面推行全流程电子化交易采购、远程异地评标，让政府采购更高效规范、公平公正。在系列举措的推动下，全省交易采购规模连续三年保持快速增长，公共资源交易和政府采购领域营商环境持续优化。

打造“全省一张网” 政府采购加速从“线下跑”到“指尖跑”

大别山茶菇、赤壁青砖茶、枝江大米……2022年5月，湖北省政府采购网上商城继中小企业馆、湖北特色馆之后，再开设乡村振兴馆，将省内各地区生产的特色农产品上线交易。

作为省直机关单位小额、零星、多频次采购的线上交易系统，由省交易（采购）中心建设上线的湖北省政府采购商城自2017年上线以来，以“纵向全面贯通、横向互联互通”为目标，加强“全省一张网”建设，推动采购系统信息互

联互通，建设高效规范、公平竞争的采购市场，扶持湖北中小企业和特色产业。

“近两年来，我们着力于优化营商环境，重点扶持中小企业”，省交易（采购）中心相关负责人介绍。网上商城首页单独设立了中小企业馆，将网上商城省本级1756家中小企业加挂标识，通过排序前置的方式在供应商库中优先展示，引导采购人优先选择中小企业。

目前，网上商城中小企业馆全省供应商数量已有3240家，产品数量近5万个，2022年成交金额19.94亿元。截至2023年11月，年成交42812笔，成交金额18.99亿元。

“网上商城不仅承担了交易采购平台的功能，也是一个展示宣传平台。”为支持省内经济发展，网上商城建设了湖北特色馆，将东风系列车型和省内生产的专用车辆，以及由相关主管部门认定的省内创新产品等纳入湖北特色馆集中展示，宣传湖北特色产品，助力湖北经济发展。

“统一使用网上商城后，市县级集中采购机构不需要重复建设交易平台，大大节省了建设资金，还能为每一个市县集中采购机构节约

每年几十万元的运维成本。”省交易（采购）中心有关负责人介绍。

目前，各市县使用网上商城，只需要进行系统个性化配置即可实现快速部署，共享网上商城的标准商品库、标准采购流程及标准文档模板。

此前，湖北70%的县市都有独立的采购系统。由于县级采购单位采购量小，缺乏议价能力，供应商少，产品不够丰富，工作人员人手不足，管理不够规范。统一使用网上商城以后，全省形成规模优势，产品更加丰富，价格更加合理，管理更加规范。

目前，全省已经有80多个市县级集中采购机构使用网上商城，20余个中央垂管单位和部属高校注册，各级采购单位共有2万多家，入驻供应商3万多家，商品52万多款，2023年成交金额预计达到40多亿元。

提升优惠幅度、降低交易成本 前11个月中小企业中标率54.55%

“在省交易（采购）中心的支持下，我们在价格扣除的基础上参加评审，最后成功中

标。”12月，省消防救援总队2023年度应急通信装备采购项目（第4包）的中标供应商北京智普斯高科特种设备有限公司，因为享受价格扣除优惠而中标，成交价格262万元。

中小企业通过享受优惠政策在评标中获得优势，得益于近年来省交易（采购）中心落实支持中小企业发展的系列举措。12月14日从省交易（采购）中心获悉，今年前11个月，我省政府采购项目中小企业中标总金额1643.04亿元，中标率54.55%。

据介绍，为优化公共资源交易和政府采购营商环境，减轻交易采购市场主体负担，2022年3月省交易（采购）中心印发“优化营商环境九条”，通过提高预留政府采购份额、提升价格评审优惠幅度、协议定点采购优选等措施，提升中小企业中标率。

对小额采购项目适宜由中小企业和个体工商户提供的，专门面向中小企业采购；超过这个金额的采购项目适宜由中小企业提供的，预留预算总额的40%；对于非专门面向中小企业的项目，对符合条件的小微企业给予一定的

价格扣除，用扣除后的价格参加评审，提高小微企业竞争力，如货物、服务采购项目给予10%—20%的报价扣除。对政府采购网上商城的1752家中小企业加挂标识，并优先展示，引导采购单位优先采购由中小企业提供的工程、货物、服务。

企业参与交易采购活动的额外支出逐渐清零、跨区域评标和采购逐渐常态化……省交易（采购）中心优化公共资源交易和政府采购环境的系列举措，也降低了中小企业入场的门槛。

降低制度性交易成本，逐渐实现交易采购服务零收费。在全国率先免收投标保证金和履约保证金，减收工程质量保证金，两年来为企业减负达千亿元；推行电子保函，减轻企业资金压力。2020年建设上线的湖北省公共资源交易电子保函服务平台，目前已有14家银行、5家担保机构和1家保险机构入驻。今年前11个月，全省各级交易（采购）中心完成交易采购额1.11万亿元，减收免收各类保证金568.59亿元，以电子保函替代保证金33.75亿元。（李小锋 李振华）